

# Больше, чем просто страхование

Итоги работы Группы за 6 месяцев 2024 г.

22 августа 2024 года

Ренессанс   
страхование



# Дисклеймер

Настоящая презентация подготовлена ПАО «Группа Ренессанс Страхование» и/или его аффилированными лицами (далее – Компания) исключительно для информационных целей в связи с возможным инвестиционным предложением Компании.

Любое лицо, полностью принимает положения, изложенные в настоящем дисклеймере, и соглашается им руководствоваться.

Если прямо не указано иное, в презентации приведены исключительно прогнозные заявления, оценочные значения, которые не являются гарантией будущих показателей. В отношении того, что информация и оценка, содержащихся в настоящей презентации, являются достоверными, точными или полными Компания не даёт каких-либо заверений и гарантий, предоставляемая Компанией информация используется потенциальными инвесторами и/или любыми лицами исключительно по своему усмотрению и на свой риск. Изложенные в настоящей презентации сведения могут быть изменены либо отозваны Компанией в любое время без какого-либо уведомления.

Компания не несет каких-либо обязательств по обновлению или актуализации сведений, содержащихся в настоящей презентации.

Компания не несет ответственности за любые убытки любого рода, понесённые вследствие использования настоящей презентации или содержащихся в ней сведений, либо иным образом в связи с настоящей презентацией, а также возможные убытки, финансовые или иные последствия, которые могут возникнуть в результате принятия любым лицом и/или потенциальным инвестором решений при использовании сведений, указанных в настоящей презентации.

Содержание настоящей презентации не является рекламой или обязательством совершить сделки.

# RENI – это шесть компаний для устойчивости и роста на >15% в год

**Ренессанс** ▼  
страхование

**Динамично развивающаяся** универсальная страховая компания. Входит в **топ-7 страховщиков** России.

**Ренессанс** ▼  
жизнь

**Независимый игрок №1\*** на рынке страхования жизни. Входит в **топ-4 страховщиков жизни** в России.

*\* Рэнкинге среди страховых компаний, не аффилированных с банковскими группами*

**ПАО «Группа Ренессанс Страхование»**

*Более 58 тыс. инвесторов, ок.60 млрд руб. капитализация*

**budu** ▶

**Medtech-сервис** с собственной командой врачей, клиниками и платформой телемедицины.

**просебя**

Просебя – новый проект в сфере ментального здоровья.

**Спутник** —

*Управление активами*

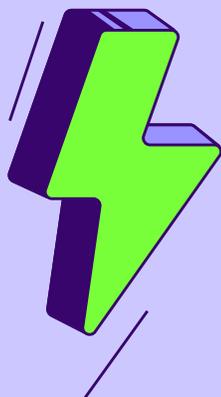
**Доверительное управление** средствами страховых и пенсионных фондов.

**Ренессанс** ▼  
накопления

НПФ - участие в национальном проекте ПДС. **Цель на 5 лет: 1 млн клиентов и 100 млрд руб. активов**

# RENI на пути в Топ 6 страховых России

**7**  
**Место**



в рэнкинге среди  
страховых компаний

\* По результатам 1 кв. 2024 г., данные ЦБ РФ



**3 место**

Страхование грузов



**4 место**

Страхование жизни и накопительное



**6 место**

Каско



**7 место**

Добровольное медицинское страхование



**ТОП-3**

Среди страховых брендов  
в Москве и Санкт-Петербурге

# Нас отличает фокус на инновации (InsurTech)

## Онлайн агент

Расширение бизнеса без открытия офисов:  
В 1 полугодии 2024 г. количество наших онлайн агентов  
выросло на 24% г./г. до 3100 человек..

## Цифровое партнёрство

Продвинутая система партнёрской интеграции  
на основе Open API. В 1 полугодии 2024 г. число  
партнеров, подключенных к нашей разработке Open  
API, выросло до 907 компаний.

## Чат-боты и виртуальные ассистенты

Для наших клиентов уже около 50% основных  
сервисов доступно полностью онлайн.

## Персонализация страхования

Система скоринга Группы оценивает клиента  
автострахования по более, чем 80 параметрам,  
что позволяет предлагать индивидуальные  
тарифы.

## Medtech проекты

В 1 полугодии 2024 г. совокупный  
оборот medtech-сервиса Vudu составил  
>460 млн руб. В марте 2024 года  
запущена новая компания в сфере  
ментального здоровья «Просебя»,  
дающая выход на быстрорастущий  
рынок с потенциалом в 850 млрд  
рублей в год.

