



**ФИНАНСОВЫЕ
И ОПЕРАЦИОННЫЕ
РЕЗУЛЬТАТЫ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
«РОСТЕЛЕКОМА»**

ЗА I КВАРТАЛ 2026 Г.

14 МАЯ 2026 Г.

Москва, 14 мая 2026 г. — ПАО «Ростелеком» (МОЕХ: RTKM, RTKMP), крупнейший в России интегрированный провайдер цифровых решений, объявляет результаты деятельности за I квартал 2026 г. по данным консолидированной отчетности по МСФО.

ОСНОВНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ I КВАРТАЛА 2026 Г.

- Выручка по сравнению с I кварталом 2025 г. выросла на 10%, до 208,9 млрд руб., в основном благодаря расширению цифровых сервисов и росту мобильного бизнеса Т2. Доля цифровых сервисов в выручке увеличилась до 21%;
- Показатель OIBDA¹ вырос на 14%, до 83,9 млрд руб., рентабельность по OIBDA выросла на 1,4 п.п. — до 40,1%. Рост показателя OIBDA и его рентабельности связан в том числе с увеличением возмещения по проекту устранения цифрового неравенства и оптимизацией прочих операционных расходов;
- Чистая прибыль выросла на 10% до 7,4 млрд руб., в том числе благодаря уменьшению давления со стороны процентной ставки;
- FCF² улучшился на 15,3 млрд руб. до (5,6) млрд руб., главным образом в результате оптимизации капитальных вложений и роста объемов целевого финансирования на реализацию отдельных инвестиционных проектов.

Основные показатели I квартала 2026 г.

<i>млн руб.</i>	I кв. 2026	I кв. 2025	Изменение
Выручка	208 919	190 143	10%
OIBDA	83 870	73 714	14%
<i>% от выручки</i>	40,1%	38,8%	1,4 п.п.
Операционная прибыль	37 483	33 247	13%
<i>% от выручки</i>	17,9%	17,5%	
Чистая прибыль	7 436	6 790	10%
<i>% от выручки</i>	3,6%	3,6%	
Капитальные вложения	28 632	43 860	(35%)
<i>% от выручки</i>	13,7%	23,1%	(9,4 п.п.)
Чистый долг	712 255	696 617	2%
Чистый долг / OIBDA	2,1	2,3	
Чистый долг (искл. АО) / OIBDA	1,6	1,8	
FCF	(5 556)	(20 829)	15 273

¹ Здесь и далее показатель OIBDA рассчитывается согласно приложению 1.

² Здесь и далее свободный денежный поток (FCF) определяется на основании «Отчета о движении денежных средств» как чистые денежные средства от операционной деятельности минус CAPEX, плюс поступления от продажи основных средств и нематериальных активов, плюс полученные проценты, плюс государственные субсидии.



Президент «Ростелекома» Михаил Осеевский:

«В первом квартале 2026 года “Ростелеком” продемонстрировал уверенный рост по ключевым финансовым показателям: выручка компании увеличилась на 10%, OIBDA — на 14%, чистая прибыль — на 10% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Основными драйверами роста остаются проекты по цифровизации бизнеса и государственного сектора, мобильный бизнес, услуги дата-центров, продажа инфраструктурного ПО и решений в области кибербезопасности. “Ростелеком” показывает высокую устойчивость бизнес-модели и двухзначные темпы роста на фоне сложной макроэкономической ситуации — благодаря профессионализму команды, лидерству на рынках присутствия, актуальной линейке цифровых решений и диверсифицированной клиентской базе. Для такого гиганта как “Ростелеком” — это сильный результат.

Мы нацелены на дальнейшее развитие цифровых бизнесов в составе группы. “Ростелеком” стал сильной многопрофильной цифровой компанией с амбициями поступательного развития и укрепления своих лидерских позиций. Мы успешно реализовали задачи стратегии на 2021–2025 годы и вошли в новый пятилетний стратегический цикл, о приоритетах которого расскажем уже через несколько дней — 19 мая в рамках стратегической сессии на форуме ЦИПР, одной из главных российских площадок, посвященных цифровой трансформации экономики страны».



Заместитель президента — председателя правления «Ростелекома» Анна Трегубенкова:

«В первые три месяца текущего года нам удалось повысить маржинальность, что стало возможным в том числе благодаря применению стратегии умных инвестиций, фокусу на продвижение высокомаржинальных продуктов и жесткому контролю за операционными расходами. Эти достижения на фоне начала цикла смягчения денежно-кредитной политики способствовали увеличению чистой прибыли компании на 10% в I квартале 2026 года.

Наш фокус на инвестиции в критически важную сетевую инфраструктуру и наиболее перспективные цифровые сегменты с высокой отдачей на капитал позволяют нам устойчиво расти в размере бизнеса при национальном масштабе операций и в сложных макроэкономических условиях.

