Ростелеком
Технологии возможностей

Финансовые и операционные результаты

За 1 квартал 2025 года

15 мая 2025 года

Заявление об ограничении ответственности

Некоторые заявления, содержащиеся в настоящей презентации ПАО «Ростелеком» (далее – презентация), являются «заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий». Такие заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, включают в себя, но не ограничиваются, следующей информацией:

- оценка будущих операционных и финансовых показателей ПАО «Ростелеком» (далее – Компания), а также прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;
- планы Компании по участию в уставных капиталах других организаций;
- планы Компании по строительству и модернизации сети, а также планируемые капиталовложения;
- динамика спроса на услуги Компании и планы Компании по развитию существующих и новых услуг, а также в области ценообразования;
- планы по совершенствованию практики корпоративного управления Компании;
- будущее положение Компании на телекоммуникационном рынке и прогнозы развития рыночных сегментов, в которых работает Компания;
- экономические прогнозы и ожидаемые отраслевые тенденции;
- возможные регуляторные изменения и оценка влияния тех или иных нормативных актов на деятельность Компании;
- иные планы и прогнозы Компании в отношении еще не произошедших событий.

Названные заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, подвержены влиянию факторов риска, неопределенности, а также иных факторов, вследствие которых действительные результаты в итоге могут не соответствовать заявленному. Данные риски, факторы неопределенности и иные факторы включают в себя:

- риски, связанные с возможным изменением политических, экономических и социальных условий в России, а также мировых экономических условий;
- риски, относящиеся к области российского законодательства, правового регулирования и налогообложения, включая законы, положения, указы и постановления, регламентирующие отрасль связи Российской Федерации, деятельность, связанную с выпуском и обращением ценных бумаг, а также валютный контроль в отношении российских компаний, не исключая официального толкования подобных актов регулирующими органами;
- риски, касающиеся деятельности Компании, среди которых выделяются: возможность достижения запланированных результатов, уровней рентабельности и темпов роста; способность к формированию и удовлетворению спроса на услуги Компании, включая их продвижение; способность Компании оставаться конкурентоспособной в условиях либерализации российского рынка телекоммуникаций;
- технологические риски, связанные с функционированием и развитием инфраструктуры связи, технологическими инновациями и конвергенцией технологий;
- прочие риски и факторы неопределенности. Более детальный обзор данных факторов содержится в публично раскрываемых документах Компании.

Большинство из указанных факторов находится вне возможности контроля и прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящей презентации. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящей презентации, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

Ростелеком

Ключевые финансовые итоги 1 квартала 2025 года

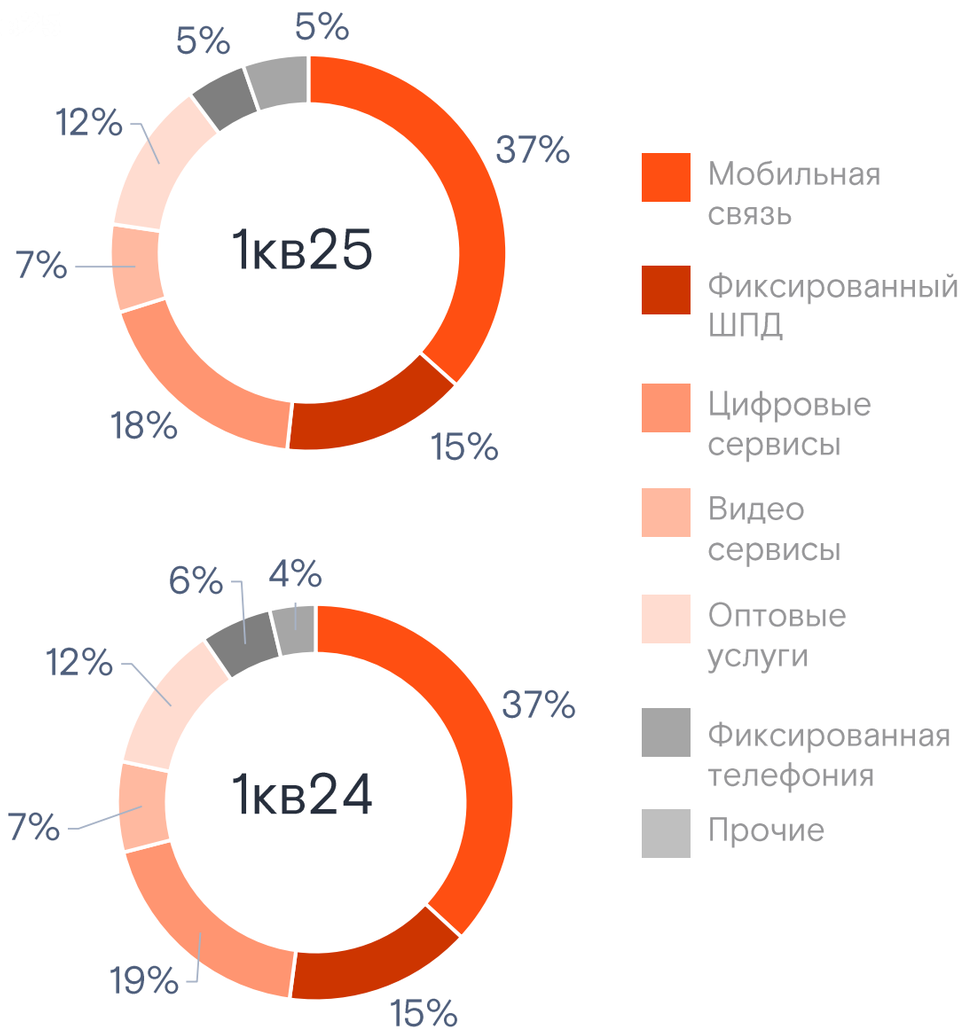
млрд руб.	1кв25	1кв24	Изм.
Выручка	**190,1**	**173,8**	**9,4%**
OIBDA	**73,7**	**74,4**	**-0,9%**
Рентабельность OIBDA	38,8%	42,8%	-4 пп
Чистая прибыль	6,8	12,5	-45,7%
Свободный денежный поток	-20,8	23,4	-44,2
CAPEX	43,9	38,4	14,1%
CAPEX / Выручка	23,1%	22,1%	0,9 пп
Чистый долг [1]	696,6	569,2	22,4%
Чистый долг / OIBDA	2,3	2,0	0,3
Чистый долг искл. АО	543,8	433,2	25,5%
Чистый долг искл. АО / OIBDA	1,8	1,5	0,3

[1] Здесь и далее Чистый долг = Долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы + Долгосрочные и краткосрочные обязательства по аренде (АО) – Денежные средства и эквиваленты – Прочие оборотные финансовые активы.