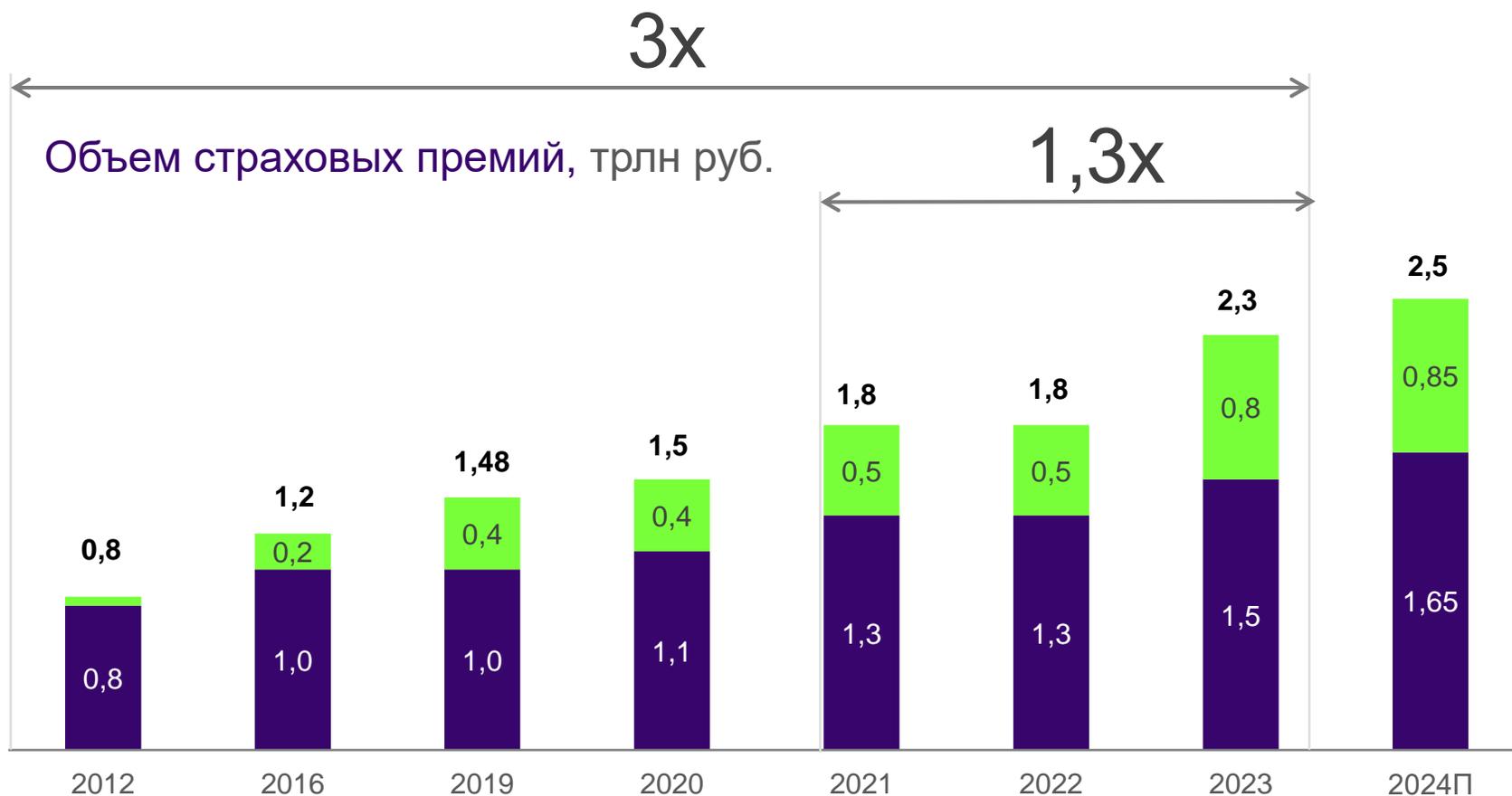
## Полностью цифровой клиентский путь

Заявка, продажа полиса  
и урегулирование онлайн

~16% продуктов в  
сегменте Non-life  
продаётся онлайн

~14% продуктов в  
сегменте Life  
продаётся онлайн

# Страховой рынок уникален своей высокой устойчивостью и ростом



трлн руб., данные ЦБ РФ, оценка «Эксперт РА», ВСС

■ Страхование иное, чем страхование жизни

■ Страхование жизни



Потенциал роста:

Российский страховой рынок сейчас составляет 1,3% от ВВП России против 7% в среднем в мире.

**Потенциал «догоняющего роста» - 5x!**

# Результаты Группы Ренессанс страхование за 6 месяцев 2024 года: премии +39%\*, портфель 192 млрд руб., дивиденды 2 млрд руб.

**73,4** млрд руб.

+39%\*

общие премии

Ключевые драйверы - страхование жизни (НСЖ + 134,8%\*), автострахование и ДМС.

**3,9** млрд руб.

-45%\*

чистая прибыль

Несмотря на отсутствие фактора поддержки в виде инвестиционного дохода от резкого роста курса акций в прошлом году

**192** млрд руб.

+6%\*\*

инвестиционный портфель на конец 6 месяцев 24 г.

