

Хэдхантер объявляет финансовые результаты за I квартал 2025 года

16 мая 2025 года. МКПАО «Хэдхантер» (МОЕХ: HEAD; далее «мы», «Хэдхантер», «Компания» или «Группа») объявляет неаудированные финансовые результаты за первый квартал 2025 года.

в млн ₪	Три месяца, закончившихся 31 марта 2025				Три месяца, закончившихся 31 марта 2024			
	Основной бизнес	HRtech	Элиминации	Итого группа	Основной бизнес	HRtech	Элиминации	Итого группа
Выручка	9 118	528	(7)	9 639	8 447	189	(8)	8 628
Год к году, %	7,9%	179,5%	н/п	11,7%				
Чистая прибыль / (убыток)	3 623	(195)	–	3 428	4 960	(67)	–	4 893
Рентабельность чистой прибыли, %	39,7%	(37,1)%	н/п	35,6%	58,7%	(35,2)%	н/п	56,7%
Скорректированный EBITDA ¹	5 032	(98)	–	4 934	5 054	(23)	–	5 031
Рентабельность скорр. EBITDA, % ¹	55,2%	(18,6)%	н/п	51,2%	59,8%	(11,9)%	н/п	58,3%
Скорр. показатель чистой прибыли ¹	4 561	(196)	–	4 365	5 086	(66)	–	5 020
Рентабельность скорр. показателя чистой прибыли, % ¹	50,0%	(37,1)%	н/п	45,3%	60,2%	(35,2)%	н/п	58,2%

Основные финансовые и операционные показатели

- В данном релизе мы вводим ранее анонсированное раскрытие ключевых показателей сегмента HRtech, включающего продукты и сервисы для автоматизации, оптимизации и совершенствования работы HR-подразделений. На текущий момент в сегмент входят Skillaz, HRlink, Dream Job и Talantix. В будущем возможно включение новых продуктов и сервисов в HRtech в рамках реализации долгосрочной стратегии Группы. Сегмент Основной бизнес, составляющий ядро Группы за вычетом HRtech, преимущественно представлен нашей платформой в сфере подбора персонала, а также дополнительными услугами в этом направлении.
- Выручка Группы в 1 квартале 2025 года увеличилась на 11,7% по сравнению с аналогичным периодом 2024 года, главным образом за счёт роста средней выручки на клиента (ARPC). Выручка Основного бизнеса увеличилась на 7,9%, в основном за счёт роста ARPC. Выручка сегмента HRtech выросла на 179,5% год к году и достигла 528 млн рублей, при этом неорганический прирост от консолидации HRlink составил 257 млн рублей.
- Скорректированный показатель EBITDA Группы в 1 квартале 2025 года снизился на 1,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, составив 4 934 млн рублей. Рентабельность скорректированного показателя EBITDA сократилась на 7,1 п.п., с 58,3% до 51,2%, что обусловлено замедлением темпов роста выручки на фоне слабой макроэкономической ситуации и консолидацией результатов HRlink с 4 квартала 2024 года. Рентабельность скорректированного показателя EBITDA Основного бизнеса составила 55,2%. Рентабельность скорректированного показателя EBITDA в сегменте HRtech в 1 квартале 2025 года составила (18,6)%, по сравнению с (11,9)% в аналогичном периоде прошлого года.
- Скорректированная чистая прибыль Группы в 1 квартале 2025 года уменьшилась на 13,0% по сравнению с аналогичным периодом 2024 года, составив 4 365 млн рублей. Снижение связано с замедлением темпов роста выручки и сокращением процентных доходов от депозитов после выплаты специального дивиденда в 4 квартале 2024 года.

¹ Показатели «Скорректированный показатель EBITDA», «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA», «Скорректированный показатель Чистой прибыли» и «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли» не предусмотрены МСФО. Описание указанных показателей и их сопоставление с ближайшими финансовыми показателями по МСФО приведены в разделе «Использование финансовых показателей, не относящихся к МСФО» и других разделах настоящего пресс-релиза.