При этом нам удастся сохранить комфортную долговую нагрузку: показатель “Чистый долг/OIBDA” на 31 марта 2026 года остался на уровне 2,1х, то есть на уровне конца прошлого года.

О своих ожиданиях в отношении ключевых финансовых показателей менеджмент расскажет рынку через несколько дней на презентации обновленной стратегии компании».

КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРУППЫ

Структура выручки по видам услуг

<i>млн руб.</i>	I кв. 2026	I кв. 2025	Изменен ие
Мобильная связь	75 137	69 607	8%
Фиксированный интернет	32 604	28 748	13%
Цифровые сервисы	43 396	35 028	24%
Видеосервисы	15 373	13 650	13%
Оптовые услуги:	24 087	23 691	2%
<i>присоединение и пропуск трафика</i>	<i>5 057</i>	<i>4 850</i>	<i>4%</i>
<i>VPN</i>	<i>10 432</i>	<i>10 191</i>	<i>2%</i>
<i>аренда каналов</i>	<i>3 040</i>	<i>3 083</i>	<i>(1%)</i>
<i>инфраструктурные сервисы и услуги</i>	<i>5 558</i>	<i>5 567</i>	<i>(0%)</i>
Фиксированная телефония	8 971	9 255	(3%)
Прочие услуги	9 351	10 164	(8%)
Итого	208 919	190 143	10%

Выручка в I квартале 2026 г. увеличилась на 10% по сравнению с I кварталом 2025 г. и составила 208,9 млрд руб., что обеспечено влиянием следующих факторов:

- рост доходов от цифровых сервисов на 24%, связанный с развитием платформенных решений для предоставления социальных сервисов (Госуслуги) и проектов по цифровизации деятельности крупных корпоративных и государственных заказчиков, а также с продвижением услуг дата-центров, ростом спроса на инфраструктурное ПО и сервисы информационной безопасности;
- рост доходов от мобильной связи на 8%, связанный с развитием сервисов и уникальных продуктовых дифференциаторов, а также повышением ARPU;
- рост доходов в сегменте услуг широкополосного доступа в интернет на 13% за счет увеличения количества клиентов, подключенных по оптическим сетям доступа, и роста ARPU;
- рост доходов от видеосервисов на 13%, связанный главным образом с активным развитием и расширением клиентской базы видеосервиса Wink, который сочетает возможности IPTV и онлайн-кинотеатра.

Доля выручки от цифровых сервисов в I квартале 2026 г. выросла на 2,3 п.п. до 21%.

Структура операционных расходов

млн руб.	I кв. 2026	I кв. 2025	Изменение
Расходы на персонал	(60 349)	(52 935)	14%
Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов	(45 261)	(39 801)	14%
Расходы по услугам операторов связи	(28 299)	(23 017)	23%
Материалы, ремонт и обслуживание, коммунальные услуги	(14 989)	(13 344)	12%
Прибыль от выбытия основных средств и нематериальных активов	1 230	2 485	(51%)
Убытки от обесценения финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости	(0 586)	(1 405)	(58%)
Прочие операционные доходы	8 601	6 091	41%
Прочие операционные расходы	(31 783)	(34 970)	(9%)
Итого	(171 436)	(156 896)	9%

В I квартале 2026 г. операционные расходы выросли на 9% по сравнению с аналогичным периодом 2025 г. и составили 171,4 млрд руб. На динамику оказали влияние следующие факторы:

- 14-процентный рост (на 7,4 млрд руб.) расходов на персонал, в том числе в связи с ростом цифрового бизнеса и индексацией вознаграждения сотрудникам;
- 14-процентный рост (на 5,5 млрд руб.) амортизационных отчислений, в том числе в связи с вводом новых объектов основных средств и нематериальных активов;
- 23-процентный рост (на 5,3 млрд руб.) расходов на присоединение и пропуск трафика, в том числе в связи с ростом затрат на пропуск трафика, обусловленными регуляторными ограничениями;
- 9-процентное снижение (на 3,2 млрд руб.) прочих операционных расходов, в том числе обусловленное снижением резервов по условным обязательствам, а также оптимизацией затрат на продвижение и рекламу;
- 41-процентный рост (на 6,8 млрд руб.) прочих операционных доходов, в том числе в связи с ростом доходов по проекту устранения цифрового неравенства в I квартале 2026 г. и целевым проектам для государства.

Динамика OIBDA и чистой прибыли

Показатель OIBDA в I квартале 2026 г. вырос на 14%, до 83,9 млрд руб. Динамика роста OIBDA была обусловлена увеличением выручки и объемов возмещения по проекту устранения цифрового неравенства, а также оптимизацией прочих операционных расходов.

Чистая прибыль в I квартале 2026 г. увеличилась на 10%, до 7,4 млрд руб. Динамика чистой прибыли обусловлена сопоставимым с I кварталом 2025 г. уровнем финансовых расходов

благодаря уменьшению давления на процентные расходы на фоне смягчения денежно-кредитной политики ЦБ РФ.

