ФИНАНСОВЫЕ И ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ «РОСТЕЛЕКОМА»

ЗА II КВАРТАЛ И I ПОЛУГОДИЕ 2026 Г.

12 АВГУСТА 2026 Г.

Москва, 12 августа 2026 г. — ПАО «Ростелеком» (MOEX: RTKM, RTKMP), крупнейший в России интегрированный провайдер цифровых решений, объявляет результаты деятельности за II квартал и I полугодие 2026 г. по данным консолидированной отчетности по МСФО.

ОСНОВНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ II КВАРТАЛА 2026 Г.

- Выручка по сравнению с II кварталом 2025 г. увеличилась на 11%, до 226,8 млрд руб., в основном благодаря расширению цифровых сервисов, росту спроса на услуги ШПД, инфраструктурных сервисов и мобильной связи. Доля цифровых сервисов в выручке увеличилась до 23%;
- Показатель OIBDA[1] вырос на 9%, до 87,5 млрд руб., рентабельность по OIBDA составила 38,6%. Рост показателя OIBDA связан с ростом выручки, а также увеличением возмещения по проекту устранения цифрового неравенства;
- Чистая прибыль выросла на 9%, до 6,6 млрд руб., в том числе благодаря оптимизации расходов на обслуживание долга.

Основные показатели II квартала 2026 г.

млн руб.	**II кв. 2026**	**II кв. 2025**	***Изменение***
Выручка	**226 753**	203 462	***11%***
OIBDA	**87 483**	80 580	***9%***
% от выручки	**38,6%**	39,6%	***(1,0 п.п.)***
Операционная прибыль	**38 394**	37 091	***4%***
% от выручки	**16,9%**	18,2%	
Чистая прибыль	**6 585**	6 054	***9%***
% от выручки	**2,9%**	3,0%	
Капитальные вложения	**32 273**	30 748	***5%***
% от выручки	**14,2%**	15,1%	***(0,9 п.п.)***
Чистый долг	**731 559**	708 484	***3%***
Чистый долг / OIBDA	**2,1**	2,3	
Чистый долг (искл. АО) **/ OIBDA**	**1,6**	1,8	
FCF	**(6 624)**	(2 173)	***(4 451)***

[1] Здесь и далее показатель OIBDA рассчитывается согласно приложению 1.

ОСНОВНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ I ПОЛУГОДИЯ 2026 Г.

- Выручка по сравнению с I полугодием 2025 г. увеличилась на 11%, до 435,7 млрд руб., в основном благодаря расширению цифровых сервисов, росту спроса на услуги ШПД и мобильной связи. Доля цифровых сервисов в выручке увеличилась до 22%;
- Показатель OIBDA[2] вырос на 11%, до 171,4 млрд руб., рентабельность по OIBDA выросла на 0,1 п.п., до 39,3%. Рост показателя OIBDA и его рентабельности связан с ростом выручки и с увеличением возмещения по проекту устранения цифрового неравенства;
- Чистая прибыль выросла на 9%, до 14,0 млрд руб., в том числе благодаря оптимизации расходов на обслуживание долга;
- FCF[3] улучшился на 10,8 млрд руб., до (12,2) млрд руб., главным образом в результате оптимизации капитальных вложений.

Основные показатели I полугодия 2026 г.

млн руб.	**6 мес. 2026**	**6 мес. 2025**	***Изменение***
Выручка	**435 672**	393 605	***11%***
OIBDA	**171 353**	154 294	***11%***
% от выручки	**39,3%**	39,2%	***0,1 п.п.***
Операционная прибыль	**75 877**	70 338	***8%***
% от выручки	**17,4%**	17,9%	
Чистая прибыль	**14 021**	12 844	***9%***
% от выручки	**3,2%**	3,3%	
Капитальные вложения	**60 905**	74 608	***(18%)***
% от выручки	**14,0%**	19,0%	***(5,0 п.п.)***
Чистый долг	**731 559**	708 484	***3%***
Чистый долг / OIBDA	**2,1**	2,3	
Чистый долг (искл. АО) **/ OIBDA**	**1,6**	1,8	
FCF	**(12 180)**	(23 002)	***10 822***

[2] Здесь и далее показатель OIBDA рассчитывается согласно приложению 1.

[3] Здесь и далее свободный денежный поток (FCF) определяется на основании «Отчета о движении денежных средств» как чистые денежные средства от операционной деятельности минус CAPEX, плюс поступления от продажи основных средств и нематериальных активов, плюс полученные проценты, плюс государственные субсидии.

Михаил Осеевский, президент «Ростелекома»:

«Результаты первой половины 2026 года подтверждают устойчивость нашей бизнес-модели и эффективность выбранной стратегии развития. По итогам полугодия прирост выручки и OIBDA составил 11%, чистой прибыли — 9%. Последовательно укрепляя конкурентные позиции на ключевых рынках, мы продолжили создавать основу для дальнейшего роста бизнеса и повышения акционерной стоимости.

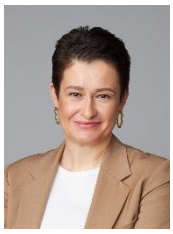
Наибольший вклад в прирост выручки обеспечили цифровые направления, в которых мы продолжаем расширять продуктовый портфель и повышать ценность наших решений для клиентов. Уверенную динамику также демонстрируют доходы от мобильной связи, чему способствуют рост потребления услуг, развитие сетевой инфраструктуры и повышение качества клиентского опыта.

Мы видим устойчивый рост спроса на услуги дата-центров и инфраструктурное программное обеспечение. Бизнес и государство все активнее инвестируют в цифровую трансформацию, облачные технологии, обработку данных и повышение надежности ИТ-систем. Наша технологическая экспертиза, масштаб цифровой инфраструктуры и комплексный подход позволяют эффективно отвечать на эти потребности и укреплять позиции на перспективных рынках.

Весной текущего года мы представили новую стратегию развития “Ростелекома” до 2030 года. В новом стратегическом цикле мы видим компанию эффективно растущим цифровым лидером с опорой на собственный технологический фундамент. Умные инвестиции, опережающее развитие ИТ-активов и непрерывное внедрение инноваций помогут компании укрепить лидерство в ключевых сегментах рынка и усилить отрыв от конкурентов.

Как один из активных участников построения цифрового суверенитета страны компания продолжит развивать собственное производство телеком-оборудования, разработку ИТ-решений, ПО и платформ для цифровых сервисов. Большие перспективы видим в нашем коммерческом ИТ-кластере, предлагающем конкурентоспособное ПО как в России, так и за рубежом.