Дмитрий Сергиенков, CEO Хэдхантер



Несмотря на продолжающееся замедление экономики и затишье на рынке труда, в первом квартале мы сохранили двузначные темпы роста. Что более важно, сейчас мы наблюдаем устойчивый тренд на рост эффективности нашего бизнеса, что позволяет удовлетворять все больше потребностей в найме нашими клиентами и усиливать нашу рыночную позицию. Это закладывает прочный фундамент для роста бизнеса при последующем улучшении макроэкономических условий и оживлении рынка рекрутмента.

Мы также демонстрируем устойчиво высокую рентабельность, позволяющую генерировать стабильный денежный поток и возвращать его акционерам в виде регулярных дивидендов несмотря на макроситуацию. В частности, мы ожидаем, что промежуточные дивиденды по итогам первого полугодия 2025 года составят около 200 рублей на акцию.

Прогноз на 2025 год

Финансовые результаты

На основании текущих значений ключевых показателей деятельности мы ожидаем, что выручка в 2025 году вырастет на 8–12% год к году. При этом рост выручки замедлится во втором квартале и ускорится в третьем из-за динамики сравнительной базы и календарного эффекта. Мы также ожидаем, что рентабельность скорректированного показателя EBITDA в 2025 году будет выше 50%.

Дивиденды

Начиная с 2025 года, мы планируем выплачивать дивиденды два раза в год — промежуточные дивиденды по итогам 1 полугодия и окончательные дивиденды по итогам года. В частности, мы видим возможность для выплаты промежуточного дивиденда по итогам 1 полугодия 2025 года в третьем квартале 2025 года.

Мы ожидаем, что промежуточные дивиденды по итогам 1 полугодия 2025 года составят около 200 рублей на акцию.

Информация, приведённая в данном разделе, содержит в себе прогнозные заявления, которые следует рассматривать в совокупности с информацией, содержащейся в разделе «Оговорка об ограничении ответственности» в настоящем пресс-релизе.

Звонок с инвесторами и аналитиками по результатам квартала

16 мая 2025 года, в 14:00 по Московскому времени состоится звонок с менеджментом Компании, на котором поговорим о результатах за первый квартал, трендах и ключевых корпоративных событиях, а также ответим на ваши вопросы. К звонку можно будет подключиться по ссылке: <https://us06web.zoom.us/j/85758023449>

Ссылка на звонок

Обзор выручки по продуктам и сегментам

Выручка в разрезе продуктов за указанные периоды

в млн ₹	Три месяца, закончившихся 31 марта		
	2025	2024	Изменение
Пакетные подписки	2 405	2 180	10,3%
Доступ к базе соискателей	1 493	1 466	1,8%
Объявления о вакансиях	4 378	4 117	6,4%
Дополнительные услуги	1 363	865	57,5%
Итого выручка Группы	9 639	8 628	11,7%

Сведения о выручке от Основного бизнеса, количестве платящих клиентов и ARPC за обозначенные отчётные периоды с разбивкой по типам клиентов и регионам

в млн ₹	Три месяца, закончившихся 31 марта		
	2025	2024	Изменение
Выручка (в миллионах рублей)			
Крупные клиенты в России	3 349	2 942	13,8%
Москва и Санкт-Петербург	2 393	2 087	14,7%
Остальные российские регионы	956	855	11,8%
Малые и средние клиенты в России	4 647	4 560	1,9%
Москва и Санкт-Петербург	2 604	2 479	5,0%
Остальные российские регионы	2 043	2 081	(1,8)%
Прочие клиенты в России	483	371	30,3%
Прочие страны	639	574	11,4%
Выручка от Основного бизнеса, итого	9 118	8 447	7,9%
Количество платящих клиентов			
Крупные клиенты в России	14 791	14 246	3,8%
Москва и Санкт-Петербург	6 652	6 486	2,6%
Остальные российские регионы	8 139	7 760	4,9%
Малые и средние клиенты в России	236 654	278 272	(15,0)%
Москва и Санкт-Петербург	93 144	105 426	(11,6)%
Остальные российские регионы	143 510	172 846	(17,0)%
Прочие клиенты в России	1 347	1 140	18,2%
Прочие страны	28 928	25 397	13,9%
Общее количество платящих клиентов	281 720	319 055	(11,7)%
ARPC (в рублях)			
Крупные клиенты в России	226 449	206 571	9,6%
Москва и Санкт-Петербург	359 784	321 830	11,8%
Остальные российские регионы	117 474	110 234	6,6%
Малые и средние клиенты в России	19 637	16 390	19,8%
Москва и Санкт-Петербург	27 957	23 517	18,9%
Остальные российские регионы	14 237	12 042	18,2%
Прочие страны	22 066	22 555	(2,2)%

Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)

За 1 квартал 2025 года скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации) выросли на 32,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 4 708 млн рублей.

Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации) за обозначенные отчётные периоды

в млн ₽	Три месяца, закончившихся 31 марта		
	2025	2024	Изменение
Расходы на персонал	(2 443)	(1 740)	40,4%
Маркетинговые расходы	(1 501)	(1 194)	25,7%
Прочие общие и административные расходы:	(764)	(609)	25,4%
Оплата услуг подряда и прочие издержки	(226)	(177)	27,8%
Аренда и содержание офисов	(169)	(138)	22,8%
Профессиональные услуги	(201)	(124)	62,2%
Расходы на страхование	(13)	(41)	(68,7)%
Хостинг и расходы на обслуживание сайта	(59)	(41)	43,1%
Прочие операционные расходы	(96)	(88)	8,5%
Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)	(4 708)	(3 543)	32,9%

Расходы на персонал

В 1 квартале 2025 года расходы на персонал выросли на 703 млн рублей, или 40,4% по сравнению с аналогичным периодом 2024 года за счёт роста численности сотрудников и заработных плат, консолидации HRlink, а также применения с 1 января 2025 года льготной ставки для ИТ-компаний в размере 7,6% для всей базы заработной платы (против прогрессивной шкалы от 0% до 7,6% в 2024 году).

Маркетинговые расходы

В 1 квартале 2025 года маркетинговые расходы выросли на 307 млн рублей, или на 25,7% по сравнению с аналогичным периодом 2024 года, что связано с ростом расходов сегмента «Основной бизнес» в соответствии с нашей маркетинговой стратегией, а также с разным распределением наших расходов на маркетинг внутри года.

Прочие общие и административные расходы

Основными статьями прочих общих и административных расходов являются расходы на профессиональные услуги, расходы на субподрядчиков, а также расходы на аренду и содержание офисов. В 1 квартале 2025 года совокупные прочие общие и административные расходы выросли на 155 млн рублей или 25,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, преимущественно за счёт роста расходов на консультационные услуги, а также услуги субподрядчиков в сегменте «Основной бизнес» на фоне роста выручки и роста расходов на обслуживание ИТ-систем.

Расходы по налогу на прибыль

Расходы по налогу на прибыль в 1 квартале 2025 года увеличились до 446 млн рублей против 128 млн рублей в 1 квартале 2024 года. Эффективная налоговая ставка увеличилась с 2,5% до 11,5%. С 1 января 2025 года по 31 декабря 2030 года будет действовать льготная ставка для ИТ-компаний в размере 5%. Однако, допустимы отклонения эффективной ставки от нормативной, так как не все компании Группы попадают под критерии применения льготной ставки, а также ввиду эффекта прочих невычитаемых расходов, в том числе по действующим долгосрочным программам мотивации.