**21,2%**

Стратегия  
прибыльного роста

средняя годовая рентабельность собственного капитала (ROATE)

**151%**

на 46 п.п. выше  
регуляторного уровня

коэффициент достаточности капитала

**2,0** млрд руб.

51% от чистой  
прибыли

общая сумма дивидендов за 6М 2024 года. 3,6 руб. на акцию. Дивидендная доходность около 4%

# Страхование иное, чем страхование жизни (Non-Life)



## Ключевые моменты:

1. В 1П 24 г. рост премий сегмента Non-Life +12% г/г.
2. Рост в страховании грузов +23% г/г.
3. В 1П 24 г. число клиентов МСП в портфеле Группы в продуктах ДМС и автострахование +15% и +50% г/г, соответственно.
4. Нарастили цифровые продажи до 16% от общих продаж сегмента.
5. За 1П 24 г. кол-во пользователей приложения «Ренессанс Здоровье» +18% г/г до 528 тыс. чел.
6. Кол-во телемедицинских консультаций в 1П 24 г. в приложении Vudu +24% г/г до 80 тыс. сеансов.
7. Цифровой сервис психологической поддержки «Просебя» охватывает уже около 30% сотрудников из всех, кому доступно приложение. Во 2 кв. 24 г. рост сессий со специалистами вырос на 40% кв/кв.



# Страхование жизни и накопительное (Life)

**38,9** млрд руб.  
всего премии

**+76,3%\***



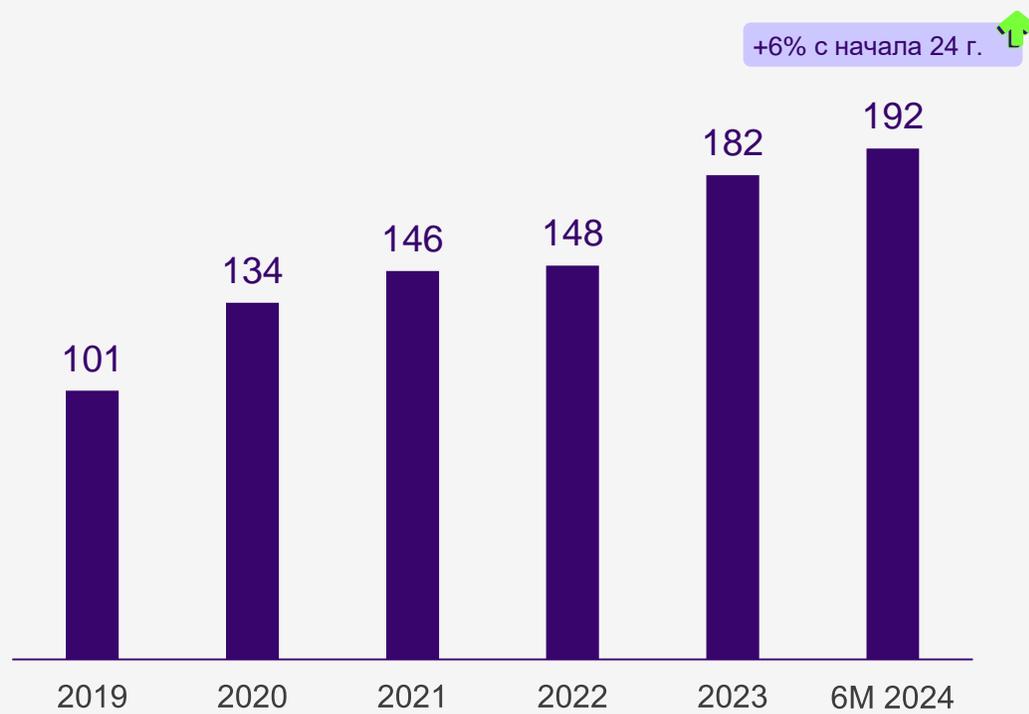
## Ключевые моменты:

1. В 1П 24 г. рост премий сегмента Life +76,3% г/г.
2. Цифровые продаж составили 14% от общих.
3. Увеличили продажи НСЖ на 135% г/г.
4. Выросли в партнерском канале на 75% г/г.
5. Собственные каналы продаж (СКП) прибавили 47% г/г.
6. Создали НПФ «Ренессанс накопления». Планируем за 5 лет привлечь в наш НПФ 1 млн клиентов и 100 млрд рублей.
7. После отчетной даты, 15 августа 2024 года, Группа Ренессанс страхование и Страховой Дом ВСК договорились о передаче страхового портфеля «ВСК - Линия жизни» по накопительному и инвестиционному страхованию размером около 12 млрд рублей в компанию «Ренессанс Жизнь».



# С начала 2024 года портфель Группы вырос до 192 млрд руб.

Объем инвестиционных активов  
млрд руб.



Структура портфеля на конец июня 24 г.  
млрд руб.



