ФИНАНСОВЫЕ И ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ГРУППЫ МТС ЗА 2 КВАРТАЛ 2025

Ключевые финансовые результаты Группы МТС за 2 квартал 2025

Выручка Группы	OIBDA Группы	Чистый долг/OIBDA
195,4 млрд руб. (+14,4% г/г)	72,7 млрд руб. (+11,3% г/г)	1,7 (-0,1 г/г)

Москва, 19 августа 2025 — ПАО «МТС» (MOEX: MTSS, МТС или Компания), цифровая экосистема, представляет финансовые и операционные результаты за второй квартал 2025 года.

Во 2 кв. 2025 года консолидированная выручка Группы увеличилась на 14,4% год к году до 195,4 млрд руб. на фоне роста доходов базового телеком бизнеса и развивающихся направлений. OIBDA Группы в отчетном периоде выросла на 11,3% до 72,7 млрд руб. Хорошая динамика роста OIBDA связана с оптимизацией операционных расходов и поддерживается доходами от услуг связи, рекламного сегмента и медиа направления (также FunTech). Чистая прибыль[2] Группы за 2 кв. 2025 года составила 2,8 млрд руб. (-61,1% г/г) на фоне роста процентных расходов. Чистый долг МТС составил 430,4 млрд руб. Соотношение чистого долга к LTM OIBDA Группы уменьшилось на 0,1 по сравнению с уровнем на конец на конец 2 кв. 2024 года и составило 1,7.

Инесса Галактионова — генеральный директор и председатель Правления ПАО «МТС», прокомментировала:

МТС подтверждает правильность выбранной бизнес-модели, направленной на трансформацию бизнеса группы и улучшение финансовой дисциплины. В условиях сокращения расходов и роста бизнеса OIBDA МТС во втором квартале продемонстрировала здоровые темпы роста, 11,3% год к году. Квартальная выручка МТС обновила исторический рекорд и превысила 195 млрд руб. Группа остается нацелена на поддержание двузначного темпа роста выручки по итогам 2025 года.

Усиление контроля над расходами и эффективное управление долговой нагрузкой позволили нам второй квартал подряд сокращать показатель соотношения чистого долга к OIBDA, на конец второго квартала он составил 1,7. Улучшение финансовых показателей во втором квартале — это результат системной и слаженной работы менеджмента по повышению операционной эффективности, фокусировке инвестиций на высокорентабельных проектах.

В телекоме мы продолжаем проактивно реагировать на современные тренды, предлагая рынку новые продукты, услуги и цифровые сервисы. Несмотря на усиливающуюся технологическую конкуренцию, МТС удается укреплять лидерство в российском телекоммуникационном секторе.

1. Прибыль за период, относящаяся к акционерам Компании

Объединение качественной связи и инновационных цифровых сервисов в B2C дает качественно новый опыт взаимодействия с клиентами, что позволяет нам успешно укреплять связь с клиентами и наращивать абонентскую базу, которая достигла почти 83 млн. Также МТС делает особую ставку на новые проекты в B2B, которые делают нас партнерами бизнеса по цифровой трансформации, а существенные инвестиции в R&D создают задел для цифрового лидерства компании на десятилетия вперед.

Мы смотрим на 2025 год с уверенностью — ожидаем, что ключевые финансовые и операционные показатели компании продолжат улучшаться в условиях трансформации бизнеса.

Ровшан Алиев — президент Группы компаний «Экосистема МТС», прокомментировал:

Я рад объявить, что МТС завершила трансформацию корпоративной структуры. Сегодня мы впервые объявляем предварительные финансовые итоги "Экосистемы МТС" — компании, которая объединяет бизнесы за пределами телекома.

Доходы "Экосистемы МТС"[2] за второй квартал увеличились на 26% за счет роста показателей вертикалей Adtech, Fintech и Funtech. Доля экосистемных бизнесов в выручке группы превысила 40%. Это уже весомый вклад в группу, и в 2026 году мы ожидаем, что нетелеком-выручка будет составлять не менее половины доходов всей группы. Мы намерены повысить прозрачность этих бизнесов за счет собственной отчетности, улучшить управляемость и систему принятия решений.

Представляю вашему вниманию вертикали за пределами телекома, которые сформировались в результате трансформации бизнеса МТС:

Adtech – высокомаржинальный рекламный бизнес, который включает digital-рекламу и рассылку сообщений через цифровые каналы. Наша рекламная вертикаль — единственный партнер Telegram, который может запускать в России таргетинг на внешних данных.

Funtech – управляет портфелем активов в сфере развлечений, включая онлайн-кинотеатр KION и киностудию мирового уровня, стриминг МТС Музыка, книжный сервис Строки, МТС Лейбл и направление МТС Live, которое объединяет продюсирование мероприятий, продажу билетов и сеть концертных площадок. Медиа – ключевой канал вовлечения и удержания аудитории через эмоциональную связь с пользователями.

МТС Web Services (MWS) – IT-вертикаль – предоставляет облачные, AI-сервисы и платформенные решения для бизнеса: от работы с данными до разработки продуктов и оптимизации процессов.