Использование финансовых показателей, не относящихся к МСФО

- В качестве дополнения к нашей неаудированной сокращённой консолидированной промежуточной финансовой отчётности, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности (далее – «МСФО»), изданными Советом по международным стандартам бухгалтерского учёта (далее – «Совет по МСБУ»), мы представляем следующие финансовые показатели, не предусмотренные МСФО: «Скорректированный показатель EBITDA», «Скорректированный показатель Чистой прибыли», «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA», «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли», «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)», «Чистый оборотный капитал» и «Чистые денежные средства». Указанные финансовые показатели не должны рассматриваться изолированно, а также не заменяют собой и не главенствуют над финансовой информацией, подготовленной и представленной в соответствии с МСФО. Более подробные сведения о таких финансовых показателях, не предусмотренных МСФО, см. в таблицах «Сопоставление финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, с ближайшими сопоставимыми финансовыми показателями по МСФО», в том числе после сопроводительных таблиц с финансовыми показателями. Мы используем ряд финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, и определяем их следующим образом:
- «Скорректированный показатель EBITDA» – чистая прибыль / (чистый убыток) плюс: (1) расходы по налогу на прибыль; (2) чистые процентные (доходы) / расходы; (3) износ и амортизация; (4) расходы, связанные с вознаграждением с расчётами долевыми инструментами; (5) убыток / (доход) от депозитария; (6) чистая (прибыль) / убыток от курсовых разниц; (7) доля в (прибыли) / убытке от инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (8) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок; (9) обесценение гудвила; (10) обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (11) изменение резервов для уплаты налогов; (12) (прибыль) / убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (13) расходы, связанные с приобретением неконтролирующей доли в дочерней компании и (14) (прибыль) / убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- «Скорректированный показатель Чистой прибыли» – чистая прибыль / (чистый убыток) плюс: (1) расходы, связанные с вознаграждением с расчётами долевыми инструментами; (2) убыток / (доход) от депозитария; (3) чистая (прибыль) / убыток от курсовых разниц; (4) доля в (прибыли) / убытке от инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (5) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок; (6) обесценение гудвила; (7) обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (8) амортизация нематериальных активов, признанных при приобретении нашего правопредшественника; (9) налоговый эффект на корректировки; (10) изменение резервов для уплаты налогов; (11) (прибыль) / убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (12) (прибыль) / убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток; и (13) расходы, связанные с приобретением неконтролирующей доли в дочерней компании.
- «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA» – Скорректированный показатель EBITDA, разделённый на Выручку.

- «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли» — Скорректированный показатель Чистой прибыли, разделённый на Выручку.
- «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)» – операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации) без учёта: (1) расходов, связанных с вознаграждением с расчётами долевыми инструментами; (2) прочих затрат на финансирование и сопровождение сделок и (3) депозитарного расхода / (дохода).
- «Чистый оборотный капитал» – сумма: (1) статьи «Торговая и прочая дебиторская задолженность»; (2) статьи «Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы»; и (3) статьи «Займы выданные» минус сумма: (1) статьи «Обязательства по договору (краткосрочная часть)»; (2) статьи «Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)»; и (3) статьи «Прочие краткосрочные обязательства».
- «Чистые денежные средства» – сумма краткосрочной и долгосрочной частей статьи «Кредиты и займов» минус «Денежные средства и их эквиваленты» и «Краткосрочные инвестиции».

Неаудированный сокращённый консолидированный промежуточный отчёт о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе

	Три месяца, закончившихся 31 марта	
	2025	2024
в тыс. ₴, кроме сумм, указанных в расчёте на одну акцию		
Выручка	9 639 101	8 628 057
Операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)	(5 291 307)	(3 713 003)
Износ и амортизация	(399 440)	(281 799)
Финансовые доходы	382 882	542 314
Финансовые расходы	(195 778)	(147 481)
Изменение обязательств по пут-опционам перед неконтролирующими участниками дочерних компаний	–	(57 326)
Чистый (убыток)/прибыль от курсовых разниц, нетто	(265 122)	49 147
Прочие доходы	3 170	3 824
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом налога на прибыль)	–	(2 662)
Прибыль до налогообложения	3 873 506	5 021 071
Расходы по налогу на прибыль	(445 973)	(127 594)
Чистая прибыль за период	3 427 533	4 893 477
Причитающаяся:		
Собственникам Компании	2 890 852	3 513 640
Держателям неконтролирующих долей	536 681	1 379 837
Прочий совокупный доход		
Статьи, которые были или могут быть впоследствии реклассифицированы в прибыль или убыток:		
Курсовые разницы при пересчёте показателей иностранных подразделений из других валют	130 103	27 770
Общий совокупный доход (за вычетом налогов)	3 557 636	4 921 247
Причитающийся:		
Собственникам Компании	3 008 784	3 527 794
Держателям неконтролирующих долей	548 852	1 393 453
Прибыль в расчёте на акцию		
Базовая (в ₴ в расчёте на акцию)	65,49	95,93
Разводненная (в ₴ в расчёте на акцию)	64,55	95,93