Мы уверены, что фокус на цифровой рост, эффективность и последовательную реализацию стратегических инициатив приведет компанию к кратному росту чистой прибыли и удвоению дивидендного потока в новом стратегическом цикле».



Анна Трегубенкова, заместитель президента — председателя правления «Ростелекома»:

«В первые шесть месяцев текущего года нам удалось нарастить выручку двузначными темпами при сохранении высокого уровня маржинальности. Это стало возможным в том числе благодаря стратегии умных инвестиций, фокусу на продвижение высокомаржинальных продуктов и жесткому контролю за операционными расходами. В новом стратегическом цикле мы намерены так же успешно достигать поставленных целей.

Новая стратегия компании формирует четкие финансовые ориентиры и создает основу для устойчивого роста “Ростелекома” на ближайшие пять лет. Успешная реализация предусмотренных инициатив позволит компании обеспечить среднегодовую выручку более 1 трлн рублей в период 2026–2030 годов.

Одним из ключевых приоритетов стратегии станет дальнейшее усиление роли цифровых направлений. Мы планируем увеличить долю цифрового бизнеса в общей выручке до 40% к

2030 году, продолжая развивать перспективные технологические продукты и решения, а также масштабировать направления, обладающие высоким потенциалом роста.

Одновременно мы сохраняем фокус на финансовой устойчивости. Целевой уровень показателя “чистый долг/OIBDA” составит не более 2,5x, а отношение капитальных затрат к выручке в среднем за 2026–2030 годы — не более 20%. Мы также намерены поддерживать рентабельность по OIBDA на уровне 37–38%, обеспечивая сбалансированное сочетание роста, операционной эффективности и финансовой дисциплины.

Достижение этих целей обеспечит устойчивый рост бизнеса, сохранение финансовой стабильности и повышение инвестиционной привлекательности “Ростелекома”».

КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРУППЫ

Структура выручки по видам услуг

млн руб.	**II кв. 2026**	**II кв. 2025**	***Изменение***	**6 мес. 2026**	**6 мес. 2025**	***Изменение***
Мобильная связь	**77 225**	**70 465**	*10%*	**152 362**	**140 072**	*9%*
Фиксированный интернет	**33 494**	**29 236**	*15%*	**66 098**	**57 984**	*14%*
Цифровые сервисы	**52 528**	**44 439**	*18%*	**95 924**	**79 467**	*21%*
Видеосервисы	**14 961**	**14 118**	*6%*	**30 334**	**27 768**	*9%*
Оптовые услуги:	**27 424**	**23 916**	*15%*	**51 511**	**47 607**	*8%*
присоединение и пропуск трафика	*5 221*	*4 540*	*15%*	*10 278*	*9 390*	*9%*
VPN	*11 317*	*10 598*	*7%*	*21 749*	*20 789*	*5%*
аренда каналов	*3 148*	*3 037*	*4%*	*6 188*	*6 120*	*1%*
инфраструктурные сервисы и услуги	*7 738*	*5 741*	*35%*	*13 296*	*11 308*	*18%*
Фиксированная телефония	**9 057**	**9 353**	*(3%)*	**18 028**	**18 608**	*(3%)*
Прочие услуги	**12 064**	**11 935**	*1%*	**21 415**	**22 099**	*(3%)*
Итого	**226 753**	**203 462**	***11%***	**435,672**	**393,605**	***11%***

Выручка в II квартале 2026 г. увеличилась на 11% по сравнению с II кварталом 2025 г. и составила 226,8 млрд руб., благодаря:

- росту доходов от цифровых сервисов на 18%, связанному с развитием платформенных решений для предоставления государственных цифровых сервисов, проектов «Цифровой регион», а также с продвижением услуг дата-центров и облачных сервисов;
- росту доходов от мобильной связи на 10%, связанному с развитием сервисов и уникальных продуктовых дифференциаторов, а также повышением ARPU;
- росту доходов в сегменте широкополосного доступа в интернет на 15% за счет увеличения количества клиентов, подключенных по оптическим сетям доступа, и ростом ARPU;
- росту доходов от оптовых услуг на 15%, связанным в том числе с проектом в области предоставления инфраструктурных сервисов и услуг, а также с растущим спросом со стороны государства и бизнеса на организацию виртуальных частных сетей.

Доля выручки от цифровых сервисов в II квартале 2026 г. выросла на 1,0 п.п. до 23%.

Выручка в I полугодии 2026 г. увеличилась на 11% по сравнению с I полугодием 2025 г. и составила 435,7 млрд руб., что обеспечено:

- ростом доходов от цифровых сервисов на 21%, связанным с развитием платформенных решений для предоставления государственных цифровых сервисов, и проектов Цифровой регион, а также с продвижением услуг дата-центров;
- ростом доходов от мобильной связи на 9%, связанным с развитием сервисов и уникальных продуктовых дифференциаторов, а также повышением ARPU;
- ростом доходов в сегменте широкополосного доступа в интернет на 13% за счет увеличения количества клиентов, подключенных по оптическим сетям доступа, и роста ARPU;

- ростом доходов от оптовых услуг на 15%, связанным в том числе с развитием проектов в области предоставления инфраструктурных сервисов и услуг, а также растущим спросом со стороны государства и бизнеса на организацию виртуальных частных сетей.

Доля выручки от цифровых сервисов в I полугодии 2026 г. выросла на 2,0 п.п., до 22%.

Структура операционных расходов

млн руб.	**II кв. 2026**	**II кв. 2025**	***Изменение***	**6 мес. 2026**	**6 мес. 2025**	***Изменение***
Расходы на персонал	**(60 062)**	(53 868)	*11%*	**(120 411)**	(106 803)	*13%*
Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов	**(48 037)**	(42 671)	*13%*	**(93 298)**	(82 472)	*13%*
Расходы по услугам операторов связи	**(27 697)**	(24 009)	*15%*	**(55 996)**	(47 026)	*19%*
Материалы, ремонт и обслуживание, коммунальные услуги	**(15 822)**	(13 898)	*14%*	**(30 811)**	(27 242)	*13%*
Прибыль от выбытия основных средств и нематериальных активов	**1 422**	1 883	*(24%)*	**2 652**	4 368	*(39%)*
Убытки от обесценения финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости	**(1 413)**	(900)	*57%*	**(1 999)**	(2 305)	*(13%)*
Прочие операционные доходы	**9 289**	6 370	*46%*	**17 890**	12 461	*44%*
Прочие операционные расходы	**(46 039)**	(39 278)	*17%*	**(77 822)**	(74 248)	*5%*
Итого	**(188 359)**	**(166 371)**	**13%**	**(359 795)**	**(323 267)**	**11%**