Fintech – финансовая вертикаль, которая строится вокруг цифрового банка с высокой технологической зрелостью, развивающегося в синергии с экосистемой.

Юрент – один из крупнейших в России операторов кикшеринга с устойчиво растущей пользовательской базой, развитой географией, охватывающей более 200 локаций в России, собственным производством и технологической платформой.

Таким образом, мы намерены выполнить стратегическую задачу, которая заключается в создании открытой экосистемы для сотрудничества с внешними партнерами. Мы уже более чем три десятка лет развиваем технологии в России и видим значительные перспективы в развитии стратегических партнерств и поиске синергий за пределами группы.

2. Выручка юридических лиц, под управлением ООО «Экосистема»

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ НАПРАВЛЕНИЙ

Телеком

- Рост телеком доходов во 2 кв. 2025 составил 9,1% год к году до **122,5 млрд руб**.
- Абонентская база в России увеличилась год к году на 1,3 млн до **82,9 млн абонентов**

Экосистема

- Выручка экосистемы[3] выросла на **26,3%** г/г и достигла **82,9 млрд руб**.
- За первое полугодие 2025 выручка экосистемы составила **42%** от выручки всей Группы

FinTech

- Выручка финтеха во 2 кв. 2025 увеличилась на **34,3%** г/г
- Чистая прибыль банка за 6 месяца 2025 года составила **3,5 млрд руб** (-55,4% г/г)
- Розничный кредитный портфель банка составил **361,9 млрд руб**. на конец отчетного периода (-4,3% г/г)

FunTech

- Количество пользователей OTT платформы возросло на **15,5%** г/г по состоянию на конец 2 кв. 2025
- Рост общего количества пользователей платного ТВ (спутниковое, кабельное, IPTV, OTT) составил **11,1%** г/г до **14,8 млн** пользователей на конец отчётного квартала

Кикшеринг

- GMV МТС Юрент во 2 кв. 2025 года увеличилась на **21%** и составил **5,3 млрд руб.**
- Рост количества поездок за 2 кв. 2025 года составил **31,7 %** г/г

AdTech

- Выручка AdTech во 2 кв. 2025 увеличилась на **25,2%** год к году - до **16,8 млрд руб**.
- Во 2 кв. 2025 **в 2,5 раза** выросла выручка в Telegram и **в 2 раза** увеличилось число рекламных кампаний в Telegram

3. Выручка юридических лиц, под управлением ООО «Экосистема»

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Консолидированные показатели Группы МТС (млрд руб.)

	2 кв. 25	2 кв. 24	Изменение, %
Выручка	195,4	170,9	14,4%
OIBDA	72,7	65,4	11,3%
Операционная прибыль	39,4	37,7	4,4%
Прибыль, относящаяся к акционерам Компании	2,8	7,2	- 61,1%
Капитальные затраты	28,1	31,1	-9,8%
Чистый долг[4]	430,4	424,0	1,5%
Чистый долг / LTM OIBDA	1,7	1,8	- 0,1

Во 2 кв. 2025 **выручка Группы** увеличилась на 14,4% до 195,4 млрд руб. благодаря положительному вкладу телекома и развивающихся направлений. Двузначная динамика выручки в отчетном квартале обусловлена ростом доходов от базовых телеком-услуг, рекламного бизнеса, Медиахолдинга и Финтех направления. Давление на выручку оказывает сокращение продаж в розничном бизнесе в связи со снижением спроса.

OIBDA Группы во 2 кв. 2025 составила 72,7 млрд руб. (+11,3% г/г). Устойчивая динамика OIBDA поддерживается доходами от услуг связи, рекламного и медиа бизнеса, а также оптимизацией операционных расходов.

Чистая прибыль Группы во 2 кв. 2025 составила 2,8 млрд руб., что на 61,1% ниже показателя за аналогичный период 2024 года. Это связано с ростом процентных расходов и ростом амортизационных отчислений.

Капитальные затраты Группы во 2 кв. 2025 уменьшились на 9,8 % г/г до 28,1 млрд руб. на фоне менее активных инвестиций в течение квартала.

На 30 июня 2025 **чистый долг МТС** составил 430,4 млрд руб. Соотношение чистого долга к LTM OIBDA Группы уменьшилось на 0,1 по сравнению с уровнем на конец 2 кв. 2024 года и составило 1,7.