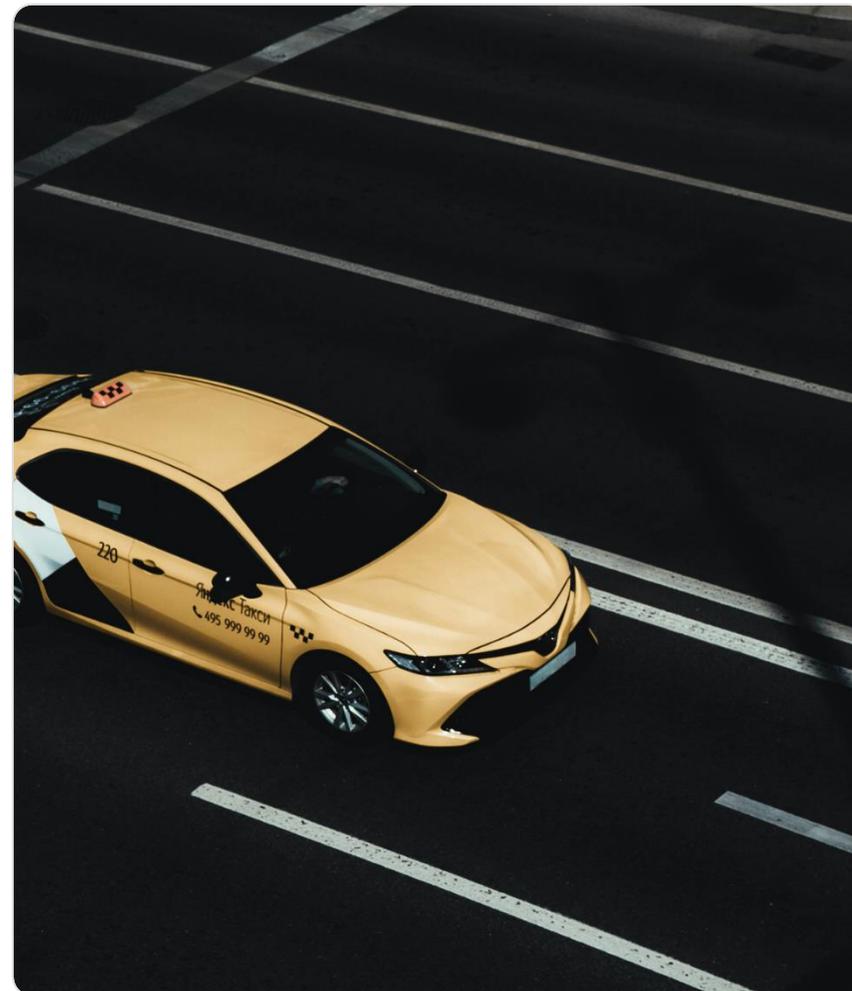
# RENI первой выходит на рынок коротких ОСАГО

## Ключевые моменты:

1. Проект с «Яндекс Такси»
2. Водители такси смогут оформить ОСАГО на один день онлайн.
3. В 2023 году премии RENI от сегмента автострахования увеличились на 15,7% и достигли 38,1 млрд рублей – это 31% от общего числа премий компании

## Big idea:

1. Оборот рынка такси в России оценивается в 1 трлн руб. в год
2. По всей России сейчас работает около 1 млн легковых такси, из них у 600 000 есть официальное разрешение на работу, а оставшиеся занимаются нелегальным извозом – экспертная оценка рынка
3. Всего для обновления парка такси в год требуется 40–50 тысяч новых автомобилей



# RENI создаёт НПФ «Ренессанс Накопления»

## Ключевые моменты:

1. Создаём НПФ сами. Финансируем за счёт собственных средств
2. За 5 лет планируем привлечь 1 млн клиентов и 100 млрд руб. дополнительных активов

## Big idea:

1. В 2024 году в России заработал новый финансовый инструмент — программа долгосрочных сбережений граждан (ПДС)
2. ПДС позволит самостоятельно копить на пенсию, а государство будет софинансировать вложения на сумму до 36 тыс. рублей в год в течение 10 лет
3. Государством поставлена цель, чтобы к 2026 году средства на счетах ПДС составили 1% ВВП, а это более чем 1,5 трлн рублей
4. В ПДС можно перевести пенсионные накопления, сформированные с 2002 по 2014 год
5. Сбережения застрахованы государством на сумму до 2,8 млн рублей
6. Выплаты по ПДС для договоров, предполагающих выплаты не ранее чем через 10 лет после их заключения, не облагаются налогом на доходы физ. лиц