Динамика капитальных затрат и FCF

По итогам I квартала 2026 г. денежный отток по инвестициям во внеоборотные активы снизился на 35%, до 28,6 млрд руб. (13,7% от выручки), что отражает плавный старт инвестиционной программы в 2026 г. после ее сокращения в середине 2025 г. В целом по 2026 г. показатель «Сарех/Выручка» ожидается на уровне около 20%.

Свободный денежный поток за I квартал 2026 г. улучшился на 15,3 млрд руб. На это главным образом оказали влияние снижение капитальных затрат и рост объемов целевого финансирования на реализацию отдельных инвестиционных проектов.

Динамика долгового портфеля

Чистый долг группы компаний на 31 марта 2026 г. составил 712,3 млрд руб., увеличившись на 3% к началу года. Долговая нагрузка компании с начала года осталась на уровне 2,1х по показателю «Чистый долг/OIBDA»³.

³ OIBDA за последние 12 месяцев.

ОБЗОР ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕГМЕНТОВ И КЛАСТЕРОВ

Структура выручки по сегментам и кластерам

<i>млн руб.</i>	I кв. 2026	I кв. 2025	<i>Изменение</i>
1. Сегменты	108 976	100 190	9%
- B2C	45 405	41 287	10%
- B2B/G	43 122	39 985	8%
- B2O	20 449	18 918	8%
2. Цифровые кластеры	38 009	34 920	9%
- ЦОД и облачные услуги ⁴	17 898	18 098	-1%
- Цифровой регион	6 558	5 649	16%
- Информационная безопасность ⁵	2 873	3 064	-6%
- Прочие	10 680	8 109	32%
3. Мобильный бизнес	78 326	72 807	8%
4. Прочие	15 217	14 426	5%
Элиминации и корректировки	(31 609)	(32 200)	-
Итого	208 919	190 143	10%

Структура OIBDA по сегментам и кластерам

<i>млн руб.</i>	I кв. 2026	I кв. 2025	<i>Изменение</i>
1. Сегменты	33 943	30 396	12%
- B2C	13 605	11 381	20%
- B2B/G	13 124	11 878	10%
- B2O	7 214	7 137	1%
2. Цифровые кластеры	9 100	6 314	44%
- ЦОД и облачные услуги	9 578	7 358	30%
- Цифровой регион	1 887	838	111%
- Информационная безопасность	(790)	(374)	129%
- Прочие	(1 575)	(1 508)	4%
3. Мобильный бизнес	38 030	35 884	6%
4. Прочие	5 266	4 518	17%
Элиминации и корректировки	(2 469)	(3 398)	-
Итого	83 870	73 714	14%

⁴ Данные по группе компаний «РТК-ЦОД».

⁵ Данные по группе компаний «Солар».

События и достижения по сегментам и кластерам

Сегмент B2C

- №1 на рынках ШПД и платного ТВ⁶;
- 13,0 млн домохозяйств на оптическом ШПД (+8% к I кварталу 2025 г.);
- 6,1% рост продаж услуг ШПД к 1 кварталу 2025 г.;
- активный рост клиентов по продуктам в сфере безопасности;
- совместно с МТС запустили проект FVNO в Башкирии;
- около 930 тыс. домохозяйств пользуются сервисами платформы для многоквартирных домов «Ростелеком Ключ»; платформа доступна уже в 440 населенных пунктах России;
- 55% абонентской базы ШПД пользуются личным кабинетом «Ростелекома»;
- более 2 млн обращений с начала 2026 г. обработал чат-бот «Ростелекома»;
- завершено приобретение видеосервиса «Смотрешка» для расширения дистрибуции контента Wink ⁷;
- «Ландыши. Вторая весна» стал самым популярным российским сериалом I квартала 2026г.;
- выручка в I квартале 2026 г. выросла до 12,4 млрд руб. (+18% к 2025 г.);



Мобильный бизнес



- №1 по ключевым рыночным метрикам NPS и VFM⁸;
- первыми на рынке предложили абонентам возможность использовать пакет минут домашнего тарифа для звонков на любые российские номера из международного роуминга без дополнительной платы;
- подписка MiXX заняла первое место по наполненности контентом в рейтинге подписок Frank RG;
- запустили геймерскую мультиподписку MiXX Play Pro;
- открыли доступ к сервису «Антифишинг» в рамках системы защиты SafeWall, что обеспечит круглосуточную безопасность абонентов при работе в интернете без дополнительных действий со стороны пользователей;
- обеспечили связью первый отечественный серийный электромобиль «Атом»;
- продолжаем установку биометрических терминалов для идентификации иностранных граждан в крупнейших городах России;
- в салонах связи в регионах с временными ограничениями доступа в интернет продолжаем устанавливать точки бесплатного Wi-Fi ;
- «Пилар» — лидер по количеству антенно-мачтовых сооружений среди инфраструктурных операторов;

⁶ По данным «ТМТ Консалтинг».