[4] Без учета обязательств по аренде

Финансовые и операционные результаты

Суммы в млрд руб.	2 кв. 25	2 кв. 24	Изменение, %
Общая выручка	**195,4**	**170,9**	**14,4%**
Телеком	**122,5**	**112,3**	**9,1%**
B2C	**82,7**	**76,0**	**8,8%**
Мобильная связь	70,9	65,5	8,3%
Фиксированная связь	11,8	10,5	12,0%
B2B/G	**22,1**	**19,3**	**14,1%**
B2O	**17,7**	**17,0**	**4,5%**
Розничный бизнес и продажа оборудования	**10,5**	**13,4**	**-21,7%**
Финтех	**43,2**	**32,1**	**34,3%**
МТС Рекламные технологии	**16,8**	**13,4**	**25,2%**
Рекламные технологии	6,7	4,7	40,9%
Маркетинговые технологии	10,1	8,7	16,6%
MWS	**13,8**	**13,1**	**5,4%**
Медиахолдинг	**6,5**	**5,5**	**18,2%**
Прочее и ВГР	**(17,8)**	**(18,9)**	**-6,0%**

Выручка Телекома во 2 кв. 2025 выросла на 9,1% год к году до 122,5 млрд руб. за счет увеличения доходов мобильного и фиксированного бизнеса в B2C сегменте на 8,8% и роста доходов от базовых и цифровых услуг в B2B сегменте на 14,1%. **Рекламный бизнес** сохраняет поддерживает рост за счет расширения продуктового портфеля, наращивания рекламного инвентаря и увеличения клиентской базы. Рост доходов AdTech во 2 кв. 2025 составил 25,2% до 16,8 млрд рублей. Рост доходов в **Финтехе** (+34,3% г/г) обеспечен сохранением высокой ключевой ставки и ростом доходов от портфеля ценных бумаг г/г. Выручка от **розничный бизнес и продажа оборудования** во 2 кв. 2025 снизилась на 21,7% год к году в связи с охлаждением потребительского спроса на фоне высоких процентных ставок. Рост выручки **Медиахолдинга** во 2 кв. 2025 на 18,2% год к году обеспечен ростом доходов OTT и ТВ сервисов, а также ростом выручки от проведения концертов. Рост выручки **MWS** во 2 кв. 2025 на 5,4% год к году обеспечен ростом доходов облачного бизнеса и продуктов в сфере искусственного интеллекта.

НОВОСТИ КОМПАНИИ ЗА ОТЧЕТНЫЙ ПЕРИОД И ПОСЛЕ НЕГО

Корпоративные новости

В июне 2025 МТС объявила итоги общего собрания акционеров ПАО «МТС», состоявшегося 24 июня 2025 года. Годовое заседание Общего собрания утвердило распределение прибыли и выплату дивидендов по итогам 2024 финансового года в размере 35 рублей на одну акцию, определило дату, на которую определяются лица, имеющие право на получение дивидендов, избрало новый состав Совета директоров ПАО «МТС» в количестве девяти членов (три из которых являются независимыми директорами), избрало членов Ревизионной комиссии ПАО «МТС», утвердило аудиторской организацией Акционерное общество «Деловые Решения и Технологии», а также утвердило устав и некоторые иные внутренние документы в новой редакции.

В августе 2025 холдинг «МТС Медиа» объявил об интеграции петербургской студии «Кинополис». С помощью данной интеграции предполагается построить вертикально интегрированный медиахолдинг по мировым стандартам, в рамках которого появится возможность контролировать всю цепочку производства контента – от идеи до производства и дистрибуции. Интеграцию компании планируется завершить до конца 2025 года.

В августе 2025 МТС завершила выплату дивидендов по итогам 2024 года в размере 35 рублей на одну обыкновенную акцию.

Премии и рейтинги

В июне 2025 приложение «Мой МТС» признано лучшим по удобству управления бонусами среди приложений российских экосистем, согласно рейтингу Markswebb. Эксперты отметили удобство управления бонусами, получения информации об экосистеме, а также то, что МТС в своем приложении стремится выйти за рамки телекоммуникационной компании.

В июле 2025 МТС Exolve вошла в тройку рейтинга сервисов маркировки телефонных звонков. CNewsMarket публикует первый в России обзор сервисов маркировки телефонных звонков, где сравнивает функциональность и условия предоставления услуги основными провайдерами. Услуга «Авторизованный вызов», оказываемая МТТ (бренд МТС Exolve для B2B-сегмента), находится на третьей позиции рейтинга.

В августе 2025 МТС возглавила рейтинг скорости домашнего интернета провайдеров Москвы. Агентство TelecomDaily опубликовало итоги открытых замеров скорости интернет-соединения в домашних сетях ШПД-провайдеров Москвы за первые шесть месяцев текущего года. Согласно замерам, компания МТС продемонстрировала наилучшие показатели со средней скоростью загрузки 187 Мбит/с, выгрузки 175 Мбит/с, а также максимальной скоростью скачивания 988 Мбит/с и выгрузки 633,5 Мбит/с.

Долг

За последние 4 месяца первого полугодия МТС привлекла на публичном долговом рынке рекордный для телекоммуникационного сектора объем, разместив 6 выпусков облигаций на общую сумму 105 млрд руб., подтвердив крайне высокий интерес инвесторов к кредитному качеству компании.

Размещение облигаций с короткой дюрацией (около 1 года) и ставкой купона ниже ключевой ставки Банка России позволило компании рефинансировать кредитный портфель с плавающими процентными ставками, привязанными к ключевой, на более выгодных условиях. Смягчение денежно-кредитной политики проводимой Банком России, сопровождаемое снижением ключевой ставки, приведет к дальнейшему сокращению процентных расходов по долговым обязательствам компании.