Ростелеком

Рост выручки по всем сервисам, кроме телефонии

Млрд руб.	1кв25	1кв24	Изм.абс.	Изм.%
Мобильная связь	69,6	64,1	5,5	8,7%
Фиксированный ШПД	28,7	26,5	2,3	8,6%
Цифровые сервисы	35,0	32,8	2,3	6,9%
Видео-сервисы	13,7	12,8	0,8	6,6%
Оптовые услуги	23,7	21,0	2,7	12,8%
Фиксированная телефония	9,3	10,1	-0,9	-8,7%
Прочие	10,2	6,5	3,7	56,4%
Итого	**190,1**	**173,8**	**16,4**	**9,4%**



Ростелеком

Операционные результаты

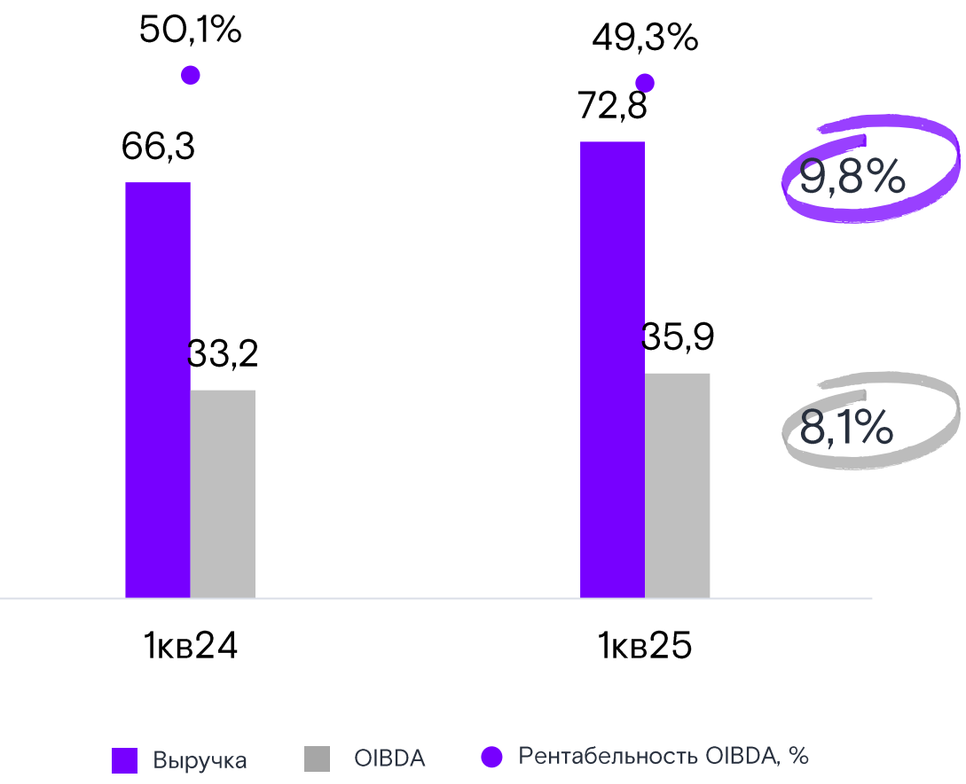
1 В данном разделе, если не указано иное, в рамках сегментно-кластерной модели ключевые финансовые показатели кластеров и сегментов показываются на standalone базе согласно управленческому учету, приближенному к стандартам МСФО. Аудированные данные по сегменту/кластеру могут отличаться в результате аудиторских корректировок

2 Если не указано иное, показатели приводятся за или на конец отчетного периода, а показатели прироста указываются год к году

Ростелеком

Мобильный бизнес продолжает уверенно расти

Ключевые показатели, млрд руб.



9,8%

Рост выручки обеспечен лучшим качеством и большим объемом абонентской базы, ростом ARPU за счет развития потребления и монетизации уникальных продуктов и сервисов платформы «Другие правила»