⁷ ООО «Лайфстрим» — лидер в предоставлении услуг онлайн кинотеатра в сегменте независимых операторов ШПД; сделка состоялась в январе 2026 г.

⁸ Consideration по состоянию на март 2026 г.

- вывели в эфир более 800 сайтов, включая около 100 объектов в рамках проекта УЦН 2.0, с использованием отечественных базовых станций «Булат».

Сегмент B2B/G

- организована видеоконференция для ежегодной российско-белорусской деловой встречи «Содружество-2026»;
- современной системой видеонаблюдения для досрочной сдачи Единого государственного экзамена (ЕГЭ) оснащено 1,6 тыс. аудиторий в 68 регионах России;
- расширен перечень маршрутизаторов, поддерживающих возможность организации сервиса гостевого Wi-Fi с авторизацией за счет интеграции собственной Wi-Fi платформы с оборудованием российских производителей.

Сегмент B2O

- +11% доходы, +0,2 тыс км ВОЛС по проекту O2O⁹;
- запущен онлайн-магазин оборудования для операторов связи;

ГК «РТК-ЦОД»



- №1 на рынке коммерческих дата-центров в России с долей 30%¹⁰;
- №2 на рынке IaaS+PaaS с долей 17%⁸;
- >27 тыс. стойко-мест по всей России;
- «РТК-ЦОД» и iKS-Consulting инициировали создание общепромышленного подхода к формированию рыночной отчетности для облачных провайдеров и операторов ЦОД;
- Давид Мартиросов назначен генеральным директором «РТК-ЦОД»;

турбо_облако

- запущены новые сервисы «Виртуальная инфраструктура Базис» и «Управляемая база данных Pangolin DB»;
- введен в эксплуатацию сервис «ГОСТ VPN» на четырех площадках в Москве, а также в Екатеринбурге и Владивостоке;
- проект по переходу Дальневосточного федерального университета в «Турбо Облако» стал победителем номинации «Лучшее отраслевое решение в образовании и науке» премии «Проект года 2025» от Global CIO;
- расширена география доступности сервисов:
 - управляемый кластер Kubernetes стал доступен для заказа на площадке «Владивосток»;

⁹ Оператор для операторов.

¹⁰ По данным iKS-Consulting «Рынок коммерческих ЦОД в России 2024».

- сервис репликации (Disaster Recovery) тиражирован на четыре новые площадки.
- реализованы обновления облачной платформы «Турбо Облака»:
 - сервис «Облачный диск» получил новый функционал включения антивирусной проверки ClamAV, а также выгрузки отчетов об активности пользователей;
 - в сервис MySQL добавлены рекомендуемые параметры настройки СУБД и выбор порта подключения для автоматической оптимизации производительности под нагрузку и повышения безопасности;
 - в сервисе PostgreSQL стало доступно управление расширениями, что упрощает настройку базы данных под задачи клиента за счет автоматической установки модулей;
 - в сервисе Kubernetes теперь можно управлять списком разрешенных адресов (ACL) для ограничения доступа к кластеру и повышения безопасности;
 - в сервис CommuniGate Pro расширены возможности управления.

BASIS

- лидер российского рынка ПО управления динамической ИТ-инфраструктурой¹¹;
- первое место в рейтинге крупнейших разработчиков платформ виртуализации, по данным CNews Analytics;
- подтверждение статуса абсолютного лидера рынка серверной виртуализации¹²;
- разработка Basis Connect — собственного протокола для доступа к виртуальным рабочим местам;
- запуск обновленной версии платформы серверной виртуализации Basis Dynamix Enterprise 4.5;
- реализация поддержки геораспределенной инфраструктуры в Basis Workplace;
- получение сертификата ФСТЭК для платформы Digital Energy;
- крупнейшее в России кредитное рейтинговое агентство «Эксперт РА» перешло на VDI-платформу Basis Workplace и программно-определяемую СХД Basis SDS;
- Московская биржа включила акции компании в сектор рынка инноваций и инвестиций;
- акции «Базиса» вошли в перечень бумаг высокотехнологичного (инновационного) сектора экономики, что дает частным инвесторам-физическим лицам, непрерывно владеющим ценными бумагами от одного года, право на освобождение от уплаты НДФЛ при продаже акций;
- акции компании включены в базы расчетов индексов акций широкого рынка и информационных технологий сектора Московской биржи;
- размещение акций «Базиса» признано лучшим IPO 2025 года на Russia IPO Awards;
- ИИ-агент «Базиса» стал победителем премии People Motivation Awards 2026.

¹¹ По данным IKS-Consulting «Рынок ПО управления динамической ИТ-инфраструктурой».

¹² Согласно матрице импортозамещения по средствам серверной виртуализации аналитического агентства «Квадрант Технологий».