Неаудированный сокращённый консолидированный промежуточный отчёт о финансовом положении по состоянию на

в тыс. ₹	31 марта 2025 года	31 декабря 2024 года
Внеоборотные активы		
Гудвил	11 518 904	11 563 585
Нематериальные активы	2 650 802	2 830 705
Основные средства	1 005 265	930 126
Активы в форме права пользования	2 434 058	2 444 471
Отложенные налоговые активы	519 227	412 631
Прочие финансовые активы	35 038	35 037
Обеспечительные платежи по договорам аренды офисных помещений	41 682	42 788
Итого внеоборотные активы	18 204 976	18 259 343
Оборотные активы		
Торговая и прочая дебиторская задолженность	303 410	359 342
Расходы будущих периодов и прочие оборот-е активы	364 767	329 131
Краткосрочные инвестиции	237 000	110 000
Денежные средства и их эквиваленты	9 870 646	5 435 959
Итого оборотные активы	10 775 823	6 234 432
Итого активы	28 980 799	24 493 775
Капитал		
Уставный капитал	47 185	47 185
Собственные акции	(3 037)	(3 063)
Резерв по выплатам на основе акций	1 743 305	1 232 068
Резерв курсовых разниц при пересчёте из других валют	44 274	(73 658)
Накопленный убыток	(447 997)	(3 326 601)
Итого капитал, причитается собственникам Компании	1 383 730	(2 124 069)
Неконтролирующие доли участия	7 341 267	6 791 211
Итого капитал	8 724 997	4 667 142
Долгосрочные обязательства		
Обязательства по аренде	2 197 271	2 297 482
Отложенные налоговые обязательства	161 202	162 747
Обязательства по договору	60 865	60 872
Итого долгосрочные обязательства	2 419 338	2 521 101
Краткосрочные обязательства		
Обязательства по договору (краткосрочная часть)	12 752 801	11 573 006
Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)	3 507 082	3 263 888
Кредиты и займы (краткосрочная часть)	4 748	1 512 554
Обязательства по аренде (краткосрочная часть)	430 333	189 764
Обязательства по текущему налогу на прибыль	823 634	452 442
Резервы (краткосрочная часть)	317 866	313 878
Итого краткосрочные обязательства	17 836 464	17 305 532
Итого обязательства	20 255 802	19 826 633
Итого капитал и обязательства	28 980 799	24 493 775

Неаудированный сокращённый консолидированный промежуточный отчёт о движении денежных средств

За три месяца,
закончившихся 31 марта

в тыс. ₪

2025 года

2024 года

Операционная деятельность:

Чистая прибыль за период	3 427 533	4 893 477
С учётом корректировок на неденежные статьи и статьи, не влияющие на денежный поток от операционной деятельности:		
Износ и амортизация	399 440	281 799
Финансовые доходы, нетто	(187 104)	(394 833)
Чистый (убыток)/прибыль от курсовых разниц, нетто	265 122	(49 147)
Изменение обязательств по пут-опционам перед неконтролирующими участниками дочерних компаний	–	57 326
Прочие неденежные статьи	1 189	1 048
Долгосрочные программы мотивации	582 193	163 015
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом налога на прибыль)	–	2 662
Расходы по налогу на прибыль	445 973	127 594
Изменения:		
Изменение торговой дебиторской задолженности, расходов будущих периодов и прочих оборотных и внеоборотных активов	52 331	(22 686)
Изменение договорных обязательств	1 290 438	692 832
Изменение торговой и прочей кредиторской задолженности	273 093	(62 958)
Изменение резервов	24 033	13 777
Потоки денежных средств от операционной деятельности до уплаты налога на прибыль и процентов	6 574 241	5 703 906
Уплаченный налог на прибыль	(196 634)	(549 307)
Проценты уплаченные	(118 693)	(149 552)
Чистый поток денежных средств от операционной деятельности	6 258 914	5 005 047
Инвестиционная деятельность:		
Приобретение нематериальных активов	(114 284)	(78 547)
Приобретение основных средств	(61 263)	(24 675)
Инвестиции в краткосрочные депозиты, нетто	(127 000)	60 000
Проценты полученные	347 218	458 940
Чистые денежные средства, полученные от инвестиционной деятельности	44 671	415 718
Финансовая деятельность:		
Поступления от реализации опционов на акции по программам долгосрочного премирования	26	–
Оплата обязательств по приобретению неконтролирующих долей участия	(20 044)	(50 000)
Выплаты по банковским кредитам и иным займам	(1 500 000)	(121 447)
Оплата обязательств по аренде	(61 565)	(32 368)
Дивиденды, выплаченные неконтролирующим долям участия	(84 865)	–
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	(1 666 448)	(203 815)
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	4 637 137	5 216 950
Денежные средства и их эквиваленты (на начало периода)	5 435 959	22 596 051
Величина влияния изменений курса иностранной валюты	(202 450)	99 670
Денежные средства и их эквиваленты (на конец периода)	9 870 646	27 912 671

Сопоставление финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, с ближайшими сопоставимыми показателями по МСФО

Сопоставление показателей «ЕВITDA» и «Скорректированный показатель ЕВITDA» с показателем «Чистая прибыль», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

в тыс. ₹	За три месяца, закончившихся 31 марта	
	2025 года	2024 года
Чистая прибыль	3 427 533	4 893 477
С корректировкой на нижеследующее:		
Расходы по налогу на прибыль	445 973	127 594
Чистые процентные доходы	(187 104)	(295 676)
Износ и амортизация	399 440	281 799
ЕВITDA	4 085 842	5 007 194
С корректировкой на нижеследующее:		
Вознаграждение с расчётами долевыми инструментами ¹	582 193	107 958
Чистый убыток/(прибыль) от курсовых разниц, нетто ²	265 122	(49 147)
Прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, нетто ³	–	(99 157)
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия ⁴	–	2 662
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁵	1 116	61 945
Скорректированный показатель ЕВITDA	4 934 273	5 031 455

Сопоставление показателя «Скорректированный показатель Чистой прибыли» с показателем «Чистая прибыль», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

в тыс. ₹	За три месяца, закончившихся 31 марта	
	2025 года	2024 года
Чистая прибыль	3 427 533	4 893 477
С корректировкой на нижеследующее:		
Вознаграждение с расчётами долевыми инструментами ¹	582 193	107 958
Чистый убыток/(прибыль) от курсовых разниц, нетто ²	265 122	(49 147)
Прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, нетто ³	–	(99 157)
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия ⁴	–	2 662
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁵	1 116	61 945
Амортизация нематериальных активов, признанных при приобретении у нашего правопреемника ⁶	103 947	103 947
Налоговый эффект на корректировки ⁷	(14 720)	(1 999)
Скорректированная чистая прибыль	4 365 191	5 019 686

¹ Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчётами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»).

² Отражает прибыль или убыток от курсовых разниц, не характеризующих нашу основную деятельность.

³ Отражает прибыль или убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

⁴ Отражает долю в прибыли или убытке от инвестиций, оцениваемых методом долевого участия.

⁵ Отражает затраты, понесённые в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не относятся к нашей основной операционной деятельности.

⁶ В результате приобретения 100% акций HeadHunter FSU Limited, правопреемника Группы, в 2016 году мы признали следующие нематериальные активы: (i) товарный знак и доменные имена на сумму 1 634 306 тыс. рублей; (ii) базы клиентов на сумму 2 064 035 тыс. рублей; и (iii) базу резюме на сумму 618 601 тыс. рублей. Срок полезного использования указанных активов составляет, соответственно, 10 лет, 5–10 лет и 10 лет. Мы считаем, что приобретение нашего правопреемника не связано с операционной деятельностью Группы, поскольку оно относится к первоначальному прямому инвестированию в Группу до проведения IPO.