Развитие сервисов

Внедрение технологий VoWifi, VoLTE, рефарминг в диапазоне 2100 МГц

Запуск финансового маркетплейса

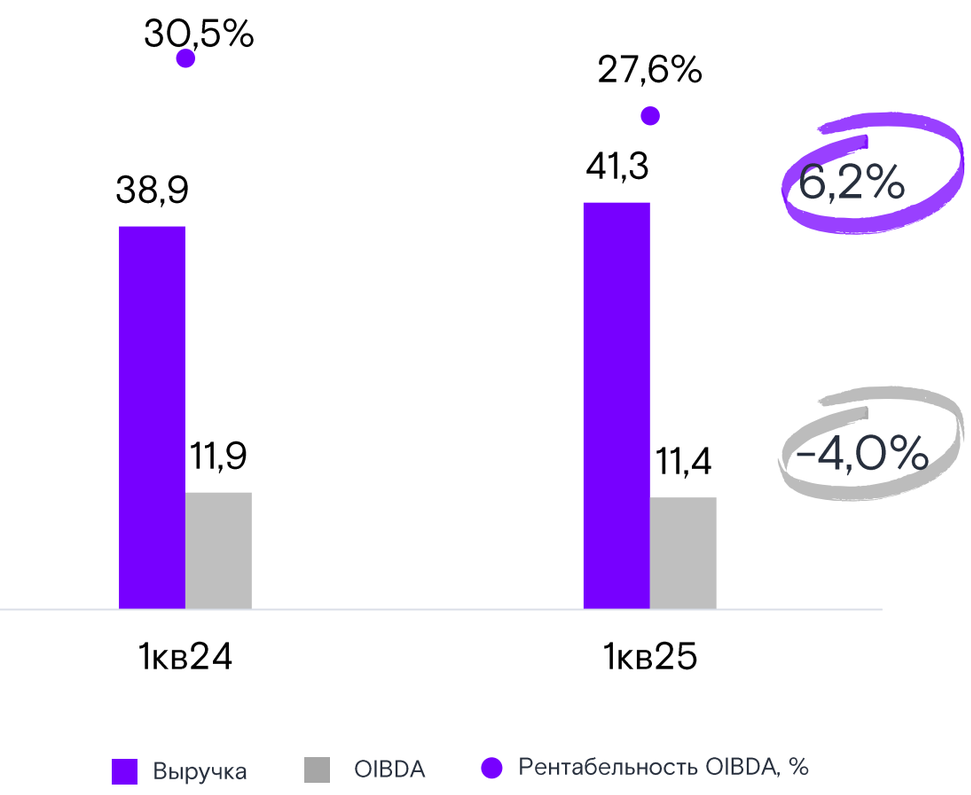
Здоровье базы

№1 в отрасли по NPS, показателям релевантности и лучшего баланса «Цена-качество»

Ростелеком

Позитивный тренд роста доли на рынке ШПД B2C

Ключевые показатели, млрд руб.



7%

Рост абонентской базы ШПД оптика при самом высоком ARPU на рынке (+20% к конкурентам)

33%

Рост выручки Конвергента

Лучший сервис

Отток абонентов ШПД оптика устойчиво лучший по рынку

Доля самообслуженных в голосовом канале - 50%

Рост доли обращений, решенных в одно касание и сокращение объема претензий на 46% год к году

Ростелеком

Высокое качество собственного контента

Видеосервис «Wink» – это уникальное контентное предложение, в котором объединены на одной платформе самый широкий выбор ТВ-каналов с тематическим разнообразием и большая библиотека фильмов, сериалов, мультфильмов, концертов, познавательного контента

Рост выручки 9%

Выручка видеосервиса Wink превысила 10,5 млрд руб.

11,5 миллионов платящих клиентов

Рост на 12,5%, обусловленный ростом платящей базы Wink OTT на 27%

Лидерство в контенте

Сериал «Ландыши. Такая нежная любовь» – лучший оригинальный проект среди всех платформ по итогам 1 кв 2025 по статистике индекса Кинопоиск Pro

Ростелеком

Совершенствование линейки продуктов для частных пользователей

Сервис Виденаблюдение

Рост сервисной выручки на 14%
Активная база пользователей продукта превысила 280 тыс.

Ростелеком Ключ

Подключенных квартир > 645 тыс.
Подключенных умных устройств и приборов учета > 136 тыс.
Рост выручки на > 30%
Запуск маркетплейса бытовых услуг

Игровое направление

Линейка сервисов дополнена платными подписками от крупной российской игровой студии Astrum Games — «Warface» и «Allods»

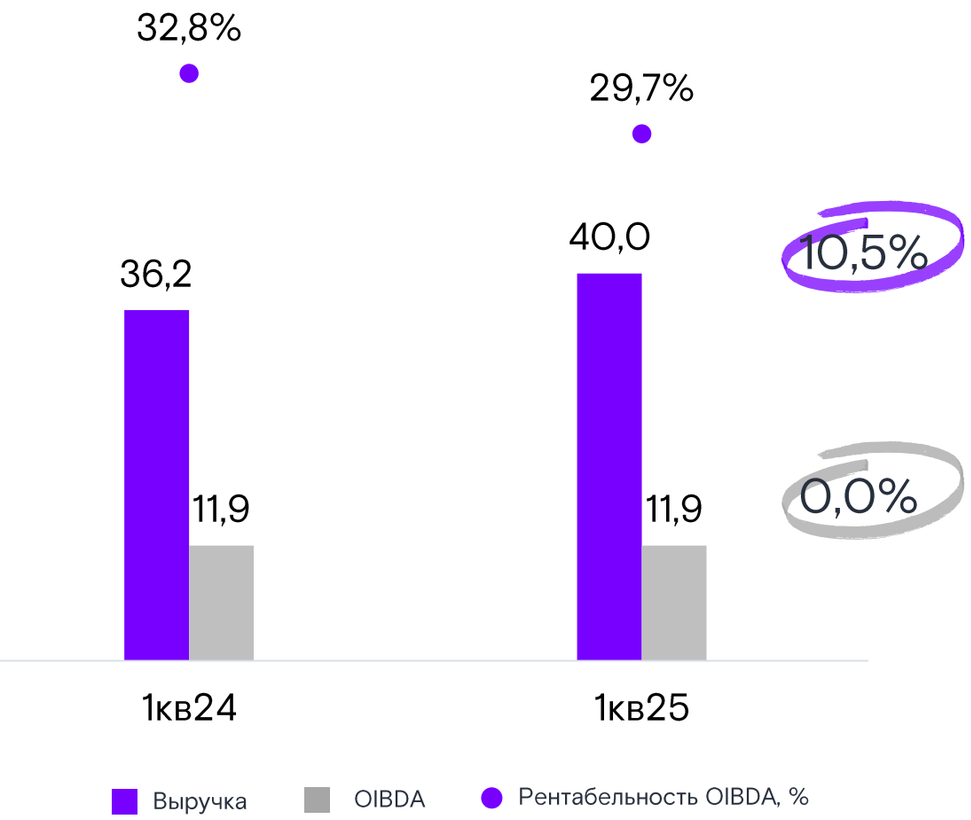
Партнерство со «СберМобайл»

Старт пилотного проекта: клиентам виртуального оператора предлагаем специальные условия подключения Домашнего интернета при покупке сим-карты

Ростелеком

Рост выручки сегмента B2B/G за счет высокой потребности в оптическом доступе и сервисах на его базе

Ключевые показатели, млрд руб.