В августе 2025 года МТС первый среди операторов запустил финансовый сервис, в котором можно инвестировать свои накопления. С помощью «МТС Накоплений» пользователи могут размещать свои средства под фиксированную ставку, денежные средства можно вывести в любой момент с сохранением процентов. Средства зачисленные на счет «МТС Накоплений» автоматически инвестируются в цифровые облигации МТС серии 001-03. Сервис доступен в приложении «Мой МТС».

Инновации и продукты

В июне 2025 МТС запустила тариф «Отдельный номер» для звонков с умных устройств. Тариф позволяет использовать альтернативный номер телефона для звонков с умных устройств и включает пакет минут на исходящие вызовы. Первыми устройствами, к которым можно подключить тариф, стали Яндекс Станции. Для того, чтобы воспользоваться сервисом, пользователям необходимо подключить свой основной номер телефона к колонке.

В июле 2025 МТС запустила новый сервис для оплаты подписок на нейросети, стриминги, онлайн-доски и многое другое на сайте «МТС Оплата». Раньше пользователи МТС Оплаты могли оплачивать преимущественно иностранные игры и игровые сервисы. Теперь они могут купить или продлить подписку порядка 50 зарубежных сервисов для работы, учебы и бизнеса на отдельном сайте.

В июле 2025 дочерняя компания МТС Web Services запустила платформу для работы с большими данными для крупного и среднего бизнеса — MWS Data. Она объединяет целый комплекс инструментов для хранения, обработки, визуализации, контроля качества и безопасности данных. Решение позволяет одновременно управлять данными, полученными в режиме реального времени, и историческими массивами. Использование платформы позволит компаниям сократить время обработки информации с дней до секунд, повысить точность прогнозных моделей, а также снизить расходы на хранение данных на 40%.

Подробности вебкаста

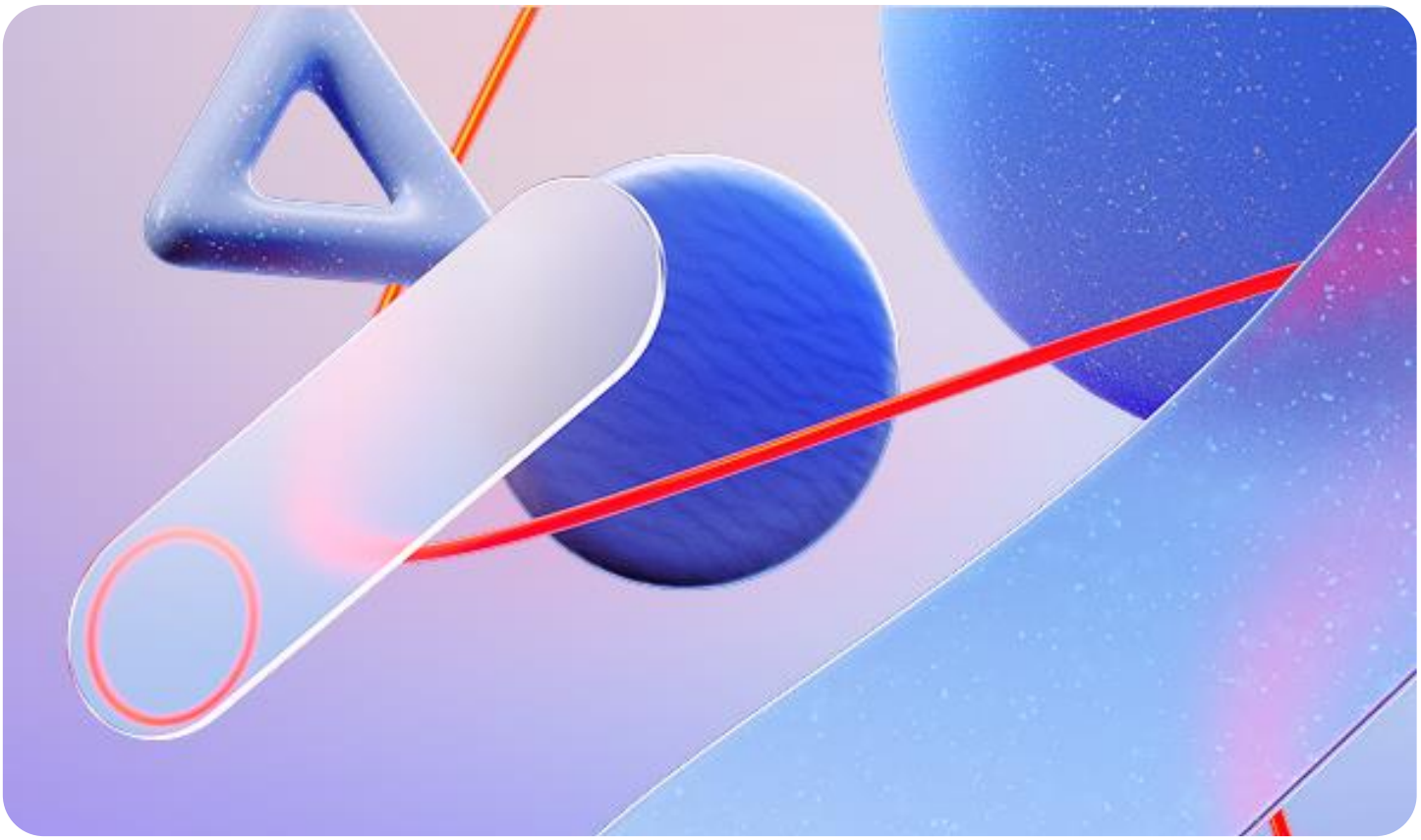
Менеджмент МТС проведет вебкаст для обсуждения результатов, который начнётся **19 августа в 12:00** по московскому времени.