- №1 в коммерческом сегменте рынка ИБ-услуг в сфере информационной безопасности¹³ и на рынке управляемых сервисов кибербезопасности¹⁴;
- запуск отраслевой премии по безопасной разработке совместно с Ассоциацией «ФинТех» и включение решения Solar appScreener в шорт-лист номинации «Продукт года» в рамках премии Troger Awards;
- выпуск обновленной линейки продуктов «ЗАСТАВА» — восемь решений для защиты каналов связи на базе российской криптографии с централизованным управлением тысячами устройств из единой консоли;
- запуск сервиса Antibot для защиты веб-приложений от вредоносного трафика и ботов;
- представлен ИИ-плагин в платформе Solar appScreener, ускоряющий процессы безопасной разработки в десять раз за счет автоматизации рутинных операций и сокращения цикла вывода приложений в «прод»;
- обновление DLP-системы Solar Dozor 8.3 и SWG-системы Solar webProxy 4.4 с расширением функциональности и внедрением гранулярных политик контроля ИИ-трафика;
- интеграции Solar appScreener в платформу разработки «Сфера» (НОТА, T1 Холдинг), за счет создания сквозного DevSecOps-конвейера;
- обеспечение защиты АО «Отисифарм» при помощи Solar JSOC и Solar Dozor;
- внедрение Secure-T Awareness Platform для обучения госслужащих киберграмотности совместно с правительством Липецкой области в соответствии с приказом №117 ФСТЭК.

Цифровой регион

- +1 тыс. новых камер городского интеллектуального видеонаблюдения (всего нарастающим итогом 435 тыс. камер);
- +65 новых комплексов фотовидеофиксации нарушений правил дорожного движения (всего нарастающим итогом 7,8 тыс. штук);
- новый крупный проект по внедрению интеллектуальной транспортной системы Кировской городской агломерации;
- крупный энергосервисный контракт на модернизацию внутреннего освещения промышленного объекта в Свердловской области.

¹³ По данным отраслевого исследования Б1.

¹⁴ По данным IKS-Consulting, «Рынок MSSP в РФ: итоги 2024».

Достижения по другим направлениям

госуслуги

- >119 млн зарегистрированных пользователей;
- >238 млн заявок на оказание услуг;
- >857 млн посещений портала;
- новые сервисы, в том числе:
 - запуск формы для подачи ИТ-специалистами заявлений на отсрочку от срочной службы в 2026 г.;
 - проверка задолженностей и наличия исполнительных производств у других людей или организаций;
 - запуск сервиса, позволяющего подать жалобу на неправомерные звонки и СМС кредитора или его представителя;
 - реализация новых функций в мобильном приложении «Госуслуги Моя школа»:
 - родители могут видеть на карте в приложении местоположение своих детей;
 - расписание, оценки и домашние задания — в колонке «Алиса»;
 - возможность создавать чек-листы для себя и семьи — с временем и описанием;
 - отчеты для родителей (включают опоздания, пропуски и их причины, оценки по предметам, а также динамику среднего балла).



- 2,3 млн (+28% к I кв. 2025 г.) количество результатов лабораторных исследований, сформированных в ЕВМИАС ФМБА России;
- назначен единственным поставщиком:
 - по эксплуатации Единой государственной информационной системы в сфере здравоохранения (ЕГИСЗ) на 2025–2026 гг.;
 - по платформе «ГосТех» на 2026–2027 гг.;
- новые контракты по направлению телемедицинские консультации и дистанционное медицинское наблюдение в пяти регионах России.;
- открыт доступ к медицинским онлайн-консультациям в мессенджере МАХ для жителей 24 регионов;
- цифровизация пяти сервисов в сфере жилищно-коммунального хозяйства, а также социальной защиты, опеки и попечительства.

КОРПОРАТИВНЫЕ НОВОСТИ

- НКР подтвердило кредитные рейтинги «Ростелекома» и его облигаций на уровне AAA.ru.
- «Ростелеком» разместил биржевые облигации на общую сумму 65 млрд руб. для рефинансирования существующего долга.

* * *

ПРИЛОЖЕНИЯ

1. Расчет OIBDA.
2. Отчет о совокупном доходе по итогам I квартала 2026 г.
3. Отчет о движении денежных средств по итогам I квартала 2026 г.
4. Отчет о финансовом положении по итогам I квартала 2026 г.
5. Операционные показатели по итогам I квартала 2026 г.

Приложение 1. Расчет OIBDA

OIBDA не является показателем, рассчитанным в соответствии с US GAAP или IFRS. Компания рассчитывает OIBDA как операционную прибыль до амортизации и отдельных расходов. Мы считаем, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, приобретения и другие инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.

К расчету показателя OIBDA не принимаются:

- расход по долгосрочной программе мотивации менеджмента, предполагающей начисление резервов по статье «Расходы на персонал»;
- расход по негосударственному пенсионному обеспечению.