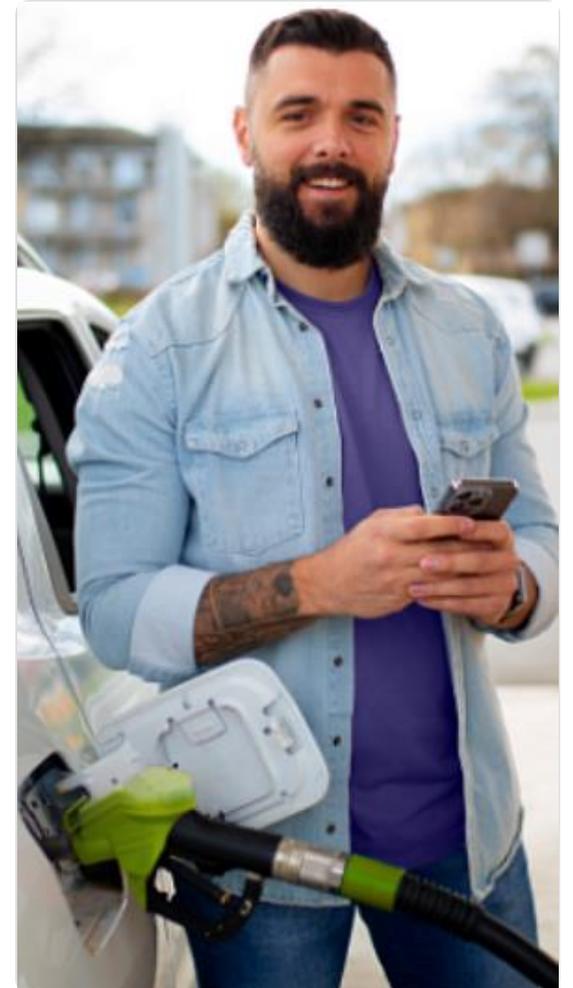
# RENI получает страховой портфель «ВСК-Линия жизни»

## Ключевые моменты:

1. 15 августа 2024 года мы достигли договоренности со Страховым домом ВСК о передаче портфеля компании «ВСК – Линия жизни» по накопительному и инвестиционному страхованию в ~12 млрд рублей в компанию «Ренессанс Жизнь»
2. Закрытие сделки ожидается после регуляторного одобрения до конца 2024 года

## Big idea:

1. Сделка ускоряет наш и так быстрый рост в НСЖ и ИСЖ, увеличивая инвестиционный портфель на 12 млрд рублей и расширяя клиентскую базу
2. В 3 – 4 кв. 2024 года мы ожидаем закрытия еще одной сделки - по покупке компании «Райффайзен Лайф» с портфелем примерно в 20 млрд рублей
3. Если обе сделки завершатся до конца 2024 года, только за счет приобретений инвестиционный портфель Группы вырастет примерно на 32 млрд рублей



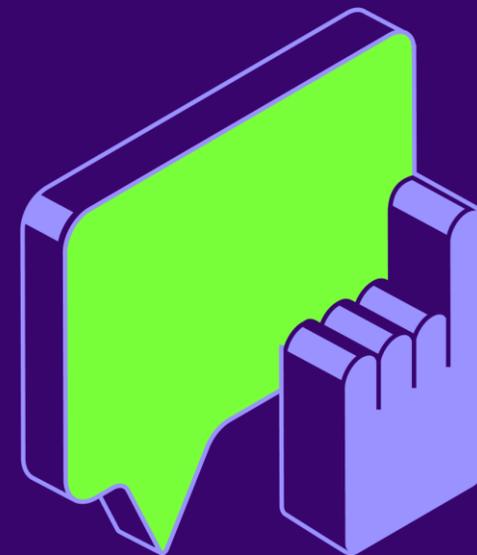
# Группа Ренессанс страхование обладает высокой финансовой стабильностью

 **192 млрд руб.**  
инвестиционный портфель  
на конец июня 2024 г.

 **151%**  
Коэффициент достаточности  
капитала (solvency ratio) на 30  
июня 2024 года превышает  
регуляторный уровень (105%).

 **45 млрд руб.**  
размер капитала  
на конец июня 2024 г.

 **3,9 млрд руб.**  
чистая прибыль  
за 6М 2024 г.



Группа «Ренессанс  
страхование» —  
ведущий независимый  
универсальный игрок  
на страховом рынке  
России

# 26 лет

-  Единственная российская страховая компания с 1-м уровнем листинга на Московской бирже
-  Рыночная капитализация ~60 млрд руб.
-  Широкая диверсификация клиентского портфеля по секторам экономики и профилю
-  Акцент на инновации (InsurTech)
-  Высокий рейтинг финансовой надежности на уровне ruAA от «Эксперт РА»

# Дополнительные материалы

# Авто, грузы и накопительное страхование – драйверы роста

RENI, продукты, млрд руб.	6М 24 г.	6М 23 г.	Динамика, %
<b>Сегмент Non-Life<sup>1</sup></b>	<b>34,5</b>	<b>30,9</b>	<b>+12,0%</b>
<b>Авто<sup>2</sup></b>	<b>21,4</b>	<b>18,0*</b>	<b>+18,3%</b>
<b>ДМС</b>	<b>5,7</b>	<b>5,6</b>	<b>+1,6%</b>
Прочие виды страхования	7,5	7,2	+4,0%
<b>Сегмент Life</b>	<b>38,9</b>	<b>22,1</b>	<b>+76,3%</b>
<b>НСЖ<sup>3</sup></b>	<b>26,4</b>	<b>11,3</b>	<b>+134,8%</b>
ИСЖ <sup>4</sup>	5,3	6,1	-13,6%
Кредитное и рисковое страхование	7,2	4,7	+53,4%
<b>ИТОГО:</b>	<b>73,4</b>	<b>52,9</b>	<b>+38,8%</b>

<sup>1</sup> Сравнительные данные по линиям бизнеса были пересмотрены в связи с реклассификацией входящего перестрахования в 2023 г.