Прямая трансляция звонка будет доступна по ссылке:
https://my.mts-link.ru/j/MTC/2159560213

Контакты

Контакты для инвесторов и акционеров:
ir@mts.ru

За дополнительной информацией обращайтесь:
Пресс-секретарь Группы МТС
Ирина Дерюгина
pr@mts.ru



ПРЕДОСТЕРЕЖЕНИЕ В ОТНОШЕНИИ ПРОГНОЗНЫХ ЗАЯВЛЕНИЙ

Данный пресс-релиз был подготовлен ПАО «МТС» (МТС) без проведения независимой проверки на основании неаудированной промежуточной консолидированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) за шесть месяцев 2025 года по состоянию на 30 июня 2025 года.

Некоторая информация в данном пресс-релизе может содержать прогнозы или другую прогнозную отчетность или отчетность о будущих финансовых результатах МТС или дочерних компаний Группы МТС. Прогнозная отчетность включает прогнозы относительно убеждений и ожиданий. МТС предупреждает, что прогнозы не являются гарантией будущих результатов и содержат риски и другие важные факторы, которые МТС не может с точностью предсказывать. Фактические выводы и результаты могут значительно отличаться от того, что МТС прогнозировала в прогнозной отчетности; МТС не берет на себя никакого обязательства по обновлению или пересмотру данной отчетности, будь то в результате появления новой информации или по какой-либо другой причине, или в целях приведения ее в соответствие с фактическими результатами. Использованные в данном пресс-релизе цифровые данные могут быть округлены, что может привести к небольшим различиям в данных и процентах по сравнению с представленными в опубликованной финансовой отчетности данными.

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, не должна ни в каких случаях считаться полной, точной или беспристрастной. Информация в данном пресс-релизе подлежит проверке, окончательному оформлению и изменению. МТС не давала и не дает от своего имени, от имени акционеров, директоров, должностных лиц или любых иных лиц, никаких заверений или гарантий, как ясно выраженных, так и подразумеваемых, в отношении точности, полноты или объективности содержащейся информации. Ни один из директоров МТС, ее акционеров, должностных лиц или любых иных лиц, не принимает на себя никакой ответственности за любые потери любого рода, которые могут быть понесены в результате любого использования содержания данного пресс-релиза.

ПОКАЗАТЕЛИ, НЕ ЯВЛЯЮЩИЕСЯ ФИНАНСОВЫМИ ВЕЛИЧИНАМИ МСФО

Настоящий пресс-релиз включает финансовую информацию, подготовленную в соответствии с МСФО, а также иные финансовые величины, которые упоминаются как не относящиеся к МСФО. Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО, должны рассматриваться в качестве дополнения к показателям, подготовленным по МСФО-отчетности, а не как альтернатива им. Вследствие округления и перевода функциональных валют в российские рубли, эти показатели, а также другие финансовые показатели, не относящиеся к МСФО, могут различаться.

OIBDA и маржа OIBDA могут быть соотнесены с нашими консолидированными отчетами о прибылях и убытках следующим образом[5]:

Группа (млрд руб.)	2 кв. 24	3 кв. 24	4 кв. 24	1 кв. 25	2 кв. 25
Операционная прибыль	37,7	33,4	31,6	31,9	39,4
Плюс: износ и амортизация	27,7	28,1	28,8	31,5	33,4
OIBDA	65,4	61,5	60,4	63,3	72,7

Ниже приведено соотношение маржи OIBDA с показателем операционная маржа[5]:

Группа	2 кв. 24	3 кв. 24	4 кв. 24	1 кв. 25	2 кв. 25
Операционная маржа	22,1%	18,5%	16,5%	18,2%	20,2%
Плюс: износ и амортизация	16,2%	15,6%	15,1%	17,9%	17,1%
Маржа OIBDA	38,3%	34,1%	31,6%	36,1%	37,2%

Свободный денежный поток, за исключением показателей Банка, может быть соотнесен с нашим свободным денежным потоком следующим образом[5]:

Группа (млрд руб.)	6 мес. 24	9 мес. 24	12 мес. 24	3 мес. 25	6 мес. 25
Свободный денежный поток Группы	-17,3	9,9	35,3	3,5	-32,2
Минус: Свободный денежный поток Банка[6]	-34,6	-12,1	21,3	17,0	-15,5
Свободный денежный поток без учета Банка	17,3	22,0	14,0	-13,5	-16,6

5 Итоговые значения могут отличаться из-за округлений 6 Свободный денежный поток Банка за вычетом приобретения облигаций федерального займа

Термины

Общий долг. Общий долг представляет собой краткосрочную и долгосрочную задолженность, исключая обязательства по аренде и расходы на привлечение заемных средств.