<i>млн руб.</i>	I кв. 2026	I кв. 2025	Измене ние
Операционная прибыль	37 483	33 247	13%
Плюс: Амортизация	(45 261)	(39 801)	14%
Плюс: Неденежный расход по долгосрочной программе мотивации	(689)	(280)	146%
Плюс: Расход по негосударственному пенсионному обеспечению	(437)	(386)	13%
OIBDA	83 870	73 714	14%
OIBDA, % от выручки	40,1%	38,8%	

Приложение 2. Отчет о совокупном доходе по итогам I квартала 2026 г.

	Три месяца, закончившихся 31 марта (неаудированные)	
	2026 г.	2025 г.
Выручка	208 919	190 143
Операционные расходы		
Заработная плата, прочие выплаты и социальные отчисления	(60 349)	(52 935)
Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов	(45 261)	(39 801)
Расходы по услугам операторов связи	(28 299)	(23 017)
Материалы, ремонт и обслуживание, коммунальные услуги	(14 989)	(13 344)
Прибыль от выбытия основных средств и нематериальных активов	1 230	2 485
Убытки от обесценения финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости	(586)	(1 405)
Прочие операционные доходы	8 601	6 091
Прочие операционные расходы	(31 783)	(34 970)
Итого операционные расходы, нетто	(171 436)	(156 896)
Операционная прибыль	37 483	33 247
Доля в (убытках)/прибылях ассоциированных компаний и совместных предприятий	(439)	958
Финансовые доходы	1 897	1 844
Финансовые расходы	(30 149)	(29 949)
Прочие инвестиционные (расходы)/доходы, нетто	(71)	184
(Убыток)/прибыль от курсовых разниц, нетто	(222)	846
Прибыль до налогообложения	8 499	7 130
Расходы по налогу на прибыль	(1 063)	(340)
Прибыль за период	7 436	6 790
Прочий совокупный доход/(убыток)		
<i>Прочий совокупный доход/(убыток), подлежащий реклассификации в состав прибыли и убытка в последующих периодах</i>		
Курсовые разницы при пересчете деятельности иностранного подразделения в валюту представления за вычетом налога на прибыль	226	(1 145)
Прочий совокупный доход/(убыток) за период за вычетом налога на прибыль	226	(1 145)
Итого совокупный доход за период	7 662	5 645
Прибыль, причитающаяся:		
Акционерам Группы	5 616	5 978
Неконтролирующим акционерам	1 820	812
Итого совокупный доход, причитающийся:		
Акционерам Группы	5 842	4 833
Неконтролирующим акционерам	1 820	812
Прибыль на акцию, причитающаяся акционерам Группы – базовая (в рублях)	1,64	1,77
Прибыль на акцию, причитающаяся акционерам Группы – разводненная (в рублях)	1,64	1,76

Приложение 3. Отчет о движении денежных средств по итогам I квартала 2026 г.

	Три месяца, закончившихся 31 марта (неаудированные)	
	2026 г.	2025 г.
Денежные потоки от операционной деятельности		
Прибыль до налогообложения	8 499	7 130
<i>Корректировки для приведения прибыли до налогообложения к денежным потокам, полученным от операционной деятельности</i>		
Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов	45 261	39 801
Прибыль от выбытия основных средств и нематериальных активов	(1 230)	(2 485)
Убытки от обесценения финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости	586	1 405
Доля в убытках/(прибылях) ассоциированных компаний и совместных предприятий	439	(958)
Финансовые доходы	(1 897)	(1 844)
Финансовые расходы (за исключением финансовых расходов по пенсионным и прочим долгосрочным социальным обязательствам)	30 130	29 929
Прочие инвестиционные расходы/(доходы), нетто	71	(184)
Убыток/(прибыль) от курсовых разниц, нетто	222	(846)
Прочие неденежные движения	(65)	(42)
Увеличение дебиторской задолженности и активов по договору	(9 298)	(13 491)
Увеличение обязательств по вознаграждениям работникам	320	521
(Уменьшение) товарно-материальных запасов	(4 845)	(2 006)
(Уменьшение) кредиторской задолженности, резервов и начисленных расходов	(6 998)	(9 463)
(Уменьшение) активов по расходам по договорам с покупателями, предоплат и прочих активов	(2 034)	(4 764)
(Уменьшение)/увеличение прочих обязательств	(7 314)	8 545
Денежные средства, полученные от операционной деятельности, до уплаты налога на прибыль и процентов уплаченных	51 847	51 248
Проценты уплаченные	(31 517)	(31 014)
Возврат налога на прибыль	-	-
Налог на прибыль уплаченный	(2 277)	(1 161)
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	18 053	19 073
Денежные потоки от инвестиционной деятельности		
Приобретение основных средств и нематериальных активов	(28 632)	(43 860)
Поступления от продажи основных средств, нематериальных активов и активов на продажу	1 213	2 904
Приобретение финансовых активов	(6 888)	(4 933)
Поступления от продажи финансовых активов	5 495	3 246
Проценты полученные	971	1 054
Правительственная субсидия	2 839	-
Дивиденды полученные	2	(2)
Приобретение дочерних компаний и бизнесов, за вычетом полученных денежных средств	(4 220)	(238)
Выбытие дочерних компаний, за вычетом выбывших денежных средств	-	-
Приобретение долей ассоциированных компаний	(232)	(98)
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(29 452)	(41 927)

Приложение 4. Отчет о финансовом положении по итогам I квартала 2026 г.