В II квартале 2026 г. операционные расходы выросли на 13% по сравнению с аналогичным периодом 2025 г. и составили 188,4 млрд руб. На динамику оказали влияние следующие факторы:

- 17-процентный рост (на 6,8 млрд руб.) прочих операционных расходов, в том числе обусловленный методологическими изменениями (реклассом отдельных расходов со статьей «Расходы по услугам операторов связи»), более высоким уровнем резервов по условным обязательствам, а также увеличением затрат на продвижение и рекламу;
- 11-процентный рост (на 6,2 млрд руб.) расходов на персонал, в том числе в связи с ростом цифрового бизнеса и индексацией вознаграждения сотрудникам;
- 13-процентный рост (на 5,4 млрд руб.) амортизационных отчислений, в том числе в связи с вводом новых объектов основных средств и нематериальных активов;
- 15-процентный рост (на 3,7 млрд руб.) расходов на присоединение и пропуск трафика, в связи с ростом затрат на пропуск трафика, обусловленными регуляторными ограничениями;
- 46-процентный рост (на 2,9 млрд руб.) прочих операционных доходов, в том числе в связи с ростом доходов по проекту устранения цифрового неравенства в II квартале 2026 г. и целевым проектам для государства.

В I полугодии 2026 г. операционные расходы выросли на 11% по сравнению с аналогичным периодом 2025 г. и составили 359,8 млрд руб. На динамику оказали влияние следующие факторы:

- 13-процентный рост (на 13,6 млрд руб.) расходов на персонал, в том числе в связи с ростом цифрового бизнеса и индексацией вознаграждения сотрудникам;
- 13-процентный рост (на 10,8 млрд руб.) амортизационных отчислений, в том числе в связи с вводом новых объектов основных средств и нематериальных активов;

- 19-процентный рост (на 9,0 млрд руб.) расходов на присоединение и пропуск трафика, в том числе в связи с ростом затрат на пропуск трафика, обусловленными регуляторными ограничениями;
- 44-процентный рост (на 5,4 млрд руб.) прочих операционных доходов, в том числе в связи с ростом доходов по проекту устранения цифрового неравенства в I полугодии 2026 г. и целевым проектам для государства.

Динамика OIBDA и чистой прибыли

Показатель OIBDA в II квартале 2026 г. вырос на 9%, до 87,5 млрд руб. а в I полугодии 2026 г. — на 11%, до 171,4 млрд руб. Динамика роста OIBDA была обусловлена увеличением выручки и объемов возмещения по проекту устранения цифрового неравенства.

Чистая прибыль в II квартале 2026 г. увеличилась на 9%, до 6,6 млрд руб., а в I полугодии 2026 г. — также на 9%, до 14,0 млрд руб. Динамика чистой прибыли обусловлена более низким по сравнению с аналогичными периодами прошлого года уровнем финансовых расходов, что связано с уменьшением процентных расходов на фоне смягчения денежно-кредитной политики ЦБ РФ.

Динамика капитальных затрат и FCF

По итогам II квартала 2026 г. денежный отток по инвестициям во внеоборотные активы увеличился на 5%, до 32,3 млрд руб. (14,2% от выручки), а в I полугодии 2026 г. тот же показатель снизился на 18%, до 60,9 млрд руб. (14,0% от выручки). Динамика отражает плавный старт инвестиционной программы в 2026 г. после ее сокращения в середине 2025 г. В целом по 2026 г. показатель «CAPEX/Выручка» ожидается на уровне около 20%.

Свободный денежный поток за II квартал 2026 г. составил (6,6) млрд руб. против (2,2) млрд руб. за аналогичный период прошлого года, а тот же показатель за I полугодие 2026 г. улучшился на 10,8 млрд руб., до (12,2) млрд руб. На динамику показателя в II квартале 2026 г. повлияли более высокий уровень капитальных затрат, а также изменение в рабочем капитале, отражающем в том числе более раннее поступление денежных средств по проекту УЦН в 2026 г. и снижение сальдо по прочим активам и обязательствам в связи с завершением проавансированного в конце 2025 г. крупного B2B-проекта. Динамику свободного денежного потока в I полугодии 2026 г. главным образом определили снижение капитальных затрат и уменьшение процентных платежей в связи со снижением ключевой ставки.

Динамика долгового портфеля

Чистый долг группы компаний на 30 июня 2026 г. составил 731,6 млрд руб., увеличившись на 6% к началу года. Долговая нагрузка компании с начала года уменьшилась с 2,3x до 2,1x по показателю «Чистый долг/OIBDA»[4].

[4] OIBDA за последние 12 месяцев.

ОБЗОР ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕГМЕНТОВ И КЛАСТЕРОВ

Структура выручки по сегментам и кластерам

млн руб.	**II кв. 2026**	**II кв. 2025**	***Изменение***	**6 мес. 2026**	**6 мес. 2025**	***Изменение***
1. Сегменты	**114 322**	**102 959**	*11%*	**223 298**	**203 149**	*10%*
- B2C	45 658	41 803	*9%*	91 063	83 090	*10%*
- B2B/G	46 263	41 135	*12%*	89 385	81 120	*10%*
- B2O	22 401	20 021	*12%*	42 850	38 939	*10%*
2. Цифровые кластеры	**49 659**	**45 061**	*10%*	**87 668**	**79 981**	*10%*
- ЦОД и облачные услуги[5]	20 266	16 994	*19%*	38 164	35 092	*9%*
- Цифровой регион	7 737	7 198	*7%*	14 295	12 847	*11%*
- Информационная безопасность[6]	6 735	5 426	*24%*	9 608	8 490	*13%*
- Прочие	14 921	15 443	*(3%)*	25 601	23 552	*9%*
3. Мобильный бизнес	**81 250**	**74 418**	*9%*	**159 576**	**147 225**	*8%*
4. Прочие	**18 640**	**14 234**	*31%*	**33 857**	**28 660**	*18%*
Элиминации и корректировки	(37 118)	(33 210)	-	(68 727)	(65 410)	-
Итого	**226 753**	**203 462**	*11%*	**435 672**	**393 605**	*11%*