8%

рост абонентской базы ШПД оптика + VPN при росте ARPU на 4%.

x 2

рост выручки ВАТС (в том числе за счет консолидации Манго Телеком)

7%

рост выручки от сервиса Видеонаблюдение и Видеоаналитика

Ростелеком

Развитие продуктов и сервисов для корпоративных заказчиков

Запуск онлайн-кинотеатра на базе сервиса «Телевидение для бизнеса» для сферы гостеприимства

Разработка интеллектуальной системы видеоаналитики для ритейлеров «Стоп-Шоплифтер» для решения проблем шоплифтинга

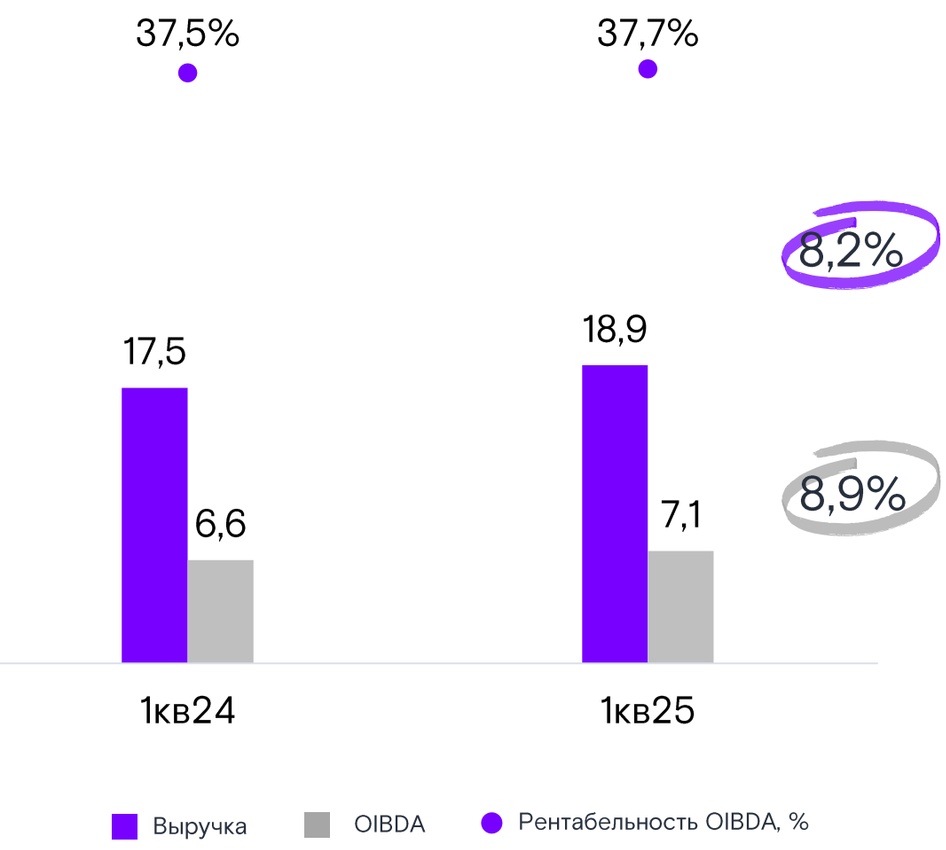
Реализация интеграции сервиса Видеонаблюдения с системами Wildberries для организации контроля процессов в ПВЗ

Запуск услуги Голосовой помощник для автоматизации исходящих кампаний – расширение экосистемы сервисов Виртуальной АТС

Ростелеком

Сегмент B2O: партнер для операторов

Ключевые показатели, млрд руб.



14%

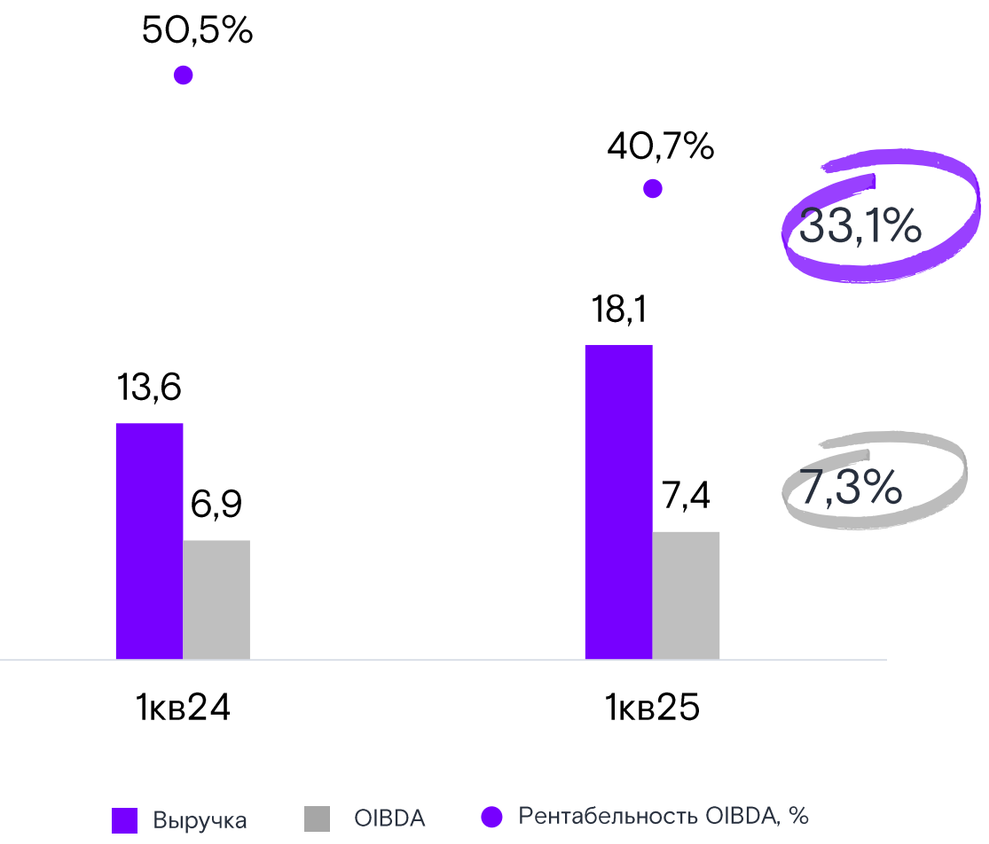
Рост выручки по проекту «Инфраструктурный оператор»