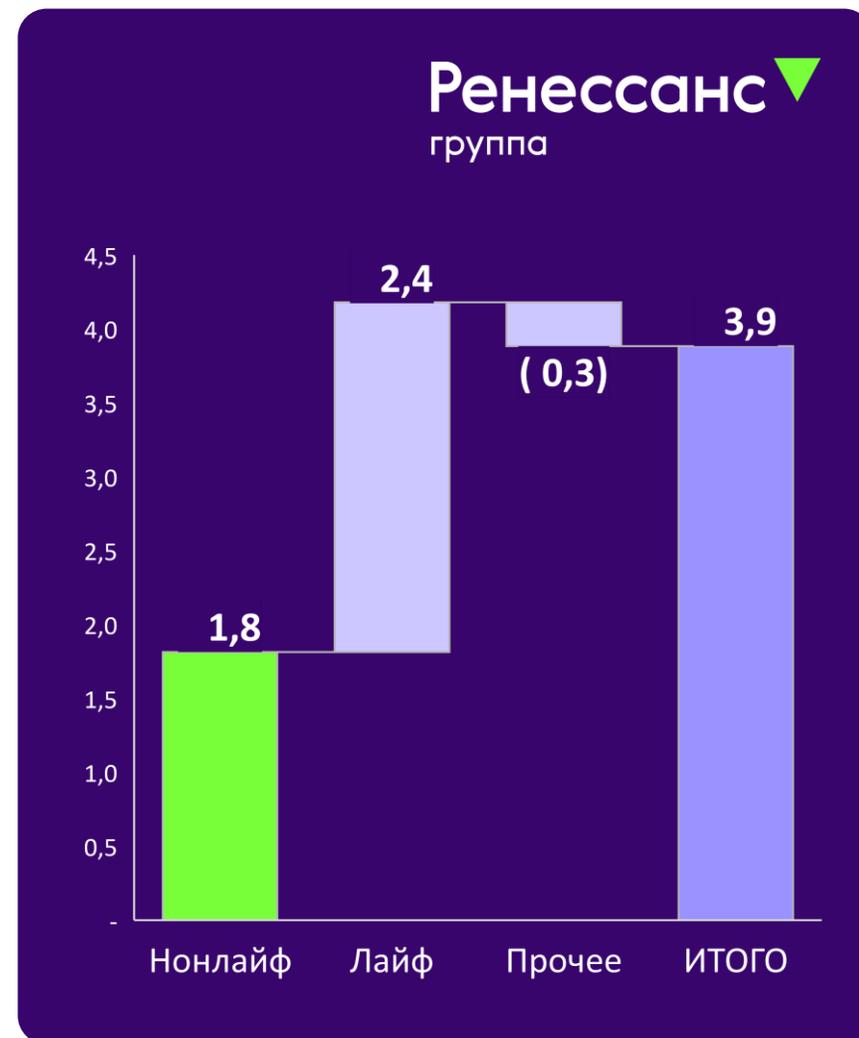
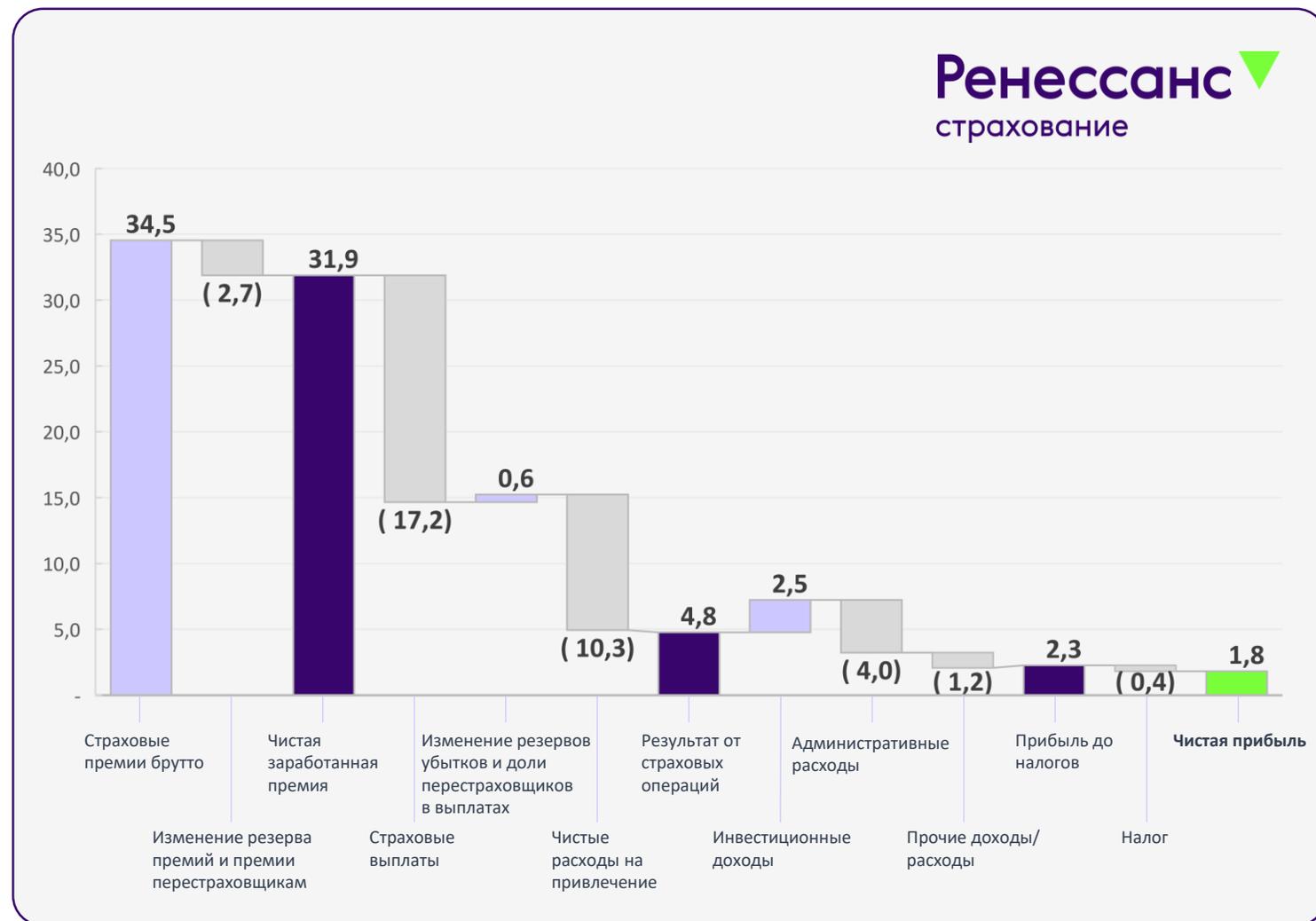
<sup>2</sup> Сегмент «авто» включает услуги и продукты для физ. и юр. лиц, вкл. корпоративные автопарки, такси и каршеринг.