	31 марта 2026 г. (неаудированные)	31 декабря 2025г.
Активы		
Внеоборотные активы		
Основные средства	723 328	736 123
Гудвил и прочие нематериальные активы	237 301	232 488
Активы в форме права пользования	159 159	154 463
Торговая и прочая дебиторская задолженность	9 664	10 404
Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия	22 840	22 455
Прочие финансовые активы	15 775	15 186
Прочие внеоборотные активы	12 139	12 460
Отложенные налоговые активы	12 143	11 143
Активы по расходам по договорам с покупателями	31 246	28 025
Итого внеоборотные активы	1 223 595	1 222 747
Оборотные активы		
Товарно-материальные запасы	29 506	24 703
Активы по договору	24 885	20 139
Активы по расходам по договорам с покупателями	-	172
Торговая и прочая дебиторская задолженность	93 781	88 002
Предоплаты	14 402	12 776
Предоплата по текущему налогу на прибыль	59	44
Прочие финансовые активы	24 867	23 992
Прочие оборотные активы	11 589	13 732
Денежные средства и их эквиваленты	18 436	26 245
Активы, предназначенные для продажи	289	329
Итого оборотные активы	217 814	210 134
Итого активы	1 441 409	1 432 881
Капитал и обязательства		
Капитал, причитающийся акционерам Группы		
Акционерный капитал	95	95
Собственные акции, выкупленные у акционеров	(5 962)	(5 962)
Нераспределенная прибыль и прочие резервы	234 172	228 296
Итого собственный капитал, причитающийся акционерам Группы	228 305	222 429
Доля неконтролирующих акционеров	59 581	57 770
Итого собственный капитал	287 886	280 199
Долгосрочные обязательства		
Кредиты и займы	303 404	286 826
Обязательства по аренде	146 267	141 647
Обязательства по вознаграждениям сотрудникам	17 195	16 875
Отложенные налоговые обязательства	54 684	56 049
Кредиторская задолженность и начисленные расходы	2 276	2 179
Обязательства по договору	10 483	11 377
Резервы	8 634	8 492
Прочие долгосрочные финансовые обязательства	1 998	7 637
Прочие долгосрочные обязательства	62 821	65 855
Итого долгосрочные обязательства	607 762	596 937
Краткосрочные обязательства		
Кредиты и займы	278 854	285 417
Обязательства по аренде	27 033	25 984
Кредиторская задолженность и начисленные расходы	105 762	116 990
Обязательства по текущему налогу на прибыль	7 560	4 500
Обязательства по договору	48 926	50 909
Резервы	21 065	22 275
Прочие финансовые обязательства	8 293	2 651
Прочие краткосрочные обязательства	48 268	47 019
Итого краткосрочные обязательства	545 761	555 745
Итого обязательства	1 153 523	1 152 682
Итого капитал и обязательства	1 441 409	1 432 881

Приложение 5. Операционные показатели по итогам I квартала 2026 г.

Показатели фиксированного бизнеса

Количество абонентов (млн)	I кв. 2026	I кв. 2025	Изменение
СЕРВИСЫ НА БАЗЕ ОПТИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ			
Интернет-доступ	14,3	13,3	7%
B2C: ШПД оптика	13,0	12,0	8%
B2B/G: ШПД оптика	0,9	0,8	8%
B2B/G: ШПД оптика + VPN	1,3	1,2	6%
IPTV	8,0	7,6	6%
Виртуальная АТС, домены	0,175	0,174	1%
ТРАДИЦИОННЫЕ СЕРВИСЫ			
Местная телефонная связь	7,9	8,8	(10%)
B2C	5,8	6,6	(12%)
B2B/G	2,1	2,2	(5%)
ШПД xDSL	1,4	1,6	(12%)
B2C: ШПД xDSL	1,3	1,5	(12%)
B2B/G: ШПД xDSL	0,1	0,1	(11%)
Кабельное ТВ	4,0	4,1	(3%)

ARPU (руб.)	I кв. 2026	I кв. 2025	Изменение
СЕРВИСЫ НА БАЗЕ ОПТИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ			
Интернет-доступ			
B2C: ШПД оптика	452	418	8%
B2B/G: ШПД оптика	3 597	3 366	7%
B2B/G: ШПД оптика + VPN	4 733	4 664	1%
IPTV	364	334	9%
Виртуальная АТС	7 180	5 894	22%
ТРАДИЦИОННЫЕ СЕРВИСЫ			
Местная телефонная связь			
B2C	248	236	5%
B2B/G	636	598	6%
ШПД xDSL			
B2C: ШПД xDSL	525	490	7%
B2B/G: ШПД xDSL	2 072	1 810	14%
Кабельное ТВ	226	209	8%

Показатели мобильного бизнеса

	I кв. 2026	I кв. 2025	Изменение
Дата-трафик (вкл. MVNO), Пб	2 908	3 054	(5%)
Отток, %	8,08%	7,10%	0,98 п.п.
Рост активных пользователей интернета, %	(2,39%)	1,46%	(3,85 п.п.)