Обеспечено эффективное взаимодействие с национальными и зарубежными операторами в рамках стандартных межоператорских контрактов, а также реализован ряд проектов в интересах различных операторов связи и поставщиков цифровых услуг.

Ростелеком

Лидерство на рынке ЦОД и облачных услуг

Ключевые показатели, млрд руб.



33%
рост выручки ГК РТК-ЦОД

22%
рост выручки по направлению Колокейшн и облачные сервисы[1]

x1,5
рост выручки по сопутствующим интеграционным ИТ проектам

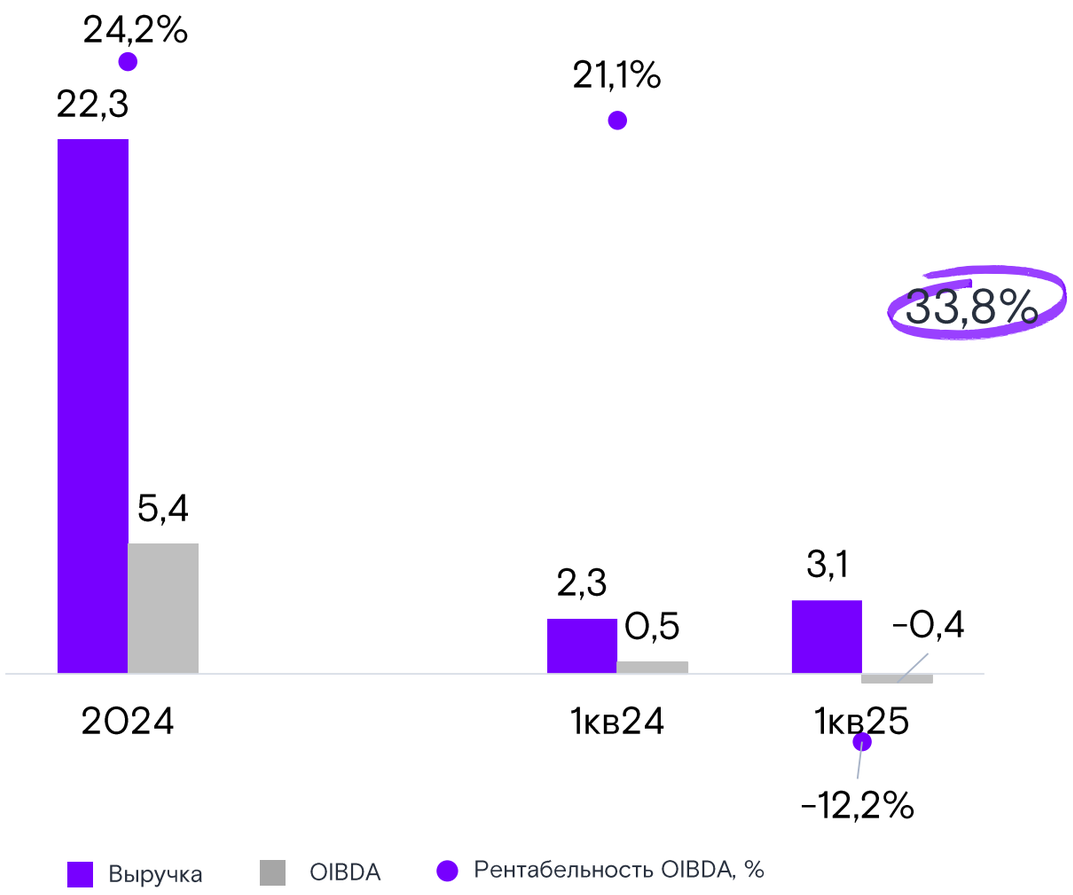
Развитие продуктов
запущены новые сервисы Публичного облака, в т.ч. «Защита сети на базе NGFW», «CommuniGate»-single tenant», «ClickHouse – high availability», расширена география PaaS сервисов, внедрен новый функционал для повышения удобства пользования сервисами

[1] включает услуги колокейшн и сопутствующие услуги ЦОД, облачные сервисы, а также продукты ПО динамической ИТ-инфраструктуры и систем виртуализации Basis

Ростелеком

Высокие темпы роста ГК «Солар» на рынке ИБ

Ключевые показатели, млрд руб.



Начиная с 1кв25 ключевые показатели кластера Информационная безопасность показываются согласно управленческой отчетности ГК «Солар» на основе стандартов МСФО. Данные по сопоставимым периодам и полному 2024 году для целей отражения корректной динамики приведены в соответствие с данным подходом.