⁷ Отражает налог на прибыль, которым облагаются включённые в налоговую базу или подлежащие вычету корректировки, описанные выше.

Сопоставление показателя «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)» с показателем «Операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

в тыс. ₹	Три месяца, закончившихся 31 марта 2025				Три месяца, закончившихся 31 марта 2024			
	Расходы на персонал	Маркетин-е расходы	Прочие и админ-е расходы	Итого	Расходы на персонал	Маркетин-е расходы	Прочие и админ-е расходы	Итого
Операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)	(3 025 368)	(1 500 605)	(765 334)	(5 291 307)	(1 880 266)	(1 194 228)	(638 509)	(3 713 003)
С корректировкой на нижеследующее:								
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ¹	582 193	–	–	582 193	107 958	–	–	107 958
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ²	–	–	1 116	1 116	32 763	–	29 182	61 945
Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)	(2 443 175)	(1 500 605)	(764 218)	(4 707 998)	(1 739 545)	(1 194 228)	(609 327)	(3 543 100)

Мы полагаем, что показатель «Чистый оборотный капитал» полезен для оценки нашей способности обслуживать задолженность, финансировать новые инвестиционные проекты, выплачивать дивиденды нашим акционерам, а также для оценки наших потребностей в оборотном капитале.

Расчёт нашего показателя «Чистый оборотный капитал» по состоянию на

в тыс. ₹	31 марта 2025	31 декабря 2024
Торговая и прочая дебиторская задолженность	303 410	359 342
Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы	364 766	329 131
Обязательства по договору (краткосрочная часть)	(12 752 801)	(11 573 006)
Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)	(3 507 082)	(3 263 888)
Чистый оборотный капитал	(15 591 707)	(14 148 421)

С нашей точки зрения, показатель «Чистые денежные средства» имеет важное значение для оценки нашей способности погашать имеющуюся задолженность.

Расчёт нашего показателя «Чистые денежные средства» по состоянию на

в тыс. ₹	31 марта 2025	31 декабря 2024
Кредиты и займы (краткосрочная часть)	(4 748)	(1 512 554)
Денежные средства и их эквиваленты	9 870 646	5 435 959
Краткосрочные инвестиции	237 000	110 000
Чистые денежные средства	10 102 898	4 033 405

Расчёт скорректированного показателя EBITDA за последние 12 месяцев по состоянию на 31 марта 2025 года, в тыс. ₹

Скорректированный показатель EBITDA за год, закончившийся 31 декабря 2024 г.	23 229 459
минус скорректированный показатель EBITDA за три месяца, закончившихся 31 марта 2024 г.	(5 031 455)
плюс Скорректированный показатель EBITDA за три месяца, закончившихся 31 марта 2025 г.	4 934 273
Скорректированный показатель EBITDA за последние 12 месяцев по состоянию на 31 марта 2025 г.	23 132 276

¹ Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»).

² Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не характеризуют результаты нашей основной деятельности.

Оговорка об ограничении ответственности

Настоящий пресс-релиз носит исключительно информационный характер и не является инвестиционной рекомендацией или обязательством со стороны Компании. Настоящий пресс-релиз не является офертой или рекламой каких-либо ценных бумаг в какой-либо юрисдикции.

Часть информации, содержащейся в настоящем пресс-релизе, может содержать заявления прогнозного характера. Все заявления, за исключением заявлений об исторических фактах, которые включены в настоящий пресс-релиз, которые Компания ожидает или предполагает осуществить в будущем (часто, но не всегда, посредством использования таких слов или фраз, как «прогнозирует», «ожидает», «оценивает», «рассчитывает», «считает», «намеревается», «планирует», «может», «будет», «должен», «стремится», «продолжает», «предполагает» и подобных выражений), являются заявлениями прогнозного характера. Заявлениями прогнозного характера являются, помимо прочего, все заявления касающиеся выплаты дивидендов и достижения финансовых показателей Компанией в будущем. Прогнозные заявления, касающиеся возможной выплаты дивидендов в будущем, не являются гарантией того, что такие выплаты будут произведены. Хотя Компания считает, что при составлении любого такого прогнозного заявления её соответствующие ожидания основаны на разумных предположениях, любое такое прогнозное заявление содержит неопределённости, которые могут привести к тому, что фактические результаты будут существенно отличаться от прогнозируемых в таком заявлении прогнозного характера.