Структура OIBDA по сегментам и кластерам

млн руб.	**II кв. 2026**	**II кв. 2025**	***Изменение***	**6 мес. 2026**	**6 мес. 2025**	***Изменение***
1. Сегменты	**38 180**	**33 873**	*13%*	**72 123**	**64 269**	*12%*
- B2C	13 890	12 272	*13%*	27 495	23 653	*16%*
- B2B/G	15 604	13 636	*14%*	28 728	25 514	*13%*
- B2O	8 686	7 965	*9%*	15 900	15 102	*5%*
2. Цифровые кластеры	**14 259**	**10 102**	*41%*	**23 359**	**16 416**	*42%*
- ЦОД и облачные услуги	9 881	7 313	*35%*	19 459	14 671	*33%*
- Цифровой регион	2 430	1 996	*22%*	4 317	2 834	*52%*
- Информационная безопасность	1 883	1 347	*40%*	1 093	974	*12%*
- Прочие	65	(554)	*619*	(1 510)	(2 063)	*553*
3. Мобильный бизнес	**36 128**	**37 050**	*(2%)*	**74 158**	**72 934**	*2%*
4. Прочие	**3 694**	**4 742**	*(22%)*	**8 960**	**9 260**	*(3%)*
Элиминации и корректировки	(4 778)	(5 187)	-	(7 247)	(8 585)	-
Итого	**87 483**	**80 580**	*9%*	**171 353**	**154 294**	*11%*

[5] Данные по группе компаний «РТК-ЦОД».
[6] Данные по группе компаний «Солар».

События и достижения по сегментам и кластерам

Сегмент B2C

- №1 на рынках ШПД и платного ТВ[7];
- 13,1 млн домохозяйств на оптическом ШПД (+8% к II кварталу 2025 г.);
- на 6,1% выросло количество подключений новых услуг ШПД к II кварталу 2025 г.;
- активный рост клиентов по продуктам в сфере безопасности: объединяем интернет, связь и сервисы безопасности и контроля в единое решение;
- около 975 тыс. домохозяйств пользуются сервисами платформы для многоквартирных домов «Ростелеком Ключ», которая доступна уже в 440 населенных пунктах России;
- заключено соглашение о сотрудничестве платформы «Ростелеком Ключ» и SberDevices по разработке цифровых решений для многоквартирных домов;
- в крупнейших городах запущен пилотный проект платформы «Ростелеком Ключ» для организации автоматического пропуска в многоквартирные дома курьеров популярных сервисов доставки;
- платформа «Ростелеком Ключ» признана лучшим цифровым решением для жилых комплексов на федеральной премии Urban Awards;
- в чат-боте с клиентами автоматизация ответов достигает 45%;

WINK

  - оригинальные сериалы Wink заняли пять позиций в топ-10 рейтинга популярности «Кинопоиск Про» по итогам I полугодия 2026 г.;
- библиотека сериалов и кино Wink стала доступна клиентам ранее приобретенного сервиса «Смотрешка» [8];
- количество активных устройств в OTT в первом полугодии 2026 г. увеличилось на 28% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года;
- выручка в I полугодии 2026 г. выросла до 24,5 млрд руб. (+14% к аналогичному периоду 2025 г.).

Мобильный бизнес

t2

- на 10% выросло качество привлекаемых абонентов — это фундамент дальнейшей монетизации:
  - на 43% год к году больше клиентов совершают целевые действия в мобильном приложении за счет развития функциональности и новых опций;
  - 18% клиентов использовали программу лояльности «Больше», включающей сервисы более 200 партнеров;
  - пять онлайн-кинотеатров в мультиподписке MIXX, расширенной опциями транспорта, кино, музыки и скидок;
  - портфель финансовых сервисов расширен страховой защитой банковских карт;

---

[7] По данным «ТМТ Консалтинг».
[8] ООО «Лайфстрим» — лидер в предоставлении услуг онлайн кинотеатра в сегменте независимых операторов ШПД; сделка состоялась в январе 2026 г.

- удерживаем лидерство в сегменте MVNO: выведен в коммерческую эксплуатацию MVNO Pandora на сети Т2;
- пять наград CX WORLD AWARDS подтверждают высокий уровень клиентского сервиса и заботы о пользователях;
- «Пилар» — лидер по количеству антенно-мачтовых сооружений среди инфраструктурных операторов[9];
- вывели в эфир более 2,3 тыс. сайтов в первом полугодии 2026 г., включая около 250 объектов в рамках проекта УЦН 2.0, с использованием отечественных базовых станций «Булат».

Сегмент B2B/G

- организована видеоконференция для ежегодной российско-белорусской деловой встречи «Содружество-2026»;
- современной системой видеонаблюдения оснащены свыше 6 тыс. пунктов проведения основного периода единого государственного экзамена (ЕГЭ) во всех регионах России;
- «Ростелеком» подтвердил лидерство на рынке голосовых сервисов для бизнеса:
  - №1 по количеству клиентов виртуальных АТС;
  - №1 по выручке от услуги «Бесплатный вызов» (8 800).
- совместно с Корпорацией МСП запущено ежегодное исследование «Индекс цифровой зрелости МСП».

Сегмент B2O

- +11% доходы, +0,6 тыс км ВОЛС по проекту O2O[10];
- «Ростелеком» и российский производитель магистрального DWDM-оборудования компания VPG LaserONE (кластер «СФ Тех» ГК Softline) успешно протестировали платформу «Горизонт» на действующей магистральной оптической сети связи протяженностью более 2 тыс. км;
- сервис «маркировки голосового вызова» преодолел отметку в 10 млн показов;
- в рамках развития продуктов организованы новые точки WAN платформы для обеспечения прямой связности с контентом.

ГК «РТК-ЦОД»

- №1 на рынке коммерческих дата-центров в России [11];
- №2 на рынке IaaS+PaaS с долей 13,7%[10];
- >27 тыс. стойко-мест по всей России;
- разработано модульное решение для хранения данных «Ковчег», позволяющее хранить резервные копии данных как на площадках «РТК-ЦОД», так и на объектах заказчика отдельно от основной инфраструктуры;

---

[9] По данным TelecomDaily.

[10] Оператор для операторов.

[11] По данным IKS-Consulting «Российский рынок коммерческих дата-центов».

- запущен сервис сертифицированного безопасного подключения ГОСТ-VPN;
- введена в эксплуатацию третья очередь центра обработки данных в Екатеринбурге.