<sup>3</sup> НСЖ – Программы Накопительного страхования жизни с гарантированным доходом и защитой рисков жизни и здоровья. Подробнее: <https://www.renlife.ru/personal/generate/>

<sup>4</sup> ИСЖ - Программы инвестиционного страхования жизни с защитой капитала и участием клиента в инвестиционном доходе. Подробнее: <https://www.renlife.ru/personal/invest/>

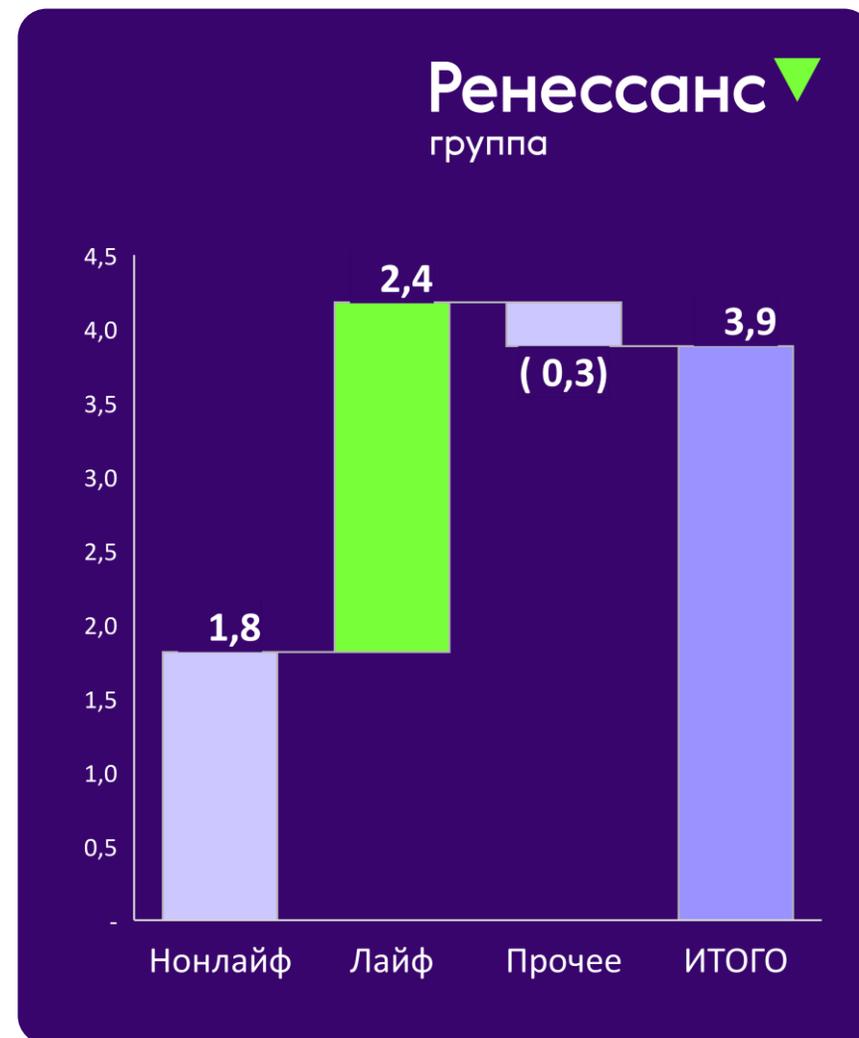
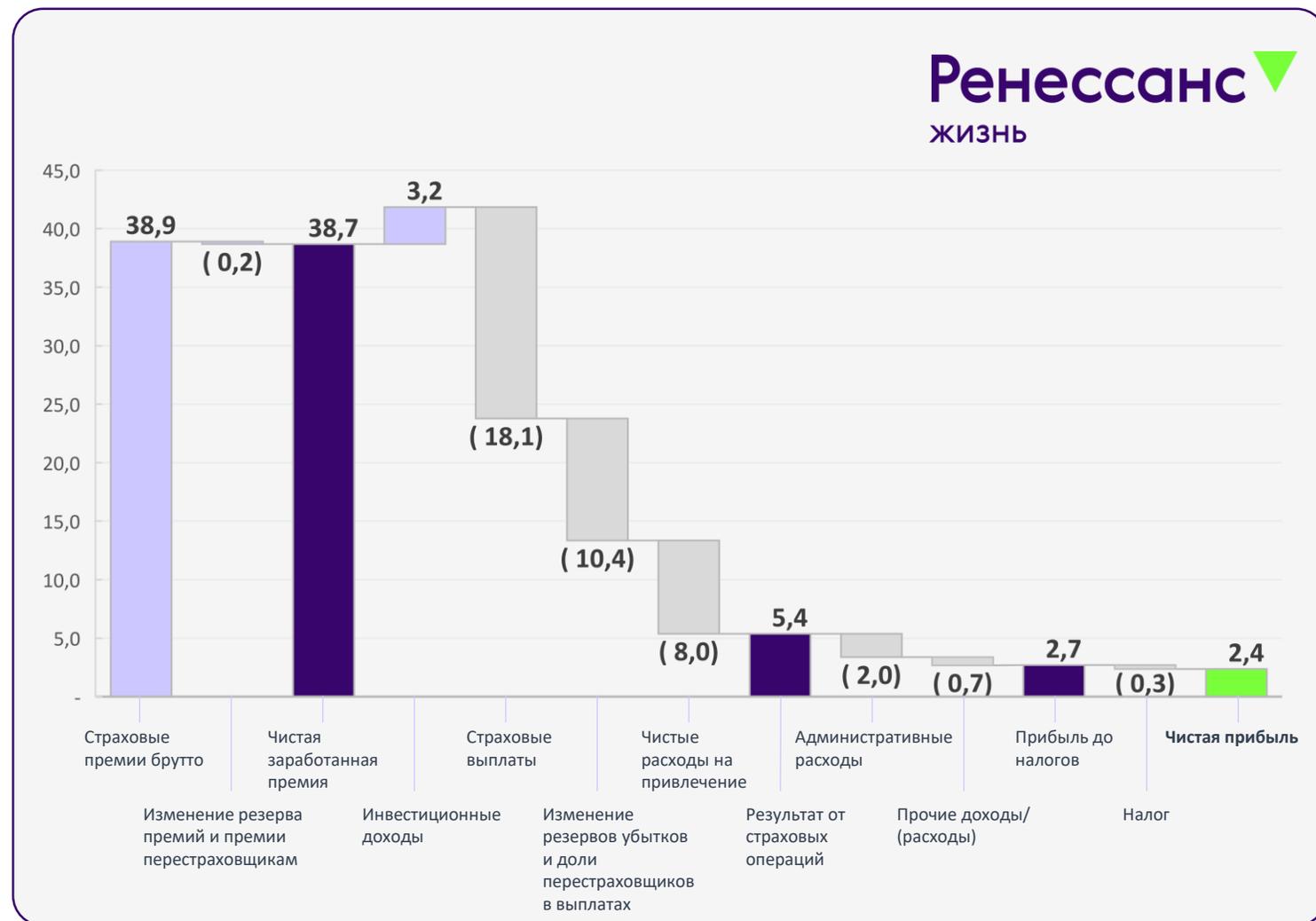
# Структура чистой прибыли сегмента Non-Life за 6 мес. 24 г.

млрд рублей



# Структура чистой прибыли сегмента Life за 6 мес. 24 г.

млрд рублей



# Контакты для инвесторов

Владимир Залужский  
[ir@renins.com](mailto:ir@renins.com)

Ренессанс   
страхование