Чистый долг. Чистый долг представляет собой общий долг за вычетом денежных средств и их эквивалентов, краткосрочных инвестиций, долгосрочных депозитов, свопов и хеджирующих инструментов. Наш расчет чистого долга обычно используется в качестве одной из основ для инвесторов, аналитиков и кредитных рейтинговых агентств для оценки и сравнения нашей периодической и будущей ликвидности в отрасли беспроводных телекоммуникаций. Наш расчет чистого долга может быть не похож на расчет чистого долга других компаний. Финансовые показатели, не относящиеся к МСФО, должны рассматриваться в дополнение к информации, подготовленной в соответствии с МСФО, но не в качестве замены этой информации.

Свободный Денежный Поток. Свободный денежный поток представлен чистыми денежными средствами от операционной деятельности за вычетом денежных средств, использованных для определенной инвестиционной деятельности. Свободный денежный поток обычно используется инвесторами, аналитиками и кредитными рейтинговыми агентствами для расчета и оценки наших результатов с течением времени и в рамках индустрии беспроводных телекоммуникаций. Наш расчет свободного денежного потока может быть не похож на расчет свободного денежного потока других компаний. Поскольку свободный денежный поток не основан на МСФО и исключает определенные источники и виды использования денежных средств, данный расчет не следует рассматривать как альтернативу нашему консолидированному отчету о движении денежных средств или другой информации, подготовленной в соответствии с МСФО.

Операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов OIBDA и маржа OIBDA. OIBDA представляет собой операционную прибыль компании за вычетом расходов на износ и амортизацию. Маржа OIBDA определяется как процентное соотношение показателя OIBDA к выручке компании. Наш расчет показателя OIBDA может отличаться от расчета аналогичного показателя других компаний. Показатель OIBDA не является показателем, определяемым стандартами МСФО, его следует рассматривать как дополнение, а не альтернативу показателям, содержащимся в консолидированной финансовой отчетности компании. Мы полагаем, что показатель OIBDA позволяет инвесторам получить дополнительную ценную информацию, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, сделки по приобретению бизнеса и прочие инвестиции, а также способность компании привлекать и обслуживать свои долговые обязательства. Хотя в соответствии с МСФО амортизационные расходы являются операционными, по своей сути они представляют собой текущую часть неденежных расходов, относящихся к приобретенным или созданным долгосрочным активам. Рассчитываемый нами показатель OIBDA широко используется инвесторами, аналитиками и рейтинговыми агентствами для сравнения, и мы используем термин скорректированный показатель OIBDA и скорректированная операционная прибыль в случае исключения влияния существенных однократных событий.

Абонент. Мы определяем в качестве «абонентов» физических лиц или организации, чьи SIM-карты:

- показывают активность, генерирующую трафик, или
- на них совершаются тарифицируемые действия или
- пополняется баланс

в течение любого трехмесячного периода, входящего в отчетный период, и не заблокированы на конец периода.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ И СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ ЗА ТРИ И ШЕСТЬ МЕСЯЦЕВ, ЗАКОНЧИВШИХСЯ 30 ИЮНЯ 2025 И 2024

(СУММЫ В МЛН. РУБЛЕЙ, ЕСЛИ НЕ УКАЗАНО ИНОЕ)