турбо_облако

- представлен сервис Inference Platform — решение для быстрого запуска ИИ-моделей в облаке без развертывания собственной инфраструктуры;
- представлена платформа «Турбо Гео» — георасределенная облачная платформа нового поколения;
- запущен сервис «Резервное копирование в облако с агентом» для хранения резервных копий локальных данных в облачном репозитории;
- запущено S3-совместимое объектное хранилище;
- обновлен сервис выделенных физических серверов BareMetal, а также сервис управляемых баз данных PostgreSQL и MySQL;
- автоматизирован сервис «Виртуальная инфраструктура с GPU»;
- «Турбо Облако» вошло в топ-3 рейтинга российских GPU Cloud-провайдеров по версии CNews;
- модульное программно-аппаратное решение «Ковчег» признано «Инновацией года 2026» по версии CNnews.

BASIS

- лидер российского рынка ПО управления динамической ИТ-инфраструктурой[12];
- подтвержден статус абсолютного лидера рынка серверной виртуализации[13];
- первое место в рейтинге крупнейших разработчиков платформ виртуализации, по данным CNews Analytics;
- CNews снова поставил Basis Workplace на первое место в рейтинге VDI;
- представлен и обновлен до версии 2.4 конструктор платформенных сервисов Basis Automation Studio (часть Basis Dynamix Cloud Control) — продукт автоматизирует развертывание сложных ИТ-систем; новая версия добавляет интеграцию с Basis Virtual Security и гибкую ролевую модель;
- вышли обновления Basis Dynamix Enterprise 4.6 (свыше 60 доработок, включая автобалансировку нагрузки), Basis Workplace 3.3, Basis Dynamix Cloud Control 5.5 и Basis SDN 1.2 с усиленной безопасностью;
- «Базис» и Т2 запустили первое в России импортонезависимое телеком-облако на базе платформы Basis Dynamix;
- «Базис», СберТех и Гистех приступили к совместной разработке конвейера безопасной разработки для платформы ГосТех.

---

[12] По данным IKS-Consulting «Рынок ПО управления динамической ИТ-инфраструктурой».
[13] Согласно матрице импортозамещения по средствам серверной виртуализации аналитического агентства «Квадрант Технологий».

- компания стала технологическим участником проекта по развитию интеллектуальной системы учета электроэнергии группы «РусГидро»: вся ИТ-инфраструктура проекта работает в облаке МегаФона GCloud, построенного на решениях Basis Dynamix Enterprise и Basis Virtual Security;
- заключено соглашение о сотрудничестве с ФГУП «ГлавНИВЦ» для использования решений экосистемы «Базиса» при создании специализированных отраслевых продуктов для подведомственных организаций Управления делами Президента РФ;
- в рамках конференции ЦИПР-2026 заключены соглашения о партнерствах с «Аквариус» и «БФТ-Холдингом»;
- открыт третий собственный офис компании на территории России — в Санкт-Петербурге (офисы «Базиса» уже присутствуют в Москве и Казани);
- акционеры ПАО «ГК «БАЗИС» утвердили выплату дивидендов в размере 1,188 млрд руб. или 7,2 руб. на одну обыкновенную акцию;
- «Базис» выпустил свой первый годовой отчет в публичном статусе.

ГК «Солар»

СОЛАР

- реализованы масштабные внедрения для банка ВТБ (импортозамещение IDM с обработкой 340+ тыс. задач в месяц), Faberlic (защита от 552 млн атак) и других лидеров рынка, подтверждающие готовность систем к нагрузкам уровня Tier-1;
- защита инфраструктуры ЦИПР-2026: отражено 10 тыс. атак, большинство из которых было совершено с применением ИИ;
- линейка продуктов «ЗАСТАВА» эволюционировала в комплексную экосистему с ГОСТ-шифрованием трафика, контролем конечных устройств и МФА, что позволило снизить совокупную стоимость владения (TCO) для клиентов до 15% и укрепить позиции в сегменте КИИ;
- платформа Solar appScreener с новым ИИ-плагином признана «Технологией года» (AI-Олимп);
- подтверждена интеграция Solar Dozor с ОС «АльтерОС» от «Алми Партнер» и почтовым сервером RuPost («Группа Астра») для усиления сценариев защиты данных в импортонезависимом ИТ-контуре;
- Solar webProxy выпустил версию 4.5, которая усиливает контроль веб-трафика за счет расширенной проверки архивов, блокировки защищенных паролем файлов и управления политиками безопасности;
- SWG-система Solar webProxy заблокировала свыше 32 млрд попыток обращений к вредоносным ресурсам в более чем 50 тыс. школ и колледжей, подключенных к Единой сети передачи данных;
- в Solar inRights 3.10 реализованы автоматизация ролевых моделей, поддержка ALD Pro и доработки под ГОСТ Р 71753-2024 для усиления управления учетными записями и правами доступа;
- на 11% помог ускорить Центр исследования киберугроз Solar 4RAYS реакцию на инциденты у партнеров (КСБ-СОФТ) за счет подключения потока индикаторов компрометации Solar TI Feeds;
- заключены стратегические соглашения с «Группой Астра», ИТ-холдингом «Т1» и «1С-Битрикс»; выпущено комплексное технологическое решение («Перспектус») на базе двух

решений: Solar Dozor Solar и webProxy, а также подтверждена совместимость с отечественным стеком ПО (Ятоба, Tantor, РуПост);

- зафиксирован рост DDoS-атак (в среднем 106 на организацию) и двукратный рост признаков присутствия профессиональных APT-группировок в российских промышленных предприятиях (до 38%);
- реализованы ESG-проекты (расширение программ киберграмотности для госслужащих и других категорий);
- получены отраслевые награды (Security Up, Приоритет: Цифра-2026).

Цифровой регион

- +0,1 тыс. новых камер городского интеллектуального видеонаблюдения (всего нарастающим итогом 435 тыс. камер);
- +40 новых комплексов фотовидеофиксации нарушений правил дорожного движения (всего нарастающим итогом 7,9 тыс. штук);
- крупный контракт на дооснащение региональной системы оповещения населения Республики Мордовия;
- крупный энергосервисный контракт на модернизацию внутреннего освещения в Ханты-Мансийском автономном округе;
- сервисы организации общественного транспорта и такси для ФГИС ПГС;
- первая очередь ГИС «Цифровая аналитическая платформа предоставления статистических данных».