ПАО «Ростелеком» — крупнейший в России интегрированный провайдер цифровых услуг и решений, который присутствует во всех сегментах рынка и обслуживает миллионы домохозяйств, государственных и частных организаций.

Компания занимает лидирующие позиции на рынке услуг высокоскоростного доступа в интернет (первое место с 14,3 млн клиентов, подключенных по оптическим линиям), мобильной связи (входит в топ-3 мобильных операторов страны с 49 млн абонентов) и платного телевидения (первое место с 12,0 млн домохозяйств). Совместно с партнерами «Ростелеком» развивает онлайн-кинотеатр Wink, который занимает второе место среди крупнейших видеосервисов России по количеству платящих подписчиков.

Компания выступает ключевым технологическим партнером в реализации приоритетного национального проекта «Экономика данных и цифровая трансформация государства», занимаясь разработкой цифровых государственных сервисов, развитием и эксплуатацией важнейших государственных информационных систем и платформ.

«Ростелеком» — признанный лидер в таких областях, как кибербезопасность, дата-центры и облачные сервисы, а также цифровизация регионов, промышленности, АПК, здравоохранения, образования и других направлений. Компания последовательно работает над обеспечением технологического суверенитета, развивает собственное производство телеком-оборудования и разработку ПО, которые включены в отечественные реестры. Более 60 коммерческих ИТ-решений компании лидируют в своих рыночных сегментах.

* * *

Некоторые заявления, сделанные в пресс-релизе, содержат прогноз относительно будущих событий и включают в себя следующую информацию (но не ограничиваются ей):

- *оценка будущих операционных и финансовых показателей компании, а также прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;*
- *планы компании по участию в уставных капиталах других организаций;*
- *планы компании по строительству и модернизации сети, а также планируемые капиталовложения;*
- *динамика спроса на услуги компании и планы компании по развитию существующих и новых услуг, а также прогнозы в области ценообразования;*
- *планы по совершенствованию практики корпоративного управления компании;*
- *будущее положение компании на телекоммуникационном рынке и прогнозы;*
- *развития рыночных сегментов, в которых работает компания;*
- *экономические прогнозы и ожидаемые отраслевые тенденции;*
- *возможные регуляторные изменения и оценка влияния тех или иных нормативных актов на деятельность компании;*
- *оценка рисков, влияющих на финансово-хозяйственную деятельность компании, и планы по митигации рисков;*
- *иные планы и прогнозы компании в отношении еще не произошедших событий.*

Обозначенные заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, подвержены влиянию факторов риска, неопределенности, а также иных обстоятельств, вследствие которых действительные результаты в итоге могут не соответствовать заявленным. Данные риски, факторы неопределенности и иные обстоятельства включают в себя:

- *риски, связанные с возможным изменением политических, экономических и социальных условий в России, а также мировых экономических условий;*
- *риски, относящиеся к области российского законодательства, а именно правового регулирования и налогообложения, включая законы, положения, указы и постановления, регламентирующие отрасль связи Российской Федерации и деятельность, связанную с выпуском и обращением ценных бумаг, а также валютный контроль в отношении российских компаний, в том числе официальное толкование подобных актов регулирующими органами;*
- *риски, касающиеся деятельности компании, среди которых выделяются возможность достижения запланированных результатов, уровней рентабельности и темпов роста, способность к формированию и удовлетворению спроса на услуги компании, включая их продвижение, способность компании оставаться конкурентоспособной в условиях глобализации рынка телекоммуникаций и цифровых сервисов российского рынка телекоммуникаций;*
- *технологические риски, связанные с функционированием и развитием инфраструктуры связи, технологическими инновациями и конвергенцией технологий;*
- *прочие риски и факторы неопределенности.*

Более детальный обзор данных факторов содержится в публично раскрываемых документах компании. Большинство из указанных факторов находится вне области контроля и прогнозирования со стороны компании. Учитывая сказанное выше, не рекомендуется необоснованно полагаться на приведенные в пресс-релизе высказывания относительно будущих событий. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденные события, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

Незначительные отклонения в расчете процентов изменения, промежуточных итогов и итогов на графиках и в таблицах настоящего пресс-релиза объясняются округлением.