34%

рост выручки на фоне привлечения новых клиентов, роста продаж сервисов и продуктов ИБ

34%

рост выручки от сервисов ИБ

33%

рост выручки от продуктов ИБ

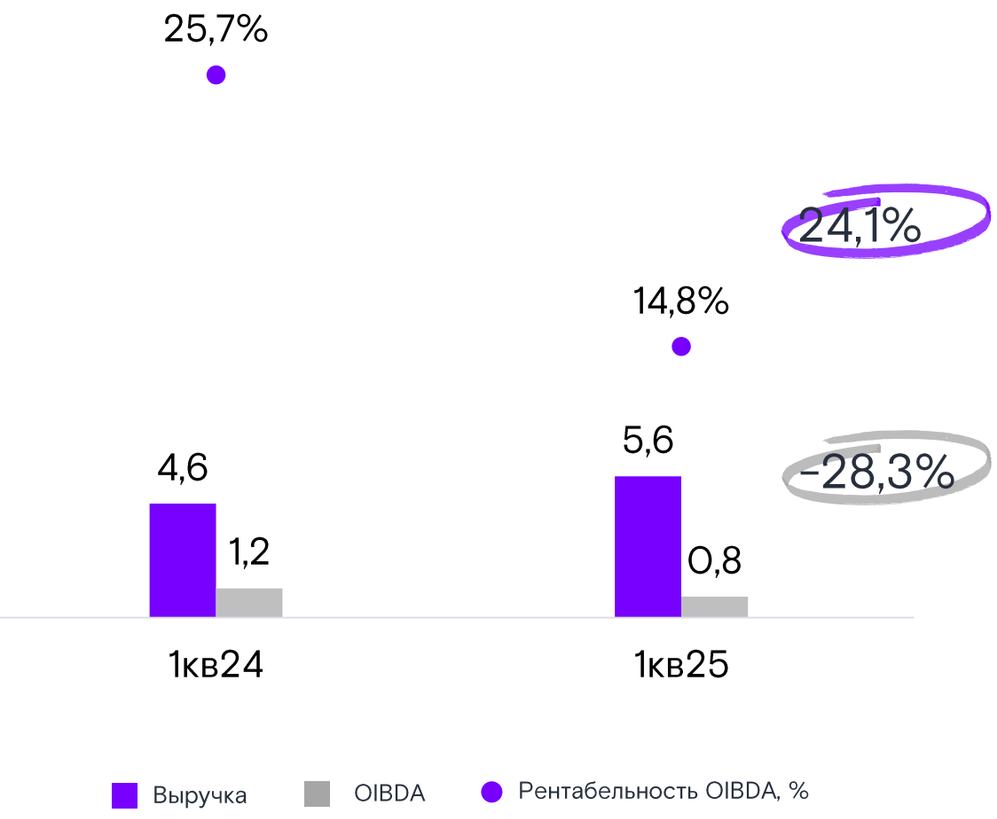
Сезонность

Рентабельность бизнеса имеет тенденцию к существенному росту во втором полугодии

Ростелеком

Цифровой регион: расширение продаж текущих решений и новые точки роста

Ключевые показатели, млрд руб.



131

комплексов фото- и видео-фиксации установлено в 1кв25 по проекту «Безопасный город», итого 6,5 тыс.

1 446

камер городского видеонаблюдения подключено в 1 кв25, итого 422 тыс.