Достижения по другим направлениям

госуслуги

- >120 млн зарегистрированных пользователей;
- >486 млн заявок на оказание услуг;
- >1 749 млн посещений портала;
- реализован специализированный раздел для поступающих в довузовские организации Минобороны РФ;

- запущены новые сервисы, в том числе:
  - для оформления ежегодной выплаты для семей с двумя и более детьми;
  - сервисы образования:
    - бесплатный тренажер «Навигатор подготовки к ЕГЭ»;
    - для подачи заявлений в колледжи с возможностью узнать наиболее подходящее место для учебы;
    - для «Поступления в вуз онлайн» с новой опцией поступления иностранцев в российские вузы.

- 2,37 млн (+34% к II кварталу 2025 г.) результатов лабораторных исследований внесены в ЕВМИАС ФМБА России;
- Президенту России Владимиру Путину продемонстрировали работу единого цифрового контура в здравоохранении на примере медицинской информационной системы ЕЦП.МИС — система успешно внедрена в 29 регионах России, к ней подключено свыше 2,8 тыс. медицинских учреждений;
- в рамках проекта «ГосТех» реализовано девять новых сервисов;
- новые контракты по направлению «Телемедицинские консультации и дистанционное медицинское наблюдение» в семи регионах России.

КОРПОРАТИВНЫЕ НОВОСТИ

- Председателем совета директоров компании вновь избран Заместитель Председателя Совета Безопасности Российской Федерации Дмитрий Медведев;
- Акционеры утвердили выплату дивидендов по результатам 2025 г. в размере 2,71 руб. на одну обыкновенную и привилегированную акции;
- «Ростелеком» представил стратегию развития на 2026–2030 гг.;
- «Эксперт РА» подтвердил кредитный рейтинг «Ростелекома» на уровне ruAAA;
- НКР подтвердило кредитные рейтинги «Ростелекома» и его облигаций на уровне AAA.ru;
- «Ростелеком» разместил биржевые облигации на общую сумму 50 млрд руб. для рефинансирования существующего долга.

* * *

ПРИЛОЖЕНИЯ

1. Расчет OIBDA.
2. Отчет о совокупном доходе по итогам I полугодия 2026 г.
3. Отчет о движении денежных средств по итогам I полугодия 2026 г.
4. Отчет о финансовом положении по итогам I полугодия 2026 г.
5. Операционные показатели по итогам II квартала 2026 г.

Приложение 1. Расчет OIBDA

OIBDA не является показателем, рассчитанным в соответствии с US GAAP или IFRS. Компания рассчитывает OIBDA как операционную прибыль до амортизации и отдельных расходов. Мы считаем, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, приобретения и другие инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.

К расчету показателя OIBDA не принимаются:

- расход по долгосрочной программе мотивации менеджмента, предполагающей начисление резервов по статье «Расходы на персонал»;
- расход по негосударственному пенсионному обеспечению.

млн руб.	**II кв. 2026**	**II кв. 2025**	***Изменение***	**6 мес. 2026**	**6 мес. 2025**	***Изменение***
Операционная прибыль	**38 394**	37 091	*4%*	**75 877**	70 338	*8%*
Плюс: Амортизация	**(48 037)**	(42 671)	*13%*	**(93 298)**	(82 472)	*13%*
Плюс: Неденежный расход по долгосрочной программе мотивации	**(585)**	(360)	*63%*	**(1 274)**	(640)	*99%*
Плюс: Расход по негосударственному пенсионному обеспечению	**(467)**	(458)	*2%*	**(904)**	(844)	*7%*
OIBDA	**87 483**	80 580	*9%*	**171 353**	154 294	*11%*
OIBDA, % от выручки	**38,6%**	39,6%		**39,3%**	39,2%	

Приложение 2. Отчет о совокупном доходе по итогам I полугодия 2026 г.

	Шесть месяцев, закончившихся 30 июня (неаудированные)	
	2026 г.	**2025 г.**
Выручка	**435 672**	**393 605**
Операционные расходы		
Заработная плата, прочие выплаты и социальные отчисления	(120 411)	(106 803)
Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов	(93 298)	(82 472)
Расходы по услугам операторов связи	(55 996)	(47 026)
Материалы, ремонт и обслуживание, коммунальные услуги	(30 811)	(27 242)
Прибыль от выбытия основных средств и нематериальных активов	2 652	4 368
Убытки от обесценения финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости	(1 999)	(2 305)
Прочие операционные доходы	17 890	12 461
Прочие операционные расходы	(77 822)	(74 248)
Итого операционные расходы, нетто	**(359 795)**	**(323 267)**
Операционная прибыль	**75 877**	**70 338**
Доля в (убытках)/прибылях ассоциированных компаний и совместных предприятий	(536)	931
Финансовые доходы	3 820	3 815
Финансовые расходы	(60 216)	(61 523)
Прочие инвестиционные (расходы)/доходы, нетто	(1 038)	79
(Убыток)/прибыль от курсовых разниц, нетто	(80)	796
Прибыль до налогообложения	**17 827**	**14 436**
Расходы по налогу на прибыль	(3 806)	(1 592)
Прибыль за период	**14 021**	**12 844**
Прочий совокупный (убыток)		
Прочий совокупный прибыль / (убыток), подлежащий реклассификации в последующих периодах		
Курсовые разницы при пересчете деятельности иностранного подразделения	140	(1 184)
Прочий совокупный прибыль/(убыток) за период за вычетом налога на прибыль	**140**	**(1 184)**
Итого совокупный доход за период	**14 161**	**11 660**
Прибыль, причитающаяся:		
Акционерам группы	9 713	10 858
Неконтролирующим акционерам	4 308	1 986
Итого совокупный доход, причитающийся:		
Акционерам группы	9 853	9 674
Неконтролирующим акционерам	4 308	1 986
Прибыль на акцию, причитающаяся акционерам группы — базовая (в рублях)	2,83	3,20
Прибыль на акцию, причитающаяся акционерам группы — разводненная (в рублях)	2,83	3,20

Приложение 3. Отчет о движении денежных средств по итогам I полугодия 2026 г.