Компания не делает никаких заверений, гарантий или прогнозов относительно того, что результаты, ожидаемые в таких прогнозных заявлениях, будут достигнуты, и такие прогнозные заявления в каждом случае представляют собой лишь один из многих возможных сценариев и не должны рассматриваться как наиболее вероятный или стандартный сценарий. Соответственно, акционерам компании не следует чрезмерно полагаться на эти прогнозные заявления.

Представленные в настоящем пресс-релизе заявления прогнозного характера действительны только по состоянию на день его публикации, и, в соответствии с действующим законодательством, Компания или менеджмент от её лица, а также её акционеры, директора, должностные лица или сотрудника или любые иные лица от лица Компании не берут на себя обязательства по обновлению любого заявления прогнозного характера для отражения событий или обстоятельств после даты, на которую оно сделано, или для отражения наступления непредвиденных событий. Время от времени появляются новые факторы, и Компания не может предсказать все из них; Компания также не может оценить влияние каждого такого фактора или степень, в которой любой фактор или сочетание факторов могут привести к результатам, существенно отличающимся от тех, которые содержатся в любом заявлении прогнозного характера.

Любые оценочные суждения в настоящем пресс-релизе (в частности, заявления, сопровождающиеся фразами «Мы полагаем» и «С нашей точки зрения») основаны на текущих ожиданиях и оценках менеджмента Компании. Такие суждения не являются гарантиями или руководством к действию, и обусловлены рядом факторов и соображений, которые могут быть известны или неизвестны на дату публикации настоящего пресс-релиза.

В результате появления новых или изменения существующих событий и факторов, оценочные суждения могут существенно отличаться от фактических обстоятельств, которые могут сформироваться в будущем. Любые оценочные суждения представляют собой оценки менеджмента Компании на дату настоящего пресс-релиза. Несмотря на то, что менеджмент Компании может скорректировать в будущем оценочные суждения, такое изменение является правом, а не обязанностью Компании. Соответственно, любые оценочные суждения актуальны (с учётом приведённых выше оговорок) только на дату настоящего пресс-релиза и не могут рассматриваться как прогнозы Компании на любую последующую дату.

Информация в настоящем пресс-релизе может уточняться, дополняться и меняться. Соответственно, Компанией или менеджментом от её лица, а также её акционерами, директорами, должностными лицами или сотрудниками или любыми иными лицами от лица Компании не предоставляется каких-либо заверений или гарантий, явных или подразумеваемых, относительно точности, полноты или достоверности содержащейся в настоящем пресс-релизе информации или приводимых в нем мнений.

Ни Компания, ни кто-либо из её акционеров, директоров, должностных лиц и никакое иное лицо не принимает какой-либо ответственности любого рода за какие-либо убытки любого рода, вытекающие из любого использования содержимого настоящего пресс-релиза или возникающие любым иным образом в связи с ним.

Данный пресс-релиз включает некоторые финансовые показатели, не предусмотренные МСФО. Указанные финансовые показатели не должны рассматриваться изолированно, а также не заменяют собой и не главенствуют над финансовой информацией, подготовленной и представленной в соответствии с МСФО. Следует принимать во внимание, что представление Компанией финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, может быть несопоставимо с аналогично названными показателями, используемыми другими компаниями, которые могут определяться и рассчитываться по-другому. При анализе финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, необходимо учитывать ряд особенностей и рисков, присущих таким показателям, при необходимости, проконсультировавшись с соответствующими профессиональными консультантами.

Товарные знаки, используемые в настоящем пресс-релизе, являются собственностью их владельцев и используются только в справочных целях.