Цифровизация инфраструктуры освещения автодорог

Развитие электрозарядной инфраструктуры регионов

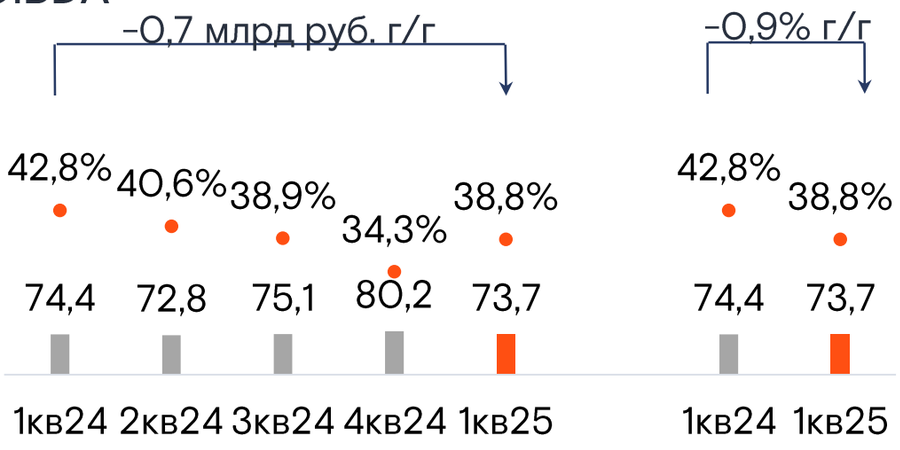
Ростелеком

Финансовые результаты

Ростелеком
Технологии возможностей

Анализ расходов, OIBDA и чистой прибыли

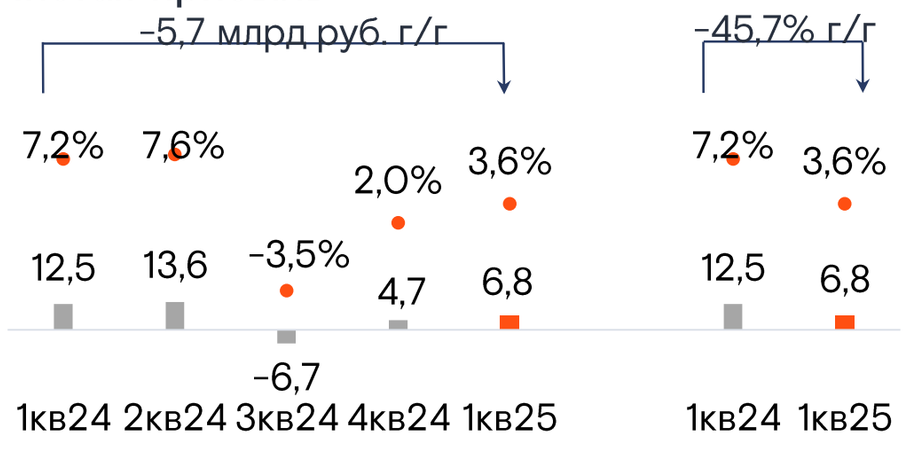
OIBDA



OIBDA, млрд руб. ● Рентабельность OIBDA, %

Факторы изменения OIBDA, млрд руб.	1кв25
Рост выручки	16,4
Рост расходов на персонал (индексация + рост ССЧ цифровых кластеров)	-8,0
Рост расходов на услуги операторов связи и контент-провайдеров	-0,4
Рост расходов на материалы, ремонт и коммунальные услуги (преимущественно коммунальные)	-1,5
Рост резервов по сомнительным долгам	-0,4
Уменьшение прибыли от выбытия основных средств	-0,2
Увеличение прочих операционных расходов	-6,1
Уменьшение прочих операционных доходов	-0,4
Итого рост OIBDA	-0,7

Чистая прибыль



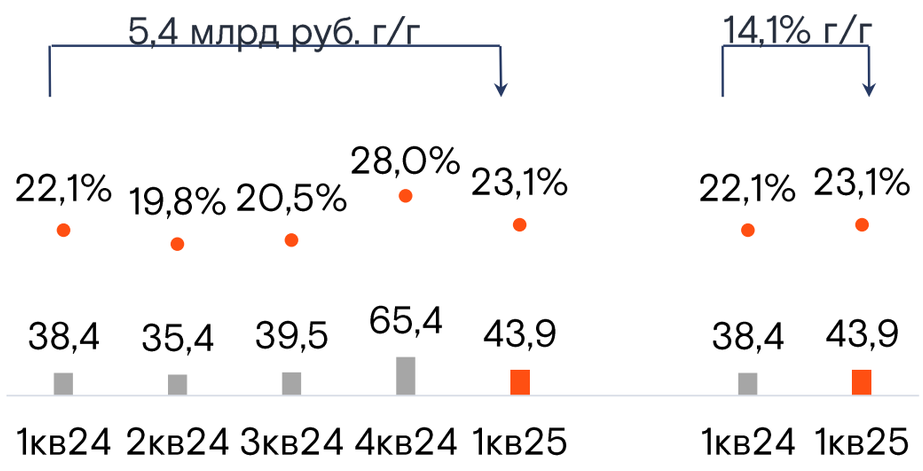
Чистая прибыль, млрд руб. ● Рентабельность ЧП, %

Факторы изменения чистой прибыли, млрд руб.	1кв25
Изменение OIBDA	-0,7
Уменьшение амортизационных отчислений, в основном в результате пересмотра СПИ по некоторым объектам	1,2
Рост финансовых расходов, связанных с ростом стоимости заимствований	-11,7
Уменьшение расходов по налогу на прибыль, в основном за счет применения инвестиционного налогового вычета	2,2
Рост других доходов, включая прибыль от курсовых разниц и рост прибыли от ассоциированных компаний	3,2
Итого изменение чистой прибыли	-5,7

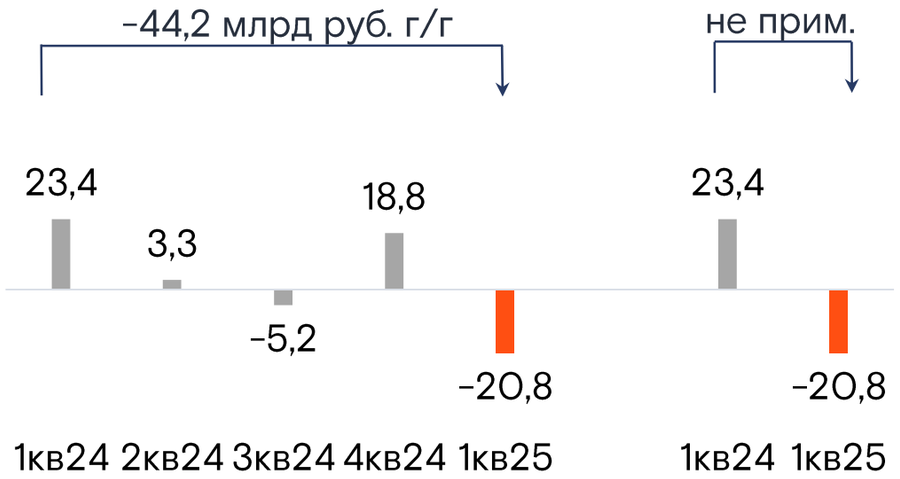
Ростелеком

Динамика капитальных затрат и FCF

Капитальные затраты, cash



Свободный денежный поток



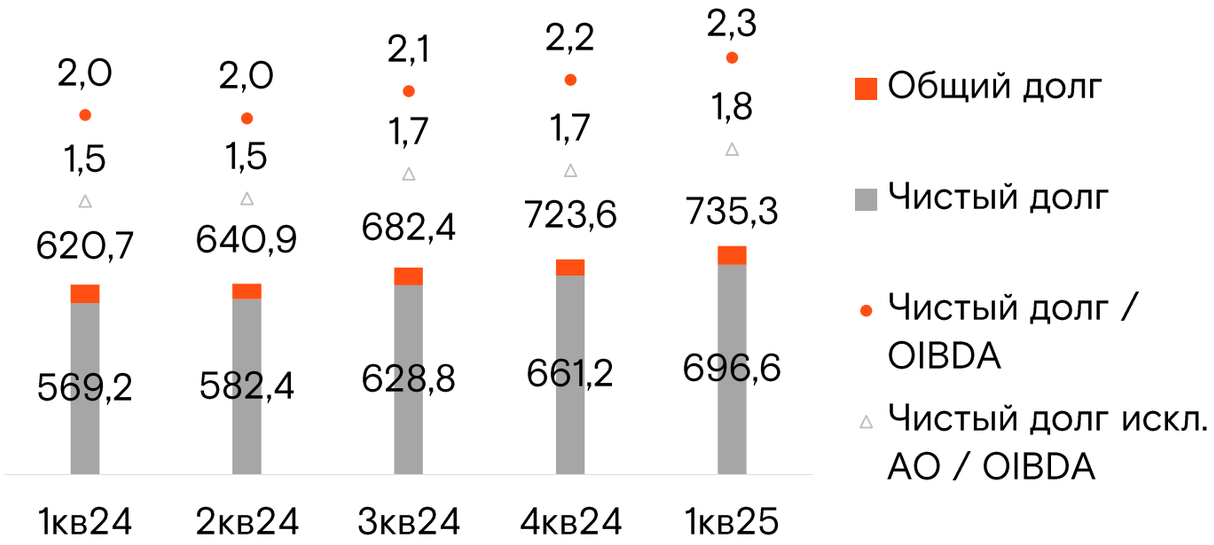
- На динамику капитальных затрат оказали влияние переходящие обязательства 2024 года
- Целевой уровень Capex/Sales по 2025 году остается на уровне 17-18%.