	Шесть месяцев, закончившихся 30 июня (неаудированные)	
	2026 г.	**2025 г.**
Денежные потоки от операционной деятельности		
Прибыль до налогообложения	**17 827**	**14 436**
Корректировки для приведения прибыли до налогообложения к денежным потокам, полученным от операционной деятельности		
Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов	93 298	82 472
Прибыль от выбытия основных средств и нематериальных активов	(2 652)	(4 368)
Убытки от обесценения финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости	1 686	2 305
Доля в убытках/(прибылях) ассоциированных компаний и совместных предприятий	536	(931)
Финансовые доходы	(3 820)	(3 815)
Финансовые расходы (за исключением финансовых расходов по пенсионным и прочим долгосрочным социальным обязательствам)	60 179	61 483
Прочие инвестиционные расходы/(доходы), нетто	1 038	(79)
Убыток/(прибыль) от курсовых разниц, нетто	80	(796)
Прочие неденежные движения	(207)	(125)
Увеличение дебиторской задолженности и активов по договору	(19 049)	(22 827)
Увеличение обязательств по вознаграждениям работникам	675	765
(Уменьшение)/увеличение товарно-материальных запасов	(5 337)	62
(Уменьшение) кредиторской задолженности, резервов и начисленных расходов	(7 548)	(9 024)
(Уменьшение) активов по расходам по договорам с покупателями, предоплат и прочих активов	(7 413)	(10 092)
(Уменьшение)/увеличение прочих обязательств	(18 414)	1 248
Денежные средства, полученные от операционной деятельности, до уплаты налога на прибыль и процентов уплаченных	**110 879**	**110 714**
Проценты уплаченные	(60 505)	(62 308)
Возврат налога на прибыль	455	-
Налог на прибыль уплаченный	(10 031)	(6 870)
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	**40 798**	**41 536**
Денежные потоки от инвестиционной деятельности		
Приобретение основных средств и нематериальных активов	(60 905)	(74 608)
Поступления от продажи основных средств, нематериальных активов и активов на продажу	2 638	5 080
Приобретение финансовых активов	(13 635)	(9 629)
Поступления от продажи финансовых активов	10 348	6 051
Проценты полученные	2 135	2 093
Правительственная субсидия	3 154	2 897
Дивиденды полученные	104	142
Приобретение дочерних компаний и бизнесов, за вычетом полученных денежных средств	(4 268)	(338)
Приобретение долей ассоциированных компаний	(232)	(98)
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	**(60 661)**	**(68 410)**

	Шесть месяцев, закончившихся 30 июня (неаудированные)	
	2026 г.	**2025 г.**
Денежные потоки от финансовой деятельности		
Продажа обыкновенных акций	35	1 778
Выкуп обыкновенных акций	-	(148)
Поступление денежных средств по банковским и корпоративным кредитам и займам	522 426	528 790
Погашение банковских и корпоративных кредитов и займов	(525 815)	(562 462)
Размещение облигаций	129 964	90 036
Погашение облигаций	(95 949)	(19 533)
Погашение обязательств по коммерческим кредитам	(594)	(251)
Выплаты основной суммы обязательств по аренде	(13 126)	(13 825)
Приобретение доли неконтролирующих акционеров	(63)	(5)
Дивиденды, уплаченные акционерам группы	(1)	(5 188)
Дивиденды, уплаченные неконтролирующим акционерам дочерних компаний	(2 300)	(1 738)
Чистые денежные средства, полученные в финансовой деятельности	**14 577**	**17 454**
Урегулирование существовавших ранее отношений	(1 300)	-
Эффект от реклассификации в группы активов для продажи	(230)	
Влияние изменений валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты	-	(89)
Нетто уменьшение денежных средств и их эквивалентов	**(6 816)**	**(9 509)**
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	20 132	41 186
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	**13 316**	**31 677**

Приложение 4. Отчет о финансовом положении по итогам I полугодия 2026 г.

	30 июня 2026 г. (неаудированные)	31 декабря 2025 г.
Активы		
Внеоборотные активы		
Основные средства	715 589	736 123
Гудвил и прочие нематериальные активы	237 939	232 488
Активы в форме права пользования	156 579	154 463
Торговая и прочая дебиторская задолженность	9 373	10 404
Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия	21 898	22 455
Прочие финансовые активы	15 460	15 186
Прочие внеоборотные активы	13 103	12 460
Отложенные налоговые активы	12 244	11 143
Активы по расходам по договорам с покупателями	34 274	28 025
Итого внеоборотные активы	**1 216 459**	**1 222 747**
Оборотные активы		
Товарно-материальные запасы	29 997	24 703
Активы по договору	28 023	20 139
Активы по расходам по договорам с покупателями	-	172
Торговая и прочая дебиторская задолженность	100 852	88 002
Предоплаты	14 343	12 776
Предоплата по текущему налогу на прибыль	102	44
Прочие финансовые активы	26 159	23 992
Прочие оборотные активы	12 319	13 732
Денежные средства и их эквиваленты	18 844	26 245
Активы, предназначенные для продажи	3 880	329
Итого оборотные активы	**234 519**	**210 134**
Итого активы	**1 450 978**	**1 432 881**
Капитал и обязательства		
Капитал, причитающийся акционерам группы		
Акционерный капитал	95	95
Собственные акции, выкупленные у акционеров	(5 902)	(5 962)
Нераспределенная прибыль и прочие резервы	229 199	228 296
Итого собственный капитал, причитающийся акционерам группы	**223 392**	**222 429**
Доля неконтролирующих акционеров	59 406	57 770
Итого собственный капитал	**282 798**	**280 199**
Долгосрочные обязательства		
Кредиты и займы	304 886	286 826
Обязательства по аренде	145 220	141 647
Обязательства по вознаграждениям сотрудникам	17 550	16 875
Отложенные налоговые обязательства	54 636	56 049
Кредиторская задолженность и начисленные расходы	1 981	2 179
Обязательства по договору	9 992	11 377
Резервы	8 468	8 492
Прочие долгосрочные финансовые обязательства	1 824	7 637
Прочие долгосрочные обязательства	62 954	65 855
Итого долгосрочные обязательства	**607 511**	**596 937**
Краткосрочные обязательства		
Кредиты и займы	298 634	285 417
Обязательства по аренде	27 822	25 984
Кредиторская задолженность и начисленные расходы	110 144	116 990
Обязательства по текущему налогу на прибыль	3 795	4 500
Обязательства по договору	42 997	50 909
Резервы	24 468	22 275
Прочие финансовые обязательства	8 289	2 651
Прочие краткосрочные обязательства	43 864	47 019
Итого краткосрочные обязательства	**560 013**	**555 745**
Обязательства, предназначенные для продажи	656	
Итого обязательства	**1 168 180**	**1 152 682**
Итого капитал и обязательства	**1 450 978**	**1 432 881**

Приложение 5. Операционные показатели по итогам II квартала 2026 г.