	шесть месяцев, закончившихся		три месяца, закончившихся	
	30 июня 2025	**30 июня 2024**	**30 июня 2025**	**30 июня 2024**
Выручка от реализации услуг	347 053	305 278	183 133	157 659
Выручка от реализации товаров	23 853	26 905	12 261	13 209
Выручка	**370 906**	**332 183**	**195 394**	**170 868**
Себестоимость услуг	(133 753)	(99 969)	(71 091)	(50 268)
Себестоимость реализации товаров	(21 474)	(24 917)	(11 413)	(12 186)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(67 535)	(71 531)	(34 812)	(37 257)
Амортизация основных средств и нематериальных активов	(64 814)	(53 596)	(33 352)	(27 652)
Доля в чистой прибыли зависимых и совместных предприятий - операционная часть	2 958	4 581	1 392	3 560
Ожидаемые кредитные убытки	(12 698)	(16 555)	(5 535)	(7 418)
Прочие операционные (расходы)/доходы	(2 327)	732	(1 190)	(1 925)
Операционная прибыль	**71 263**	**70 928**	**39 393**	**37 723**
Финансовые доходы	5 826	2 319	2 941	1 269
Финансовые расходы	(74 163)	(43 321)	(39 716)	(22 544)
Доля в чистой прибыли зависимых и совместных предприятий – неоперационная часть	322	212	164	105
Прочие неоперационные доходы / (расходы)	6 995	4 851	1 555	(7 122)
Прибыль до налогообложения от продолжающейся деятельности	**10 243**	**34 989**	**4 337**	**9 432**
Расход по налогу на прибыль от продолжающейся деятельности	(1 376)	(7 109)	(745)	(1 627)
Прибыль за период от продолжающейся деятельности	**8 867**	**27 880**	**3 592**	**7 805**
Чистая прибыль / (убыток) от прекращенной деятельности	-	**19 670**	**-**	**(39)**
Прибыль за период	**8 867**	**47 550**	**3 592**	**7 766**
Прибыль за период, относящаяся к доле неконтролирующих акционеров	(1 172)	(901)	(799)	(576)
Прибыль за период, относящаяся к акционерам Компании	**7 695**	**46 649**	**2 793**	**7 190**
Прочий совокупный доход/(расход)				
Статьи, которые могут быть реклассифицированы в прибыли или убытки:				
Эффект от пересчета в валюту представления отчетности	(102)	(236)	(174)	(325)
Реклассификация в прибыли или убытки в связи с выбытием дочерней компании	-	(17 547)	-	-
Резерв переоценки финансовых вложений, за вычетом налога	985	(120)	916	(32)
Эффект от пересчета в валюту представления отчетности зависимых предприятий	(741)	(275)	(110)	(323)
Прочий совокупный доход/(расход), за вычетом налога	**142**	**(18 178)**	**632**	**(680)**
Итого совокупный доход	**9 009**	**29 372**	**4 224**	**7 086**
Совокупный доход, относящийся к доле неконтролирующих акционеров	(1 172)	(901)	(799)	(576)
Совокупный доход, относящийся к акционерам Компании	**7 837**	**28 471**	**3 425**	**6 510**
Средневзвешенное количество выпущенных акций, тыс. - базовое	1 669 244	1 680 417	1 669 263	1 687 308
Прибыль Группы МТС на акцию – базовая:				
Прибыль Группы МТС на акцию от продолжающейся деятельности	4,61	16,00	1,68	4,28
Прибыль Группы МТС на акцию от прекращенной деятельности	-	11,67	-	(0,02)
Прибыль Группы МТС на акцию – итого базовая:	4,61	27,67	1,68	4,26
Средневзвешенное количество выпущенных акций, тыс. - разводненное	1 681 524	1 695 659	1 681 524	1 696 981
Прибыль Группы МТС на акцию – разводненная:				
Прибыль Группы МТС на акцию от продолжающейся деятельности	4,57	15,89	1,67	4,26
Прибыль Группы МТС на акцию от прекращенной деятельности	-	11,59	-	(0,02)
Прибыль Группы МТС на акцию – итого разводненная:	4,57	27,48	1,67	4,24

КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ПО СОСТОЯНИЮ НА 30 ИЮНЯ 2025 Г. И 31 ДЕКАБРЯ 2024 Г.

(СУММЫ В МЛН. РУБЛЕЙ)

	По состоянию на 30 июня 2025	По состоянию на 31 декабря 2024
АКТИВЫ		
ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:		
Основные средства	339 748	339 510
Инвестиционная недвижимость	8 804	9 249
Актив в форме права пользования	91 394	99 032
Гудвил	62 470	61 736
Прочие нематериальные активы	158 727	157 408
Финансовые вложения в зависимые и совместные предприятия	13 205	14 866
Прочие финансовые вложения	122 476	48 421
Отложенные налоговые активы	27 546	14 129
Дебиторская задолженность связанных сторон	792	1 099
Торговая дебиторская задолженность	1 082	1 184
Банковские депозиты и займы выданные	222 247	218 228
Прочие финансовые активы	9 909	11 697
Прочие активы	1 388	1 910
Итого внеоборотные активы	**1 059 788**	**978 469**
ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:		
Товарно-материальные запасы	13 829	15 462
Торговая и прочая дебиторская задолженность	53 737	50 186
Дебиторская задолженность связанных сторон	4 749	3 929
Банковские депозиты и займы выданные	145 175	162 335
Краткосрочные финансовые вложения	207 443	85 747
Авансы выданные и расходы будущих периодов	9 252	10 532
НДС к возмещению	10 858	11 666
Авансы по налогу на прибыль	5 255	5 637
Активы, предназначенные для продажи	1 215	383
Денежные средства и их эквиваленты	71 254	109 776
Прочие финансовые активы	104 225	79 581
Прочие активы	3 433	3 260
Итого оборотные активы	**630 425**	**538 494**
ИТОГО АКТИВЫ	**1 690 213**	**1 516 963**
КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ:		
Капитал акционеров Компании	(72 562)	(37 679)
Доля неконтролирующих акционеров	27 269	26 445
Итого капитал	**(45 293)**	**(11 234)**
ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Долговые обязательства	399 532	270 004
Обязательства по аренде	91 147	98 411
Банковские депозиты и обязательства	15 469	11 440
Отложенные налоговые обязательства	4 126	3 405
Резервы	5 557	5 101
Контрактные обязательства	1 524	1 380
Прочие финансовые обязательства	3 230	5 299
Прочие обязательства	3 674	2 891
Итого долгосрочные обязательства	**524 259**	**397 931**
КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Торговая и прочая кредиторская задолженность	159 905	128 562
Кредиторская задолженность перед связанными сторонами	2 096	750
Контрактные обязательства	34 716	34 182
Долговые обязательства	308 408	401 775
Обязательства по аренде	21 388	23 092
Банковские депозиты и обязательства	604 064	460 067
Обязательства по налогу на прибыль	2 976	2 685
Резервы	38 792	41 070
Прочие финансовые обязательства	5 022	5 202
Прочие обязательства	33 880	32 881
Итого краткосрочные обязательства	**1 211 247**	**1 130 266**
ИТОГО КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	**1 690 213**	**1 516 963**

КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ЗА ШЕСТЬ МЕСЯЦЕВ, ЗАКОНЧИВШИХСЯ 30 ИЮНЯ 2025 И 2024

(СУММЫ В МЛН. РУБЛЕЙ)

	шесть месяцев, закончившихся	
	30 июня 2025	**30 июня 2024**
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Прибыль за период	**8 867**	**47 550**
Корректировки:		
Амортизация основных средств, активов в форме права пользования и нематериальных активов	64 814	53 851
Обесценение финансовых активов	12 698	16 553
Доход от продажи операций в Армении	-	(19 074)
Финансовые доходы	(5 826)	(2 394)
Финансовые расходы	74 163	43 332
Расход по налогу на прибыль	1 376	7 168
Доля в чистой прибыли зависимых и совместных предприятий	(3 280)	(4 793)
Чистая прибыль от курсовых разниц и изменение справедливой стоимости финансовых инструментов	(6 350)	(6 980)
Убыток от обесценения запасов	988	810
Изменение в резервах	(1 087)	(4 967)
Прочие неденежные корректировки	3 535	(439)
Изменение операционных активов и обязательств:		
Увеличение торговой и прочей дебиторской задолженности	(4 362)	(2 398)
Увеличение банковских депозитов и займов выданных	(3 563)	(39 947)
Уменьшение/(Увеличение) товарно-материальных запасов	777	(862)
Увеличение авансов выданных и расходов будущих периодов	(25 716)	(15 800)
Уменьшение НДС к возмещению	759	705
Уменьшение торговой и прочей кредиторской задолженности, контрактных обязательств и прочих краткосрочных обязательств	(3 490)	(2 538)
Увеличение банковских депозитов и обязательств	80 824	5 799
Дивиденды полученные	3 419	2 835
Налог на прибыль уплаченный	(13 834)	(7 549)
Проценты полученные	3 315	1 483
Проценты выплаченные (за вычетом процентов, включенных в стоимость внеоборотных активов)	(70 956)	(40 879)
Чистый приток денежных средств от операционной деятельности	**117 071**	**31 466**
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Приобретение дочерних компаний, за вычетом приобретенных денежных средств	(419)	(279)
Приобретение основных средств	(29 046)	(29 919)
Приобретение прочих нематериальных активов	(33 352)	(30 674)
Расходы на заключение и выполнение договоров	(2 791)	(2 537)
Поступления от продажи основных средств и активов, предназначенных для продажи	2 382	3 767
Приобретение краткосрочных и прочих инвестиций	(131 422)	(17 367)
Поступления от продажи краткосрочных и прочих инвестиций	16 478	10 795
Вложения в зависимые и совместные предприятия	-	(4 637)
Выплаты по контрактам своп	(13 390)	(7 972)
Поступления от продажи дочерних компаний, за вычетом выбывших денежных средств	-	15 561
Покупка инвестиционной собственности	(14)	(61)
Чистый отток денежных средств по инвестиционной деятельности	**(191 574)**	**(63 323)**

ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Привлечение кредитов и займов	196 719	60 875
Погашение кредитов и займов	(196 727)	(61 214)
Поступления от выпуска облигационных займов	103 202	42 331
Погашение облигационных займов	(55 020)	(14 612)
Оплата расходов по привлечению заемных средств	(597)	-
Погашение основной суммы обязательств по аренде	(10 392)	(9 053)
Продажа доли в дочерней компании без потери контроля	-	11 278
Приобретение доли в дочерней компании без изменения контроля	(831)	(821)
Выплата дивидендов	(7)	-
Прочее движение	-	(723)
Чистый приток денежных средств от финансовой деятельности	**36 347**	**28 061**
Эффект изменения обменного курса на остаток денежных средств и их эквиваленты	(311)	(368)
ЧИСТОЕ УМЕНЬШЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И ИХ ЭКВИВАЛЕНТОВ	**(38 467)**	**(4 164)**
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ, на начало периода	**109 776**	**75 811**
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ, на конец периода	**71 309**	**71 647**
За минусом денежных средств и их эквивалентов в составе активов для продажи	(55)	-
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ, на конец периода	**71 254**	**71 647**