- На динамику FCF повлияли
  - Рост процентных выплат
  - Рост капитальных затрат
  - Отрицательное изменение рабочего капитала

Ростелеком

Параметры и структура долгового портфеля

Основные параметры долга, млрд руб.



Структура по типу обязательств

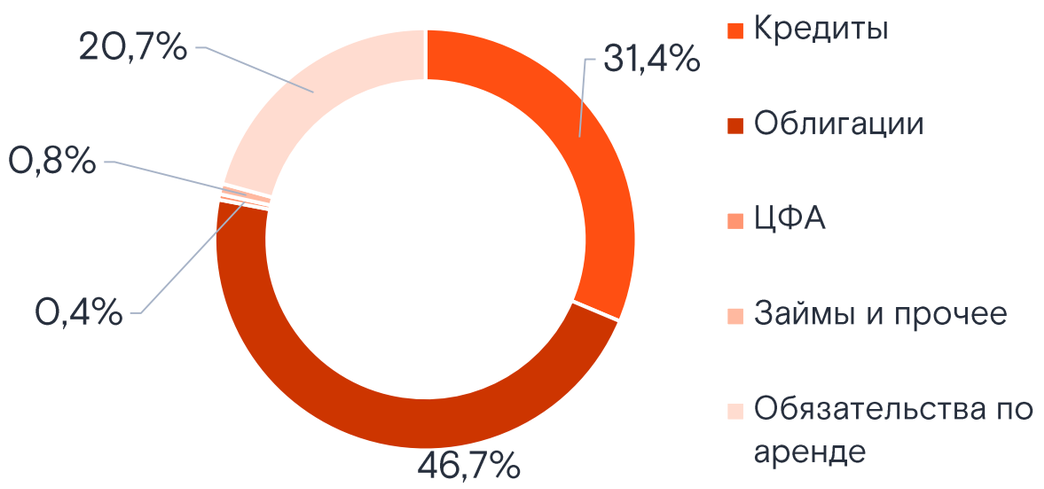
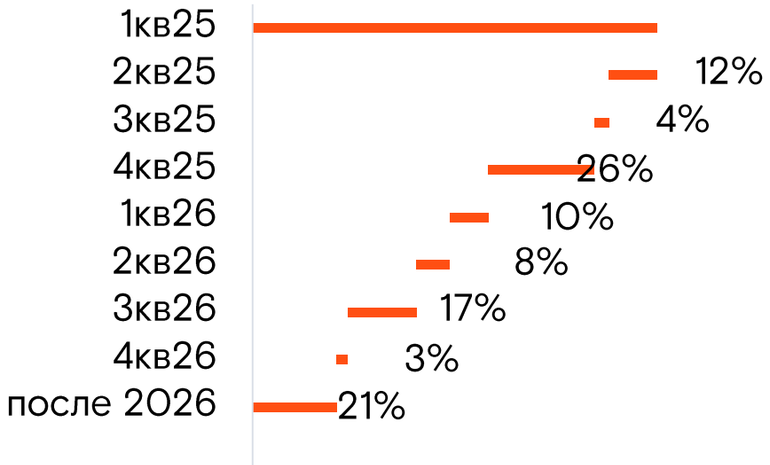
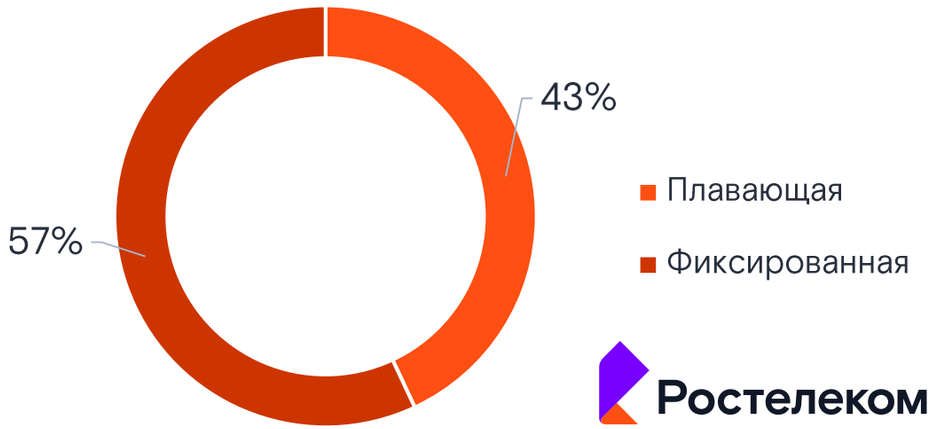


График погашения кредитов, займов, облигаций



Кредиты, займы, облигации по типу ставки



Ростелеком

Ростелеком

Департамент по работе с инвесторами

Тел.: +7 (499) 995 9780
E-mail: ir@rt.ru
Web: www.company.rt.ru/ir/

Технологии возможностей