Показатели фиксированного бизнеса

Количество абонентов (млн)	**II кв. 2026**	**II кв. 2025**	***Изменение***
СЕРВИСЫ НА БАЗЕ ОПТИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ			
Интернет-доступ	**14,4**	13,4	*7%*
B2C: ШПД оптика	**13,1**	12,2	*8%*
B2B/G: ШПД оптика	**0,9**	0,8	*8%*
B2B/G: ШПД оптика + VPN	**1,3**	1,2	*7%*
IPTV	**8,1**	7,7	*5%*
Виртуальная АТС, домены	**0,174**	0,174	*0,3%*
ТРАДИЦИОННЫЕ СЕРВИСЫ			
Местная телефонная связь	**7,7**	8,6	*(10%)*
B2C	**5,7**	6,4	*(11%)*
B2B/G	**2,0**	2,2	*(5%)*
ШПД xDSL	**1,4**	1,6	*(12%)*
B2C: ШПД xDSL	**1,3**	1,5	*(13%)*
B2B/G: ШПД xDSL	**0,1**	0,1	*(11%)*
Кабельное ТВ	**4,0**	4,1	*(3%)*

ARPU (руб.)	**II кв. 2026**	**II кв. 2025**	***Изменение***
СЕРВИСЫ НА БАЗЕ ОПТИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ			
Интернет-доступ			
B2C: ШПД оптика	**452**	420	*8%*
B2B/G: ШПД оптика	**3 725**	3 441	*8%*
B2B/G: ШПД оптика + VPN	**5 037**	4 778	*5%*
IPTV	**363**	335	*8%*
Виртуальная АТС	**7 466**	6 308	*18%*
ТРАДИЦИОННЫЕ СЕРВИСЫ			
Местная телефонная связь			
B2C	**255**	245	*4%*
B2B/G	**654**	615	*6%*
ШПД xDSL			
B2C: ШПД xDSL	**522**	492	*6%*
B2B/G: ШПД xDSL	**2 135**	1 923	*11%*
Кабельное ТВ	**229**	208	*10%*

Показатели мобильного бизнеса

	II кв. 2026	**II кв. 2025**	***Изменение***
Дата-трафик (вкл. MVNO), Пб	**3 062**	3 083	*(0,68%)*
Отток, %	**6,34%**	6,21%	*0,13 п.п.*
Рост активных пользователей интернета, %	(2,75%)	0,71%	*(3,46 п.п.)*

ПАО «Ростелеком» — крупнейший в России интегрированный провайдер цифровых услуг и решений, который присутствует во всех сегментах рынка и обслуживает миллионы домохозяйств, государственных и частных организаций.

Компания занимает лидирующие позиции на рынке услуг высокоскоростного доступа в интернет (первое место с 14,4 млн клиентов, подключенных по оптическим линиям), мобильной связи (входит в топ-3 мобильных операторов страны) и платного телевидения (первое место с 12 млн домохозяйств). Совместно с партнерами «Ростелеком» развивает онлайн-кинотеатр Wink.

Компания выступает ключевым технологическим партнером в реализации приоритетного национального проекта «Экономика данных и цифровая трансформация государства», занимаясь разработкой цифровых государственных сервисов, развитием и эксплуатацией важнейших государственных информационных систем и платформ.

«Ростелеком» — признанный лидер в таких областях, как кибербезопасность, дата-центры и облачные сервисы, а также цифровизация регионов, промышленности, АПК, здравоохранения, образования и других направлений. Компания последовательно работает над обеспечением технологического суверенитета, развивает собственное производство телеком-оборудования и разработку ПО, которые включены в отечественные реестры. Более 60 коммерческих ИТ-решений компании лидируют в своих рыночных сегментах.

* * *

Некоторые заявления, сделанные в пресс-релизе, содержат прогноз относительно будущих событий и включают в себя следующую информацию (но не ограничиваются ей):

- *оценка будущих операционных и финансовых показателей компании, а также прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;*
- *планы компании по участию в уставных капиталах других организаций;*
- *планы компании по строительству и модернизации сети, а также планируемые капиталовложения;*
- *динамика спроса на услуги компании и планы компании по развитию существующих и новых услуг, а также прогнозы в области ценообразования;*
- *планы по совершенствованию практики корпоративного управления компании;*
- *будущее положение компании на телекоммуникационном рынке и прогнозы;*
- *развития рыночных сегментов, в которых работает компания;*
- *экономические прогнозы и ожидаемые отраслевые тенденции;*
- *возможные регуляторные изменения и оценка влияния тех или иных нормативных актов на деятельность компании;*
- *оценка рисков, влияющих на финансово-хозяйственную деятельность компании, и планы по митигации рисков;*
- *иные планы и прогнозы компании в отношении еще не произошедших событий.*

Обозначенные заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, подвержены влиянию факторов риска, неопределенности, а также иных обстоятельств, вследствие которых действительные результаты в итоге могут не соответствовать заявленным. Данные риски, факторы неопределенности и иные обстоятельства включают в себя:

- *риски, связанные с возможным изменением политических, экономических и социальных условий в России, а также мировых экономических условий;*
- *риски, относящиеся к области российского законодательства, а именно правового регулирования и налогообложения, включая законы, положения, указы и постановления, регламентирующие отрасль связи Российской Федерации и деятельность, связанную с выпуском и обращением ценных бумаг, а также валютный контроль в отношении российских компаний, в том числе официальное толкование подобных актов регулирующими органами;*
- *риски, касающиеся деятельности компании, среди которых выделяются возможность достижения запланированных результатов, уровней рентабельности и темпов роста, способность к формированию и удовлетворению спроса на услуги компании, включая их продвижение, способность компании оставаться конкурентоспособной в условиях глобализации рынка телекоммуникаций и цифровых сервисов российского рынка телекоммуникаций;*
- *технологические риски, связанные с функционированием и развитием инфраструктуры связи, технологическими инновациями и конвергенцией технологий;*
- *прочие риски и факторы неопределенности.*

Более детальный обзор данных факторов содержится в публично раскрываемых документах компании. Большинство из указанных факторов находится вне области контроля и прогнозирования со стороны компании. Учитывая сказанное выше, не рекомендуется необоснованно полагаться на приведенные в пресс-релизе высказывания относительно будущих событий. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденные события, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

Незначительные отклонения в расчете процентов изменения, промежуточных итогов и итогов на графиках и в таблицах настоящего пресс-релиза объясняются округлением.